



## Programa de financiación **easyrenting** al 0% para tecnología Cisco

### Ahora es más fácil obtener la tecnología adecuada para su negocio...

La tecnología adecuada hace que los negocios sean más eficaces y productivos. Mantiene a los empleados conectados, hace que los clientes estén satisfechos y permiten una mayor flexibilidad y seguridad. Sin embargo, con las continuas presiones sobre el flujo de caja y las exigencias competitivas para los presupuestos, financiar las inversiones en tecnología para su negocio puede ser difícil.

La financiación **easyrenting** al 0% de Cisco® facilita la adquisición de su solución Cisco. Con la financiación al 0% para tecnología Cisco disponible a través de socios financieros seleccionados, podrá\*:

- **Acelerar la adopción de tecnología:** La financiación le ayudará a adquirir una solución integral completa de hardware, software y servicios, independientemente de su presupuesto, cuando su negocio lo necesite.
- **Disminuir los costes globales y reducir las presiones sobre el flujo de caja:** No hay necesidad de un pago inicial alto. Distribuya los pagos a lo largo de 36 meses lo que le permitirá invertir su dinero en prioridades empresariales básicas.

- **Tener la flexibilidad necesaria para adaptar su tecnología a la planificación empresarial:** Puede actualizar o adquirir en propiedad el equipo al final del período de arrendamiento.

#### ¿Por qué elegir la financiación **easyrenting** al 0%?

- Completa solución financiera para su tecnología Cisco, incluido el hardware, el software y los servicios
- Procesos de solicitud y aprobación sencillos y rápidos a través de un equipo de clientes de **easyrenting** específico
- Financiación proporcionada por socios financieros seleccionados

## Condiciones de la financiación **easyrenting** al 0%

Duración del contrato de renting	36 meses
Importe de solución mínimo	1.000 €
Importe de solución máximo	250.000 €
Gasto mínimo en equipo Cisco	Debe ser equivalente al 70% del precio total de compra (incluido el hardware, el software y los servicios). El hardware debe constituir el 10% de la cantidad que gaste en productos Cisco
Fecha de finalización de la oferta	Su partner de Cisco debe procesar su pedido antes del cierre de operaciones del 31 de julio de 2017
Condiciones	Puede adquirir equipos al final del período de arrendamiento por una tarifa mínima; existen condiciones aplicables
	La financiación está sujeta a la aprobación definitiva del crédito por parte del socio financiero
	Sujeto a la ejecución de la documentación de arrendamiento local del socio financiero
	Disponible en conjunto con el socio financiero local
	Cisco se reserva el derecho a retirar o modificar esta oferta en cualquier momento

## Cómo calcular un pago mensual

Calcular un pago mensual es muy fácil. Solamente tiene que tomar el coste total de la solución Cisco y dividirlo entre 36 meses.

Aquí tiene un ejemplo:

Coste total de la solución: **100.000 €**  
 Duración del contrato de renting: **36 meses**  
**Pago mensual =  $\frac{100.000 \text{ €}}{36 \text{ meses}}$**  (coste total de la solución)  
 Por lo tanto, paga **2,777.78 € al mes**

## Empezar es muy fácil

Para obtener más información sobre la financiación de sus necesidades tecnológicas con Cisco:

- Póngase en contacto con su socio local de Cisco o con el representante de Cisco
- Visite nuestro sitio web:

[www.cisco.com/go/easylease](http://www.cisco.com/go/easylease)

