

Commercial Payment Options

Överblick

Oavsett om du vill minska kostnaderna, öka intäkterna, förenkla infrastrukturen eller höja IT-säkerheten kan du dra fördel av lösningarna från Cisco®.

Dessa lösningar stärker ditt företag och ger dig möjlighet att vänta med besluten om huruvida du ska investera i tekniken.

Få tekniken du behöver idag

Programmet Kommersiella betalningsalternativ från Cisco®, som är utformat specifikt för medelstora företag, kan hjälpa dig att få Ciscos IT-lösningar och tillhörande utrustning från tredje part.

Förutsägbara månadsbetalningar och attraktiv ränta hjälper dig att planera framåt och frigöra likvida medel för andra affärsbehov.

Skapa en kraftfull IT-miljö som du kan uppdatera, behålla eller vid behov returnera vid ett senare tillfälle.

Extra fördelar och en flexibel livscykel

Med programmet Kommersiella betalningsalternativ kan du göra följande:

- **Minska de totala ägandekostnaderna:** I beräkningarna av leasingkostnaderna tas hänsyn till det uppskattade värdet av utrustningen i slutet av leasingperioden, det så kallade restvärdet. Detta ger lägre förskottskostnader och månadsbetalningar.
- **Hantera din budget:** Förutsägbara och hanterbara betalningar hjälper dig att förbättra din likviditet och bevara kreditgränserna.
- **Finansiera en helhetslösning baserad på Ciscos teknik:** Lösningen kan omfatta en tredje parts maskinvara, programvara och tjänster.



Här följer en snabbguide till alternativen vid leasingperiodens slut...



Uppdatera

Du är nöjd med de lösningar du har leasat från oss men dina behov har förändrats.

Med en uppdatering kan du ompröva dina teknikbehov vid leasingperiodens slut. Sedan kan du välja att få tillgång till och uppgradera till den senaste utrustningen, ofta till samma månadskostnad.



Behålla

Den framtidssäkrade teknik som du har leasat från oss uppfyller fortfarande dina affärsbehov.

Det är helt ok. Behåll lösningen och betala inte mer än om du hade köpt den till nettonuvärdet. Nettonuvärdet är beroende av ordinarie avtalstid och kundens diskonteringsränta.



Returnera

Returnera lösningen och spara upp till 10 % av de ursprungliga kostnaderna.

Om du inte längre behöver utrustningen du leasade från oss fullföljer du bara uppsägningstiden för returnering och följer anvisningarna för produktreturer. Vi kasserar uttjänt utrustning på ett miljövänligt sätt.

Om Cisco Capital

Vi hjälper dig att införskaffa den teknik du behöver för att nå dina mål och förbli konkurrenskraftig. Med våra konkurrenskraftiga och innovativa tillvägagångssätt kan vi hjälpa dig att minska kraven på investeringar som görs i förväg, öka tillväxten och optimera din investering och avkastning på investering samtidigt som du får en strukturerad livscykel för tekniken. Vi erbjuder organisationer flexibilitet vid investeringar i Ciscos maskinvara, programvara och tjänster samt kompletterande utrustning från tredje part – med en förutsägbar betalningsplan. Genom att finansiera dina investeringar med Cisco Capital slipper du ordna med finansiering på annat håll. Vi är ett helägt dotterbolag till Cisco och har ett team av finansieringsexperter som är tillgängliga i fler än 100 länder.

Ciscos program Kommersiella betalningsalternativ kräver bland annat följande: kredit- och utrustningsgodkännande och uppfyllande av alla finansieringsvillkor som upprättas av Cisco Capital, inklusive utförande av ömsesidigt godtagbar slutgiltigt dokumentation. Finansieringsprodukter, långgivare och tillgänglighet för benämnda program varierar beroende på land. Cisco Capital erbjuder leasing och/eller finansiering i ett begränsat antal länder. Beroende på tillgänglighet kan leasing och/eller finansiering tillhandahållas av en oberoende långgivare i jurisdiktioner där Cisco Capital inte erbjuder tillämpliga leasing- och/eller finansieringsprodukter. Även andra begränsningar kan förekomma. Cisco Capital förbehåller sig rätten att ändra eller återkalla ovanstående när som helst utan föregående meddelande. © 2016 Cisco och/eller dess dotterbolag. Med ensamrätt. Cisco och Ciscos logotyp är varumärken eller registrerade varumärken som tillhör Cisco och/eller dess dotterbolag i USA och andra länder. En lista över Ciscos varumärken finns på följande webbadress: www.cisco.com/go/trademarks. Tredje parts varumärken som omnämns tillhör respektive ägare. Användningen av ordet "partner" innebär inte ett samarbete mellan Cisco och något annat företag. (1110R)

Krav för programmet Kommersiella betalningsalternativ

Finansprodukter kan vara tillgängliga genom oberoende tredjepartsfinansiärer. Villkor kan gälla.

Finansiell produkt	Möjlighet att köpa till skäligt marknadsvärde vid leasingperiodens slut
Leasingperiodens varaktighet	36, 48 eller 60 månader
Minsta storlek på lösningen	2 200 000 SEK
Maximal storlek på lösningen	17 500 000 SEK
Minimikrav på maskinvara	70 %, inklusive maskinvara från Ciscos allianser och strategiska partnerskap
Tillgängliga produkter	Alla Ciscos lösningar

Mer information:

- Besök vår webbplats: www.cisco.com/go/emeafinance
- Kontakta vårt team via e-post: commercial_payment_options_se@external.cisco.com