

# > Commercial Payment Options

Auf einen Blick

Was auch immer Ihr Unternehmen benötigt – sei es die Reduzierung der Kosten, die Steigerung des Umsatzes, die Verbesserung der Infrastruktur oder der IT-Sicherheit: Profitieren Sie von den Cisco®-Lösungen, die Ihren geschäftlichen Erfolg schon heute vorantreiben können, und zwar mit der Flexibilität, ob Sie die Technologie am Ende der Leasinglaufzeit aktualisieren, behalten oder zurückgeben möchten, auf einen späteren Zeitpunkt zu verschieben.

## Holen Sie sich die Technologie, die Sie für einen sofortigen Erfolg benötigen

Das Programm für Commercial Payment Options von Cisco® wurde speziell für mittelständische Unternehmen entwickelt und hilft Ihnen dabei, die IT-Lösungen von Cisco sowie das zugehörige Equipment von Drittanbietern zu erwerben.

Vorhersehbare monatliche Raten und attraktive Zinssätze ermöglichen es Ihnen, vorauszuplanen und Geldmittel für andere Geschäftsanforderungen freizusetzen.

Sie können schon heute ein leistungsstarkes IT-Umfeld aufbauen und es zu einem späteren Zeitpunkt aktualisieren, behalten oder zurückgeben.

## Flexible Lifecycle-Optionen mit zusätzlichen Vorteilen

Mit unserem Programm für Commercial Payment Options können Sie:

- **Ihre Gesamtbetriebskosten reduzieren:** Bei Ihren Leasingzahlungen wird der geschätzte Wert des Equipments am Ende der Leasinglaufzeit als Restwert berücksichtigt. Dies führt zu geringeren Anschaffungskosten und monatlichen Raten.
- **Ihr Budget verwalten:** Vorhersehbare und überschaubare Raten helfen dabei, Ihre Liquidität zu verbessern und Ihre Kreditlinien aufrechtzuerhalten.
- **Eine Gesamtlösung auf Grundlage der Cisco-Technologie finanzieren:** Diese Lösung kann Hardware, Software und Services (z.B. Implementierungskosten) von Drittanbietern beinhalten.



## Ein kurzer Überblick über Ihre Optionen am Ende der Leasinglaufzeit...



### Aktualisieren

**Sie sind von der Technologie, die Sie von uns geleast haben, begeistert. Aber Ihre Anforderungen haben sich geändert.**

Mit der Aktualisierungsoption können Sie Ihre Technologieanforderungen am Ende Ihrer Leasinglaufzeit neu bewerten. Anschließend haben Sie die Option, auf das neueste Equipment zuzugreifen und dieses zu aktualisieren, oftmals zu denselben monatlichen Kosten.



### Behalten

**Die zukunftssichere Technologie erfüllt immer noch Ihre geschäftlichen Anforderungen.**

Das ist gut. Behalten Sie die Lösung – Sie zahlen genauso viel, als hätten Sie sie vorher zum Kapitalwert gekauft.

Der Kapitalwert ist abhängig von der gewählten Laufzeit und dem Abzinsungssatz.



### Zurückgeben

**Geben Sie Ihre Lösung zurück und sparen Sie bis zu 10 % der Anschaffungskosten.**

Wenn Sie das Equipment, das Sie von uns geleast haben, nicht länger benötigen, können Sie es unter Einhaltung der Rückgabefrist und entsprechend den Rückgabeanweisungen ganz einfach zurückgeben. Natürlich entsorgen wir veraltetes Equipment auf umweltfreundliche Weise.

Der Kapitalwert ist abhängig von der gewählten Laufzeit und dem Abzinsungssatz.

## Über Cisco Capital

Wir können Ihnen dabei helfen, die Technologie zu erwerben, die Sie benötigen, um Ihre Ziele zu erreichen und wettbewerbsfähig zu bleiben. Mit unseren wettbewerbsfähigen und innovativen Ansätzen helfen wir Ihnen dabei, die anfänglichen Kapitalkosten zu reduzieren, Ihr Wachstum zu beschleunigen sowie Ihre Investitionen und Ihre Kapitalrendite zu optimieren, wobei wir Ihnen gleichzeitig einen Technologie-Lifecycle-Rahmen bieten. Wir bieten Unternehmen Investitionsflexibilität in Bezug auf die Hardware, Software und Services von Cisco sowie das komplementäre Equipment von Drittanbietern – mit einem vorhersehbaren Zahlungsplan. Mit der Finanzierung Ihrer Investitionen mit Cisco Capital müssen Sie keine Gelder mehr aus anderen Finanzierungsquellen beschaffen. Wir sind eine hundertprozentige Tochtergesellschaft von Cisco mit einem Team aus Finanzexperten, das Ihnen in über 100 Ländern zur Verfügung steht.

## Commercial Payment Options – Anforderungen

Finanzprodukte werden über unabhängige Drittpartei-Geldgeber zur Verfügung gestellt. Die Geschäftsbedingungen können Anwendung finden.

Finanzprodukt	Leasing
---------------	---------

Leasingdauer	36, 48 oder 60 Monate
--------------	-----------------------

Mindestbetrag der Lösung	250.000 €
--------------------------	-----------

Maximalbetrag der Lösung	2.000.000 €
--------------------------	-------------

Erforderliche Mindesthardware	70 %, Cisco-Hardware
-------------------------------	----------------------

Zulässige Produkte	Alle Lösungen von Cisco
--------------------	-------------------------

### Wenn Sie weitere Informationen benötigen

- Besuchen Sie unsere Webseite: [www.cisco.com/go/emeafinance](http://www.cisco.com/go/emeafinance)
- Kontaktieren Sie unser Team per E-Mail an: [commercial\\_payment\\_options\\_de@external.cisco.com](mailto:commercial_payment_options_de@external.cisco.com)