



## Open Pay

Utilisation variable de l'informatique et de la mémoire

Modèle d'utilisation et de paiement variable pour les systèmes d'informatique unifiée Cisco Unified Computing System et de certaines infrastructures convergées, offrant des capacités supplémentaires pendant les périodes de pointe.

La solution pour le centre de données unifié Cisco® Unified Data Center (UDC) change les paramètres économiques du centre de données en augmentant l'efficacité opérationnelle, en simplifiant les opérations informatiques ainsi qu'en favorisant la souplesse commerciale. Basé sur les trois piliers d'innovation de Cisco - trame unifiée, informatique unifiée et gestion unifiée - la solution UDC prend en charge l'informatique en nuage en simplifiant le provisionnement et la gestion des ressources physiques et virtuelles mises en commun, à l'intérieur des centres de données et entre eux. Cette approche unifiée réduit les coûts du centre de données et libère des ressources informatiques permettant de financer de nouvelles initiatives stratégiques et commerciales.

Quand vient le temps d'acheter de nouvelles technologies pour centres de données, la stratégie d'acquisition retenue revêt une importance tout aussi capitale que le choix du matériel.

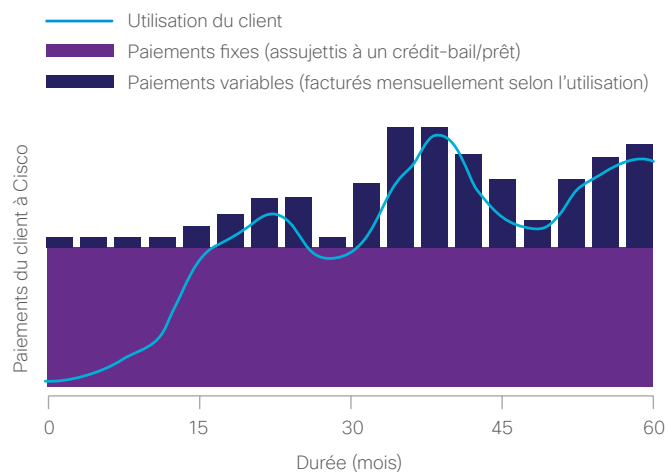
### Présentation du programme de paiements ouverts (Open Pay)

Le programme de paiements ouverts de Cisco Capital<sup>MD</sup> offre une façon plus adaptée d'acquérir les solutions Cisco Unified Computing System<sup>MD</sup> et certaines des solutions de stockage et d'infrastructures convergées qui répondent aux pics anticipés et imprévus des volumes de données. En payant pour la capacité variable à mesure des besoins, vous pouvez mieux synchroniser les paiements à l'utilisation réelle.

Les solutions de financement de Cisco Capital vous permettent d'harmoniser vos paiements avec votre utilisation, avec un financement souple pour les coûts fixes et variables relatifs aux offres Cisco Unified Data Center. En finançant l'ensemble de vos coûts de centre de données et des frais afférents ainsi que les paiements de base, les pics de demande ne se traduisent plus nécessairement par des pics budgétaires



La figure 1 (ci-dessous) montre la structure du financement progressif des paiements ouverts.



### Détails des paiements ouverts

Les clients concluent un contrat pour la solution complète, mais ne versent des frais fixes que pour la portion fixe pour laquelle il se sont engagés. Une capacité excédentaire est offerte pour laquelle vous êtes facturé sur la base déterminée au préalable d'un prix unitaire, uniquement lorsque vous vous en servez. Cisco calcule l'utilisation quotidienne et le client est facturé sur une base trimestrielle.

### Avantages

- **Minimisation de l'investissement initial**
- **Capacité flexible pour répondre aux pics de volume**
- **Meilleure planification de la capacité**
- **Possibilité de paiement en fonction de la croissance**

### Modalités des paiements ouverts

- **Valeur de la solution :**
  - Au moins 500 k\$ pour UCS seulement (services d'assistance compris)
  - 1 millions \$ pour les infrastructures convergées (services d'assistance compris)
- **Produits admissibles :** UCS de série B et certaines solutions Vblock/Flexpod
- **Fréquence des paiements :** trimestrielle
- **Territoires couverts par l'offre :** États-Unis, Royaume-Uni, France, Allemagne, Australie, Nouvelle-Zélande, Inde, Thaïlande, Malaisie, Canada, Mexique et autres pays sous peu

### Exigences du programme des paiements ouverts

- **Contrat de consentement à la vérification électronique régulière de l'utilisation variable**

#### Clause de non-responsabilité

Cet aperçu général, le site Web et les autres documents relatifs à un éventuel accord entre vous et Cisco Capital ne vous sont fournis qu'à titre informatif. Cisco Capital se réserve le droit de financer ou non une transaction après transmission à Cisco Capital des états financiers et autres renseignements sur votre société, sous réserve de l'autorisation de votre demande par Cisco Capital comme décrit dans la procédure d'admission et de souscription à du financement de Cisco Capital et moyennant l'exécution d'un accord juridique irrévocable entre votre société et Cisco Capital.

Consultez notre site Web pour en savoir plus ou communiquez avec votre gestionnaire de comptes pour découvrir comment le programme de financement progressif Open Pay de Cisco Capital peut vous aider

[www.ciscocapital.com](http://www.ciscocapital.com)

