

O que é o novo Partner Demand Centre Cisco?

O Partner Demand Centre Cisco® reúne competências especializadas de marketing, recursos, serviços e fundos de co-marketing da Cisco. Trata-se do nosso centro de excelência de marketing que o ajuda a encontrar os clientes certos, a criar campanhas exclusivas e a organizar eventos de sucesso. Está mais forte e produtivo que nunca e incentiva novas práticas inovadoras.

O novo Partner Demand Centre também lhe dá acesso à nossa Partner Marketing Central – um portal totalmente renovado e que utiliza as mais recentes tecnologias Web 2.0. Esta plataforma de co-marketing online “sempre disponível”, permite que a sua empresa utilize ao máximo os media sociais para comercializar os seus produtos e serviços.

Por que motivo se deve envolver?

Os nossos gestores de clientes de co-marketing estão disponíveis para o ajudar a executar facilmente as campanhas de co-marketing e para ajudar a garantir o máximo retorno sobre o investimento. Na qualidade de parceiro Avant Garde Plus irá ter acesso a fundos de co-marketing e poderá utilizar as receitas geradas através do nosso programa Partner Development Funds (PDF) para financiar as campanhas de co-marketing através do Partner Demand Centre.

O Partner Demand Centre reúne várias formas inovadoras para ajudar a garantir que os recursos que investir neste marketing irão criar a maior quantidade possível de “leads” e notoriedade da marca para a sua empresa.

Ecosistema de co-marketing do Partner Demand Centre da Cisco



A Cisco fornece-lhe um apoio personalizado

- Como parte integrante do planeamento da sua conta Avant Garde, a equipa de gestores de conta Cisco irá debater consigo o plano de co-marketing.
- Iremos contactá-lo para identificar e agendar uma consulta sobre o novo Partner Demand Centre e o que o mesmo significa para si.
- Iremos responder aos seus requisitos de marketing e criar um programa personalizado baseado nos serviços da Partner Marketing Central.
- Iremos definir objectivos, oportunidades, orçamentos e metas.
- Iremos apoiá-lo quando utilizar a Partner Marketing Central para criar serviços personalizados.

Resumo das principais vantagens

- Apoio do gestor de clientes de co-marketing para execução de campanhas personalizadas.
- Acesso ao mais alto nível de fundos de co-marketing*.
- Acesso a informações importantes e partilhadas sobre clientes**.
- As PSAT – classificações de satisfação pessoal sobre campanhas executadas – irão impulsionar a nossa lista de fornecedores; poderá seleccionar com quem pretende trabalhar.
- Ter acesso a recursos de marketing de forma gratuita.
- Serviços de call center a pagar por “lead” ou contacto.
- Organizar eventos e criar campanhas de marketing direccionadas de forma rápida e fácil.

Como envolver-se no Partner Demand Centre

Basta contactar a sua equipa de gestores de conta Cisco para activar o Partner Demand Centre. Em alternativa, pode [clique aqui](#) para aceder ao nosso portal de marketing online.

* Aplicam-se os Termos e Condições.

** Sujeito a atribuição pelo seu Cisco Territory Business Manager

| Serviços para os parceiros Avant Garde Plus | | |
|---|---|---|
| Serviço | Custo | Disponibilidade |
| Recurso de gestor de cliente de co-marketing para ajudar na execução de campanhas | Grátis | Imediata |
| Informações sobre clientes através do Efeito de Rede Inteligente | Grátis | Imediata |
| Serviços de call center – telemarketing | Utilize os seus fundos de co-marketing, 6 “leads” por 1.920 dólares, 3 contactos pessoais por 1.894 dólares | Imediata |
| Serviços de call center – telemarketing “Call Blitz” | Utilize os seus fundos de co-marketing A partir de 3.100 dólares | Imediata |
| Serviços de dados através do Efeito de Rede, Inteligente, tais como a limpeza, aquisição e anexação de dados | Utilize os seus fundos de co-marketing | Imediata |
| Direct mail – demand generation | Os recursos electrónicos são gratuitos; para imprimir, utilize os seus fundos de co-marketing. | Imediata; está prevista a integração de uma campanha completa de serviços para fornecedores de impressão para este Verão. |
| Seminar-in-a-box por tecnologia | Os recursos electrónicos são gratuitos; para imprimir, utilize os seus fundos de co-marketing. | Imediata; está prevista a integração de uma campanha completa de serviços para fornecedores de impressão para este Verão. |
| Integração com os media sociais para impulsionar o tráfego no Web site, incluindo o Twitter, Facebook, Linked In e DIGG | Grátis | Com o lançamento da Partner Marketing Central |
| Eventos, presenciais e online | Grátis | Com o lançamento da Partner Marketing Central |
| Caixa de Voice Mail | Um novo serviço com base em taxas; custo a confirmar | Brevemente |
| O produto “Web Collage” de agrupamento de conteúdos para Web sites de direct marketing resellers (DMRs) | Grátis | Brevemente |
| Soluções “Shared Vue” de agrupamento de conteúdos para Web sites para empresas e parceiros comerciais | Utilize os seus fundos de co-marketing | Lançamento no Verão |
| Demonstrações virtuais | Utilize os seus fundos de co-marketing | Brevemente |
| Gestão de fundos de co-marketing – online | Grátis | Primavera |
| Capacidade para incluir outro parceiro no seu co-marketing com a Cisco | Grátis | Primavera |
| Transferências para o ambiente de trabalho, como brochuras | Grátis | Verão 2010 |
| Web Trawling | Um novo serviço com base em taxas; custo a confirmar | Verão 2010 |
| Banners para o seu Web site ou para Web sites de terceiros | Utilize os seus fundos de co-marketing Até um máximo de 2.500 dólares | Imediata |
| Serviço de gestão de eventos, Fornecedor preferido Cisco para eventos com 10 a 30 participantes | Grátis | Imediata |
| Blocos de texto | Grátis | Imediata |
| E-mail – demand generation | Grátis | Imediata |
| Relatórios de eficácia de campanhas | Grátis | Brevemente |