



Servizi e Programmi di Supporto

Cisco Business Communications Solution

La Soluzione

Cisco Unified Communications System

Programmi di Canale

Strumenti per garantire l'efficienza, l'efficacia e la convenienza dei Partner Cisco

Modello di Commercializzazione

Nuovo modello di pricing semplificato, orientato al sistema

Servizi di Supporto

Offerta completa di servizi di supporto e professionali in tutte le fasi del ciclo

Opzioni di Finanziamento

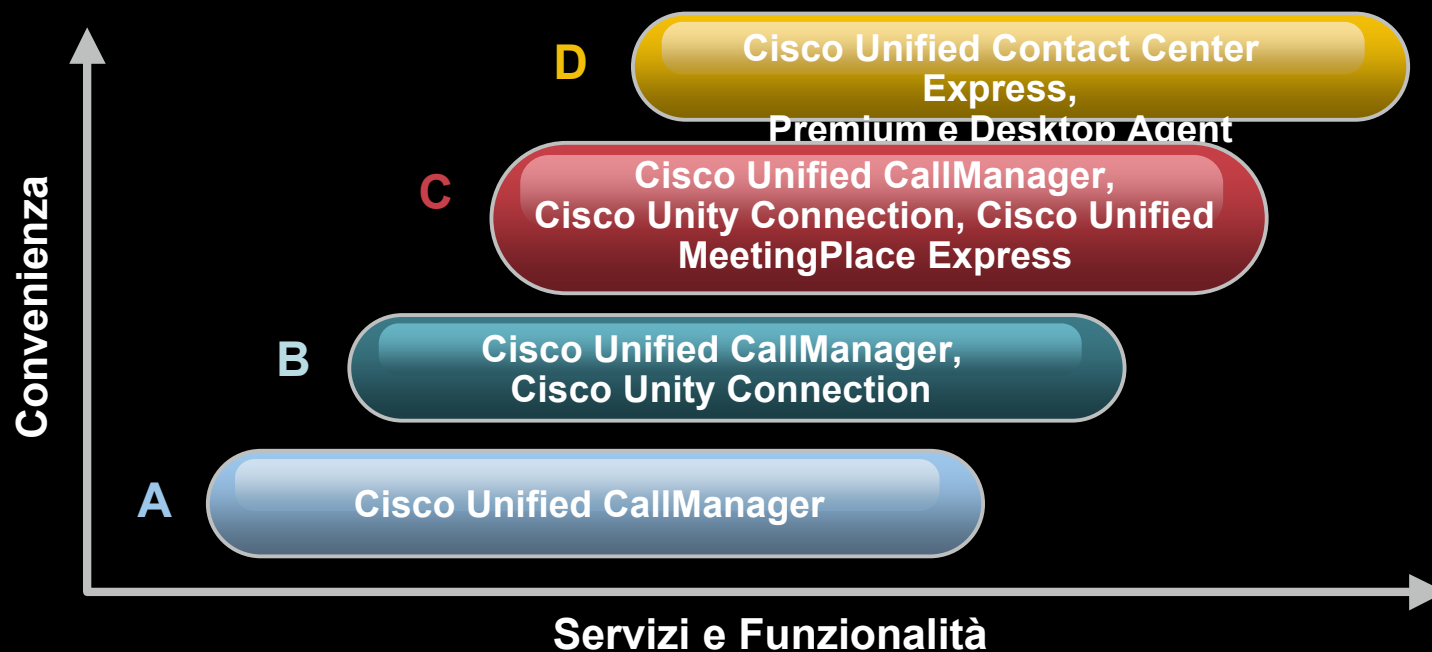
Opzioni flessibili di leasing finanziario ed operativo, anche per piccole realizzazioni

Partner Tecnologici

Nuovi prodotti da Cisco Technology Developer Partners in Cisco Unified Communications



Pacchetti Cisco Unified Communication



Benefici



- Da singoli prodotti a soluzione
- Agevola l'adozione di strumenti di produttività
- Servizi di supporto integrati



Nuove Offerte Cisco Capital



Finanziamento per Utenti Finali

- Cisco Easy-Lease per PMI
- Cisco Business Communications Lease
- Opzione di leasing per deferimento dei pagamenti Cisco Unified Communications
- Finanziamento dei Servizi operativi collegati



Finanziamento per Partner

- Maggiore capacità di credito
- Ottimizzazione del flusso di cassa
- Maggiori profitti e protezione dell'azienda
- Preserva le risorse finanziarie per investimenti business



Programma Cisco Technology Developer Partner

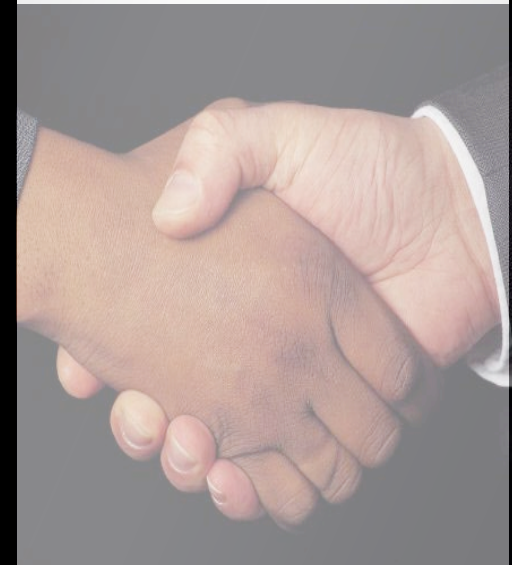
- **SolutionPlus®** - rivendita di prodotti partner
 - ARC Attendant Console
 - Licenze Nokia dual-mode
 - Berbee InformaCast
- Programma **SIP Verified**
 - Verifica indipendente di terminali SIP
 - I produttori si registrano ed effettuano i test di interoperabilità SIP attraverso un laboratorio indipendente
- Aggiunte al programma **CTDP**
 - RIM Blackberry 7270 Wireless Handheld

<http://www.cisco.com/go/ctdp>

<http://www.cisco.com/apps>



Technology
Developer
Partner





Un Nuovo Approccio ai Servizi e al Supporto

Ogni volta che si approccia un problema ai servizi e al supporto delle fasi di **Disegno, implementazione e Manutenzione** si hanno sufficienti delle tecnologie, per ottimizzare le prestazioni

Cisco Planning and Design Service

Cisco Optimization Service

Lifecycle Services

Cisco Essential Operate Services

Preparare e Pianificare efficacemente per impostare la soluzione su basi concrete

Fissare budget per i Servizi

Progredire in modo semplice nelle operazioni

Adattare continuamente ai requisiti business che cambiano



Cisco Unified Communications Valore per i Partner



Più Business

- Unified Communications consente vendite di soluzioni e professionalità
- SIP/Presence abilita nuove applicazioni a valore aggiunto
- Nuovi Lifecycle Services consentono entrate ricorrenti



Maggiore Profitto

- Incentivi per le applicazioni
- La vendita di applicazioni porta servizi professionali ad alto margine
- Nuove opzioni di finanziamento da Cisco Capital®



Operatività Più Semplice

- Packaged pricing semplifica il processo di vendita
- Tool per la quotazione e configurazione riducono il ciclo di vendita
- Il nuovo modello ad 'appliance' riduce i tempi di installazione