

# 更有效的协作带动更稳健的增长

实现增长是每个组织的目标。  
为此，您需要做出各种各样的决策。  
如何利用有限的预算？如何取得关键的成果？

Techaisle 对中小企业的业务决策者和技术决策者进行了一项调查，并对比了高增长型组织和低增长型组织的调查结果及战略。



得到的结论：  
要实现增长，就要积极采用视频。

## 高增长型企业更多地运用视频技术

75% 的高增长型企业采用了视频支持的协作技术

高增长型企业的视频使用率是低增长型企业的 1.3 倍

与较少采用视频或未采用视频的企业相比，大量采用视频的企业的增长速度可以加快 1 倍



## 业务目标与技术优势密切相符

协作技术的优势与高增长型组织确定的优先业务属性密切相符：



100%

的高增长型组织希望为新想法和新的创新方式提供支持



88%

的高增长型组织鼓励跨职能部门的团队合作



77%

的高增长型组织投资于多种协作解决方案



71%

的高增长型组织倾向于在可能的情况下进行面对面交流

“高增长与利用高级协作技术积极创新有着直接的联系，尤其是面对面视频技术。” - Techaisle

## 这与您有何关系？

大多数研究表明，视频可以为整个企业带来诸多优势。那么具体到特定部门，视频对您来说意味着什么？



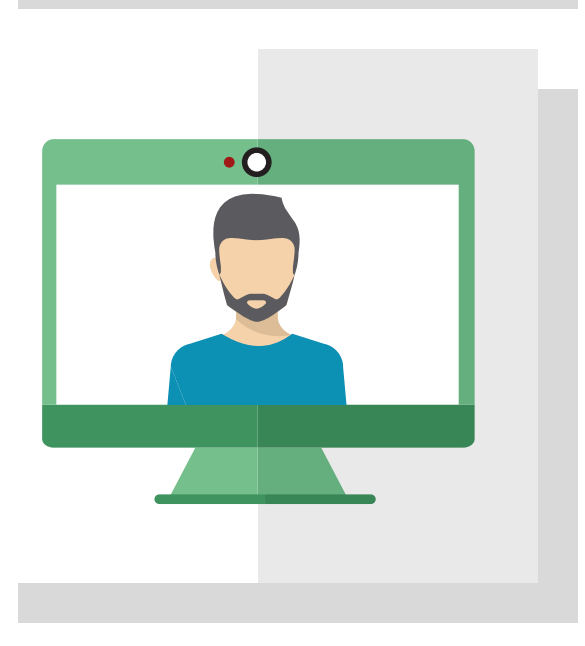
**人力资源部门**  
44% 表示，视频有助于调动员工积极性



**销售部门**  
38% 表示，情感丰富的面对面互动交流有助于建立信任



**设施部门**  
61% 表示，视频为远程员工和分支机构员工提供了更好的支持



**客户服务部门**  
57% 表示，视频可以帮助他们提供更出色的客户支持



**市场营销部门**  
50% 表示，视频有助于转变客户体验

## 建立联系

业务活动实际上就是建立和保持联系：确保员工能够随时随地使用任何设备与其他员工联系、与客户联系、与合作伙伴联系。借助价格经济且易于管理的协作解决方案帮助员工全力开展工作。



已经迫不及待地想要加快增长步伐？请访问

[cisco.com/go/be6000](https://cisco.com/go/be6000)

