

众行致远，聚力共赢

Unite. Ignite. Win as One.



周丹 (Ashley Zhou)

思科大中华区副总裁 合作伙伴事业部总经理

FY25 一路同行 感恩相伴



98%

思科大中华区业务
通过合作伙伴实现

2315

思科大中华区
现有合作伙伴

563

合作伙伴与思科
合作超过10年

764

合作伙伴实现
FY25财年正增长

Partners are in our DNA

从交易到共生

聚焦王牌 共铸增长

出海

Going Overseas

FY25 25%+ YoY
170+ Partners

- 合作伙伴生态系统激活
- 多场景、全覆盖白皮书陆续发布

人工智能

Artificial Intelligence

FY25 400%+ YoY
73 Partners

- 合作伙伴 AI 持续赋能
- AI 实验室及解决方案搭建 (5个已建)

安全及安全网络

Security & Secure Networking

FY25 10%+ YoY
926 Partners

- 加速云/SaaS市场落地及拓展
- Partner#: x2 vs. FY24

EA

Enterprise Agreements

FY25 30%+ YoY
30家新客户

- 59 家合作伙伴已获取 EA 销售资质
- 56 家合作伙伴在FY25财年签过 EA 项目

为什么必须转型？

Profitability

- 借力全产品组合
- 贯穿客户项目全生命周期的激励
- 聚焦差异化产品

Predictability

- 驱动可规划的增长
- 深化客户粘性
- 简化激励对齐

Growth

- “One Cisco” 整合战略
- 敏捷的平台，可持续的增长
- 支持高需求领域
- 成为客户信赖的顾问

Cisco 360 核心框架解读

6 Portfolio

Networking · Security · CAI
Splunk · Collaboration · Service

四大评分象限
Foundational · Capabilities
Performance · Engagement

3 Designations

冲刺1月25日，初始评级
享有**18个月有效期**

Cisco **Preferred** [Portfolio] Partner
如：思科 [安全] **精英** 合作伙伴

PVI ≥ 7.5 · 更高激励与资源支持

Cisco [Portfolio] Partner
如：思科 [安全] 合作伙伴

PVI 5 ~ 7.5 · 基础激励

Cisco Partner
思科合作伙伴

PVI < 5

- 无激励
- PVI > 1 可使用促销折扣下单

生态升级 价值共创

销售赋能

- 销售团队全维度赋能
- 统一战略与工具包
- 打造“伙伴-客户”最佳连接器

面向客户

- 客户侧价值沟通升级
- 招标语言优化指导
- 全新升级Partner locator工具推广

市场认识

- 领航精英伙伴专属计划
- 联合市场发声
- 权威媒体渠道宣发

思科全冠精英会

Cisco Preferred Partner Elite Club



会员资质标准

获得4个及以上Preferred

核心特权矩阵

专属资源与优先赋能

深度市场联动与品牌曝光

业务增长与生态合作强化

One ecosystem.
Shared success.



谢谢
THANK YOU