

# 携手合作伙伴, 共赢百亿商机

Capture \$10B Market Opportunity in GC Scale



巢巍忠  
Dennis Chao

思科大中华区副总裁, 大中华区商业市场总经理  
Director and General Manager, Great China Scale Sales

# 思科大中华区商业的“隐形冠军”

思科大中华区  
商业市场机会在哪里

SMB is  
Not Small



(HT)



(HT)



(HT)

2025年 A 股和港股 IPO 企业200+, 市值超过4.5万亿元。  
其中95%是商业市场客户 (90%是SMB客户)

# 思科大中华区商业市场百亿商机



## 30% 国内中型企业 (<1%)

- “专精特新”、科技独角兽、细分领域龙头
- 偏好多产品解决方案，平均年产出超40万元
- 专注安全、跨区域协同管理，海外扩张
- **客户数量 1000+**

## 20% 外资企业 (>2%)

- 外资制造业、零售业为主
- 偏爱配合全球标准进行采购
- 非常注重系统稳定及安全性
- 同时具有领先的技术储备及理念，对于新技术兴趣高涨
- **客户数量 13,000+**

## 50% 中小企业 (<1%)

- 长尾中小型企业、行业，区域分布广泛
- 偏爱单产品购买，简单快速安装调试
- 客户潜力巨大
- **客户数量 100,000+**

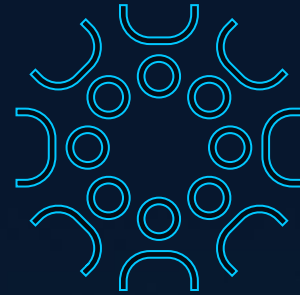
# 思科大中华区商业市场生态共赢现状



生态表现

整体业绩  
两位数 增长

核心合作伙伴  
2倍大盘增速



市场渗透

活动  
四百场+

客户触达  
15,000+



投资产出

投资  
3M

机会产生  
60M+

# 商业市场团队合作框架：共赢共生，聚力增长



区域规划  
Territory Mapping

- 客户名单筛选
- 重点伙伴分配
- 定期回顾



商机引擎  
Digital Engine for DG

- 商机分配和注册
- “一页之言”
- 电商平台
- 数字化推广和宣传



伙伴支持  
Partner Support

- 合作伙伴通关训练营
- 专项赋能工作坊
- 联合客户活动
- 思科与总代资源



产品和促销组合  
Right-Sized Offers

- Bundle 组合
- Yes Campaign
- Program 高覆盖



高效共赢  
Win with Scale

- C360 渠道机制和促销
- 市场活动投资
- MOU对赌投资



面向中小企业



金融解决方案

业界唯一

**思科快付宝**

**即刻生效!**

# 思科快付宝

## GC Easy Pay for Scale

最低融资额 US\$ 10K 起

固定利率低至1.47%/年

融资年限 3年至5年

覆盖大中华区 包括中，港，台

**即刻生效!**



如有Cisco Easy Pay 的需求, 请联系 Cisco Capital 团队

Thank you

