



议程

思科再创佳绩

我们的机会在哪里？

我们能为你做什么？



Q2FY18 全球财务亮点

\$11.9B

3%
Y/Y

恢复收入增长

\$0.63
Non-GAAP

EPS
双位数增长

\$4.1B
Operating Cash Flow

\$5.4B
Returned to
shareholders

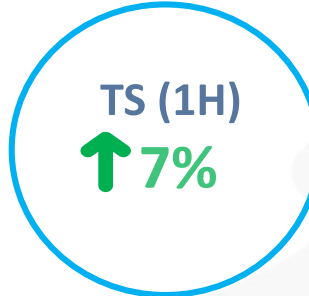
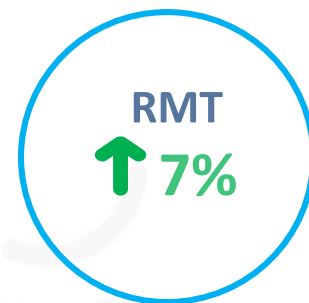
现金周转稳健
增加股息

Bank of America/
Merrill Lynch
upgraded
CSCO price target
from \$46 to
\$53

自2000年后
股价新高



Q2FY18 大中华区各销售团队业务增长





大中华区增长亮点

擴大生態系統



Active
Ecosystem
Partners

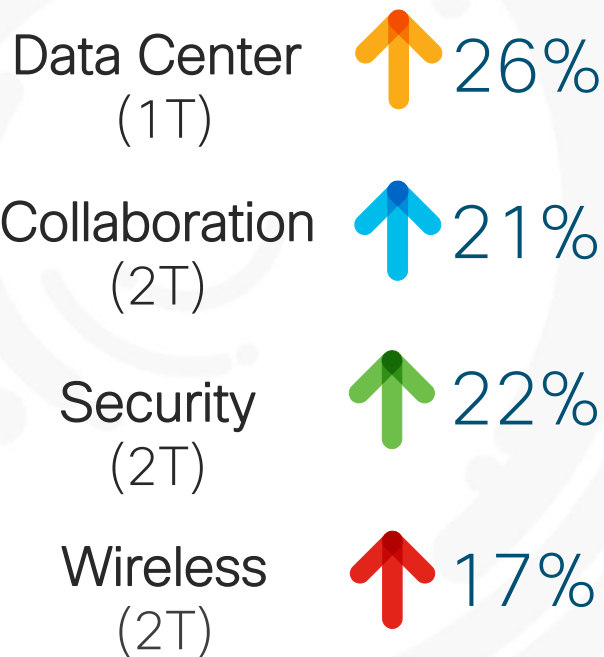
+



ISVs

1HFY18

大中华区合作伙伴产品增长亮点





我们FY18的战略

Expand Core
拓展核心



Re-ignite
Commercial
中小企重为增长点



Create
Market
开创未来





在过去一年 广东省是思科智慧城项目的首个尝试 立足粤港澳大湾区，抓住湾区发展机遇



番禺



惠州

共享底层
设施及产
业生态

惠州思科
IDC中心

产业招商体系

产业基金

协作平台

其他

以惠州和番禺为引擎，中期协同全国，长期借“一带一路”战略拓展全球合作与布局



议程

思科再创佳绩

我们的机会在哪里？



大中华市场增长



云
(CY2015-19)



数据中心
(IaaS CY2018-21)



智慧城市
By 2020



一带一路倡议下的技术机会
(per year)

中国市场增长



大数据
Cisco Total Addressable Market
(CY2017-22)



物联网支出
will reach \$75B in 2021



安全 Y/Y
(CY2017-18)



IT基建 Y/Y
(CY2017-18)



By Peter Drucker

*“The best way to predict the future
is to create it.”*

把握自己 掌控未来



议程

思科再创佳绩

我们的机会在哪里？

我们能为你做什么？



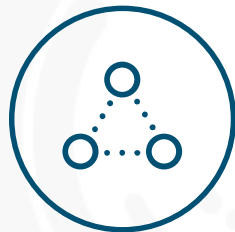
我们对您的承诺



渠道卓越运营



行业解决方案
中心



Partner主导业务
商机管理和保护



合作伙伴
赋能计划



Lifecycle Selling 生命周期销售模式

Land
安装

Activate
激活

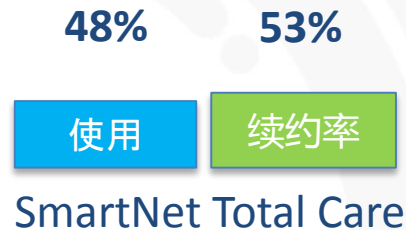
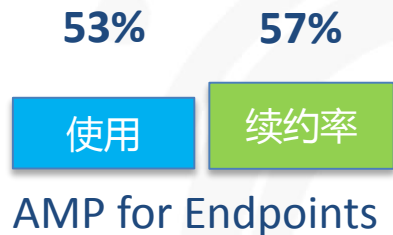
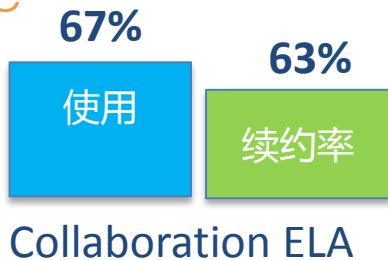
Adopt
使用

Expand
扩展

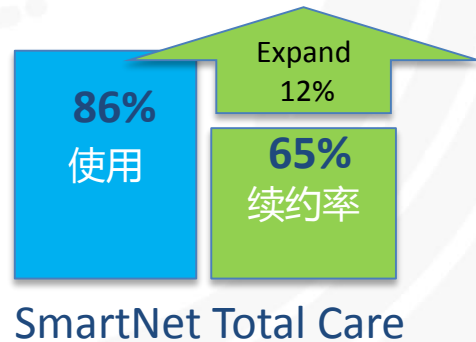
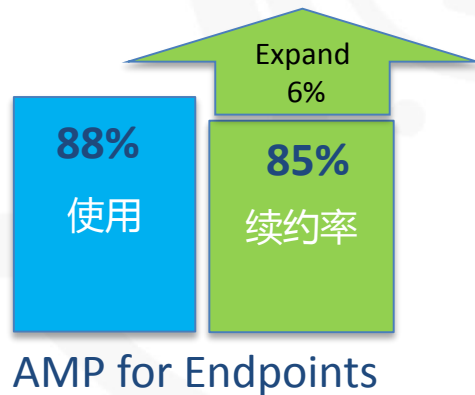
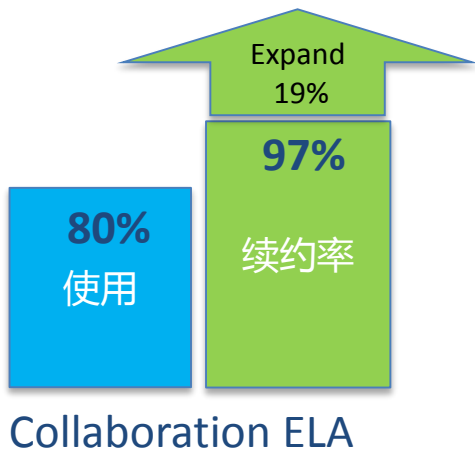
Renew
续约



Before



After





Customer Success = Partner Success

让我们实现
共同增长 合作共赢

