

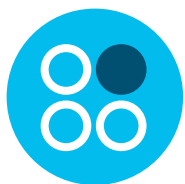


# easylease 0% finansieringsprogrammet

## för Cisco-teknologi

### Boosta din försäljning samtidigt som du hjälper dina kunder investera i Cisco – och tjäna 1% rabatt\*

Vi vet att finansiering är en avgörande faktor som direkt påverkar kundens förmåga att göra den rätta investeringen inom rätt tidsram. Så tillsammans med en lokal finansieringspartner i ditt land ger vi dig möjlighet att erbjuda **easylease 0%** finansiering. Genom att inkludera **easylease 0%** finansiering i dina förslag till kunderna kan du:



Differentiera ditt erbjudande



Öka storleken på enskilda affärer



Bevara dina rabattnivåer och din marginal



Bygga upp djupare långsiktiga relationer med dina kunder



Avsluta fler nya affärer snabbare



1% rabatt\*

Vi har en portfölj med bra produkter redo för att höja och hjälpa din försäljning:

– **Dedikerat easylease-team:** hjälper dig förstå finansieringsprocessen och hur du inkorporerar **easylease** i ditt erbjudande.

– **Sälj- och marknadsmaterial:** till hjälp för att positionera **easylease 0%** finansiering till dina kunder.

\*På alla affärer som finansieras med **easylease 0%** finansiering.

## Villkor

Leasingperiodens varaktighet	36 månader
Minsta storlek på lösning	10 000 SEK
Största storlek på lösning	2 200 000 SEK
Minsta investering i Ciscoutrustning	Detta måste utgöra 70% av det totala inköpspriset (inklusive maskinvara, programvara och tjänster) Maskinvaran måste utgöra 10% av det belopp du betalar för Cisco-produkter.
Slutdatum för erbjudandet	27 juli 2019
Partnerrabatt	1% rabatt (baserat på nettobeloppet på finansieringen). Villkor gäller för rabatten. Ansökan om rabatten görs på <a href="http://www.cisco.com/go/ppe">www.cisco.com/go/ppe</a> . Välj fliken "Eligible Programs". Sök efter programmet "EMEA EASYLEASE PARTNER INCENTIVE PROGRAM" och registrera.
Villkor	Kunden kan välja att köpa utrustningen vid slutet av leasingperioden till en minimal avgift. Lokala villkor gäller. Finansieringen förutsätter slutligt kreditgodkännande av finanspartnern. Utförande av finanspartnerns lokala leasingdokumentation är en förutsättning. Cisco förbehåller sig rätten att när som helst återta eller ändra detta erbjudande.

## Beräkna en månadskostnad för din kund

Dela helt enkelt den totala kostnaden för din kunds Cisco-lösning med 36 månader.

Total kostnad för lösningen: **360 000 SEK**

Leasingperiodens varaktighet: **36 månader**

**Månadsbetalning =  $\frac{360\,000\text{ SEK}}{36\text{ månader}}$**  (total kostnad för lösning)

Kunden betalar därför **10 000 SEK per månad**

## Beräkna din rabatt

Total kostnad för lösningen x 0,01

**360 000 SEK** x 0,01

Därför är rabatten **3600 SEK**

## Att komma igång är lätt

Kontakta ditt team:

[capital\\_partner\\_se@external.cisco.com](mailto:capital_partner_se@external.cisco.com)

[www.cisco.com/go/partner/emea](http://www.cisco.com/go/partner/emea)