

# > Commercial **Payment Options**

## At a Glance

Tudo o que o seu negócio precisa – seja redução de custos, aumento da receita, simplificação da infraestrutura ou aperfeiçoamento da segurança informática – tire proveito das soluções Cisco® que podem impulsionar o sucesso do seu negócio hoje, com a flexibilidade para adiar a tomada de decisões relativamente às suas opções tecnológicas.

### Obtenha a tecnologia necessária para o sucesso agora

Desenvolvido especificamente para médias empresas, o programa de Opções de pagamento comercial da Cisco® pode ajudá-lo a adquirir soluções informáticas Cisco e equipamento de Terceiras Partes.

Os pagamentos mensais previsíveis e as taxas de juro atrativas permitem planear com antecedência e desbloqueiam capital para outras necessidades da empresa.

Agora é possível construir um ambiente informático poderoso, que pode ser atualizado, mantido ou devolvido mais tarde, conforme as suas necessidades.

### Opções de ciclo de vida flexíveis com benefícios acrescidos

O nosso programa Comercial de Pagamentos por Opções:

- **Reduzir o custo total de propriedade** – Os seus pagamentos de locação consideram o valor estimado do equipamento no final da locação, o chamado “valor residual”. Isto resulta em custos iniciais e pagamentos mensais mais reduzidos.
- **Gerir o seu orçamento** – Pagamentos previsíveis e geríveis ajudam a melhorar a sua liquidez e a preservar linhas de crédito.
- **Financie uma solução total baseada em tecnologia Cisco** – Esta solução pode incluir hardware, software e serviços de terceiros.



## Eis o nosso guia rápido para as suas opções de final de locação...



### Atualizar

Você adora as soluções que lhe fornecemos. Mas as suas necessidades já não são as mesmas.

A atualização permite reavaliar as suas necessidades tecnológicas no final do seu contrato de locação. Assim, terá a opção de aceder e atualizar para equipamentos mais recentes, usualmente mantendo o mesmo custo mensal.



### Manter

A tecnologia duradoura ainda corresponde às suas necessidades empresariais.

Não há problema. Mantenha a solução – e não pague mais do que se a tivesse comprado à partida pelo valor atual líquido. (VAL)

O valor actual líquido, depende do prazo inicial e da taxa de desconto aplicável ao cliente.



### Retorno

Poupe até 10% do custo original com a retoma no final da locação

Se já não necessita do equipamento locado, basta cumprir o prazo de notificação da devolução e seguir as instruções de devolução do produto. Nós eliminamos o equipamento obsoleto em conformidade com as normas ambientais – naturalmente.

## Reposição das opções de pagamento

Produtos de financiamento poderão ser disponibilizados através de entidades financeiras independentes. Os termos e condições podem ser aplicados.

Produto financeiro	Opção de compra no final de locação a um valor justo de mercado
Período de duração da locação	36, 48 ou 60 meses
Valor mínimo da solução	250 000 €
Valor máximo da solução	2 000 000 €
Requisito mínimo em Hardware	70% incluindo hardware de alianças e parcerias estratégicas da Cisco
Elegibilidade do produto	Todas as soluções Cisco

Para obter mais informações

- Visite o nosso site: [www.cisco.com/go/emeafinance](http://www.cisco.com/go/emeafinance)
- Entre em contacto com a nossa equipa através do e-mail: [commercial\\_payment\\_options\\_pt@external.cisco.com](mailto:commercial_payment_options_pt@external.cisco.com)