At-A-Glance

Cisco Capital

Finansowanie cyklu eksploatacji

Pomoc w dopasowaniu inwestycji technologicznych do zmieniających się celów organizacji

Czy Twoje podejście do kwestii finansowania inwestycji jest wystarczająco strategiczne?

Decyzja dotycząca sposobu nabycia nowej technologii jest równie istotna jak wybór samego produktu. Najskuteczniejsze strategie zakupu umożliwiają aktywne zarządzanie cyklami eksploatacji sprzętu:

- Dopasowanie priorytetów w zakresie IT do celów biznesowych
- Maksymalizacja ograniczonych budżetów
- Przyspieszenie pomyślnej realizacji projektów IT
- Zmiana sposobu pracy pod względem większej elastyczności operacyjnej i odnowy technologii.

Im krócej, tym lepiej

Najlepsi analitycy w branży są zgodni, że optymalny cykl odnowy wynosi od 3 do 4,5 roku – ponieważ krótsze cykle eksploatacji sprzętu informatycznego i aktywne zarządzanie obniżają koszty i zwiększają produktywność.

Elastyczność i przewidywalność, jakich potrzebujesz

Program Cisco Capital™ Lifecycle Financing zapewnia elastyczność finansową pozwalającą na systematyczną odnowę technologii, zgodnie z realizowaną strategią biznesową i wizją rozwoju w ramach przewidywalnego budżetu.

Dopasowanie inwestycji technologicznych

Kompleksowe rozwiązania finansowe na przystępnym i konkurencyjnym poziomie cenowym pomogą Ci:

- Z łatwością dokonać restrukturyzacji funduszów odpowiednio do wyzwań operacyjnych
- Przyspieszyć inwestycje i zdobyć przewagę nad konkurencją
- Jak najlepiej wykorzystać innowacje Cisco® i zoptymalizować cykl eksploatacji technologii
- Zmniejszyć koszty operacyjne i możliwie ograniczyć koszty inwestycyjne
- Obniżyć całkowity koszt wdrożenia rozwiązania dzięki regularnym odnowom technologii i aktualizacjom
- Chronić kapitał i przepływy pieniężne oraz złagodzić presję budżetową
- Rozłożyć całkowite koszty w czasie dzięki zawarciu
- kosztów ogólnych związanych z wdrożeniem, usługami i konserwacją w ramach jednego rozwiązania finansowego.

Dzięki programowi Lifecycle Financing zakup nowych technologii nie musi być traktowany jako koszt, lecz jako szansa na dodanie wartości biznesowej i realizacji zmieniających się celów organizacji

Decyzja dotycząca sposobu nabycia nowej technologii jest równie istotna jak wybór samego produktu

Zakup

Zaczynamy od mapowania wizji rozwoju przedsiębiorstwa i obszaru IT wobec bieżącej sytuacji finansowej oraz znalezienia sposobu na wypełnienie istniejących luk i opracowanie doskonałej strategii.

Utylizacja

Cisco Capital zapewni odnowę wszystkich rozwiązań, które nie przynoszą już korzyści, w sposób bezpieczny dla środowiska, zgodnie z wytycznymi obowiązującymi w danej branży i naszymi zasadami ochrony środowiska.

Wdrażanie

Następnie jest przygotowywana ramowa umowa finansowa. Zapewnia ona elastyczne podstawy kontraktowe umożliwiające przyszłe zmiany i zawierające szczegóły harmonogramów finansowych, zestawień materiałowych, numerów seryjnych i warunków płatności.

Utrzymanie

Często utrzymanie technologii będzie objęte jedną, całościową umową, umożliwiającą swobodne dodawanie płatności za najważniejsze usługi według potrzeb.

Aktualizacja/odnowa

Bodźcem jest zazwyczaj istotny czynnik stymulujący rozwój biznesu, taki jak fuzja czy poszerzenie działalności. Zwiększymy Twój potencjał finansowy, by zaspokoić zmieniające się potrzeby związane z IT oraz w sposób strategiczny przyspieszyć i ułatwić cykl zakupu.

Przedstawiamy Cisco Capital

Cisco Capital to spółka zależna należąca w całości do firmy Cisco Systems, specjalizująca się w oferowaniu elastycznych i innowacyjnych rozwiązań finansowych dla klientów Cisco na całym świecie. Odwiedź stronę ciscocapital.com/emea lub skontaktuj się z Account Managerem bądź Partnerem Cisco, by dowiedzieć się, jaką pomoc może zaoferować Ci firma Cisco Capital w ramach programu Lifecycle Financing.

ciscocapital.com/emea

Financing Business Innovation

© 2012 Cisco Systems, Inc. Wszelkie prawa zastrzeżone. Cisco, logo Cisco i Cisco Systems są zastrzeżonymi znakami towarowymi lub znakami towarowymi firmy Cisco Systems, Inc. i/lub jej podmiotów stowarzyszonych w Stanach Zjednoczonych oraz niektórych innych krajach. Wszelkie inne znaki towarowe wymienione w tym dokumencie lub na stronie internetowej są własnością ich prawnych właścicieli. Użycie słowa „partner" nie oznacza stosunku partnerstwa między firmą Cisco a jakąkolwiek inną firmą. (1005R)

33126/ecoutez/MG/0912/PL_INT