

# ➤ Commercial **Payment Options**

In één oogopslag

U wilt uw kosten verlagen, de winst verhogen, uw infrastructuur vereenvoudigen of uw IT-veiligheid verhogen? Met de oplossingen van Cisco® wordt aan deze en andere zakelijke behoeften voldaan. Profiteer van oplossingen die nu het succes van uw bedrijf vergroten en tegelijkertijd de flexibiliteit bieden om op een later tijdstip te beslissen over de aanschaf van technologieën.

## Beschik direct over de technologie die u nodig hebt om succesvol te zijn

Het Cisco® Commercial Payment Options programma van Cisco® is speciaal ontwikkeld voor middelgrote bedrijven om ze te helpen bij het aanschaffen van IT-oplossingen van Cisco inclusief de bijbehorende apparatuur van derden.

Dankzij vaste maandelijkse betalingen en aantrekkelijke rentetarieven kunt u vooruit plannen en geld vrijmaken voor andere investeringen.

U kunt nu een krachtige IT-omgeving bouwen en deze later naar behoefte vernieuwen, behouden of teruggeven.

## Flexibele lifecycle opties met extra voordelen

Met ons Commercial Payment Options programma kunt u:

- **Uw Total Cost of Ownership verlagen** - Bij de maandelijkse betalingen wordt rekening gehouden met de verwachte waarde van de apparatuur na afloop van de termijn, de zogenoemde restwaarde. Dit leidt tot lagere aanloopkosten en lagere maandelijkse betalingen.
- **Uw budget beheren** - Voorspelbare en beheersbare betalingen dragen bij aan een verbeterde liquiditeit en houden kredietlijnen in stand.
- **Een totaaloplossing op basis van Cisco-technologie financieren** - Deze oplossing kan hardware, software en services van derden omvatten.



## Uw mogelijkheden na afloop van de termijn. . .



### Vernieuwen

**U bent tevreden met de oplossingen die u bij ons financiert.  
Maar uw behoeften zijn veranderd.**

Met vernieuwen kunt u uw technologische behoeften na afloop van de termijn opnieuw beoordelen. U kunt vervolgens uw systeem upgraden tot de nieuwste versie, veelal tegen dezelfde maandelijkse kosten.



### Behouden

**De toekomstbestendige technologie voldoet nog steeds aan uw bedrijfsbehoeften.**

Prima. U kunt de oplossing behouden zonder dat u meer hoeft te betalen dan initieel afgesproken. Wanneer u deze direct zou hebben aangeschaft tegen de netto contante waarde (NCW). De NCW hangt af van de looptijd van het contract en de rente die hierop van toepassing is.



### Teruggeven

**Geef uw oplossing terug en bespaar tot 10% van de oorspronkelijke kosten.**

Wanneer u de apparatuur die u van ons financiert niet meer nodig hebt, moet u dit binnen de retourtermijn aangeven. Volg vervolgens de instructies voor het retourneren van producten. Uiteraard voeren we overbodige apparatuur volgens de geldende milieunormen af.

## Voorwaarden commerciële betalingsmogelijkheden

Financieringsproducten worden geleverd door onafhankelijke financieringsmaatschappijen. Algemene voorwaarden kunnen hierop van toepassing zijn.

Financieringsproduct	Fair Market Value (FMV) aankoopoptie na afloop leasetermijn
Duur financieringsovereenkomst	36, 48 of 60 maanden
Minimumbedrag van de oplossing	€250.000
Maximumbedrag van de oplossing	€2.000.000
Vereist minimum aandeel hardware	70% van de hardware moet afkomstig zijn van Cisco en strategische partners
In aanmerking komende producten	Alle Cisco-oplossingen

### Voor meer informatie

- Raadpleeg onze website : [www.cisco.com/go/emeafinance](http://www.cisco.com/go/emeafinance)
- Neem via e-mail contact op met ons team : [commercial\\_payment\\_options\\_be@external.cisco.com](mailto:commercial_payment_options_be@external.cisco.com)