

Cisco 360 パートナー プログラム

1つのエコシステムで成果を共有。



Cisco 360 パートナープログラムは、AI 時代に急速に進化するお客様のニーズに対応するよう設計されており、パートナー様の長期的な成長と成功に貢献します。パートナー様は、ライフサイクル全体にわたる価値創出、マネージドサービス、ソフトウェアの活用、更新を通じて収益性の拡大を実現した場合に報酬を得ます。

360 パートナープログラム



シスコのエコシステム全体でパートナー様の成功要因を変革し、お客様の成果と成長を支えるインクルーシブで総合的なフレームワークを構築します。



シスコパートナーであることの意義を高め、差別化されたパートナー様の価値提案を強化するとともに、顧客認知度と優先度を引き上げます。



パートナーエクスペリエンスを向上させ、エコシステム全体でパートナー様が計画を立て、パフォーマンスを追跡するための新たな手段をシンプルに提供します。

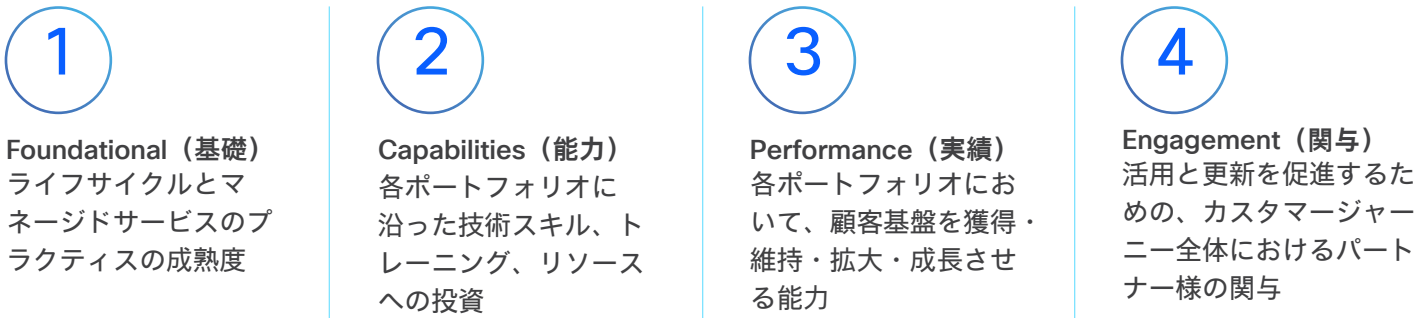
プログラム構造

柔軟で価値重視のフレームワーク

本プログラムは、パートナー様の成長加速を支援するための絞ったインセンティブと投資を備えた、シンプルで包括的なフレームワークを提供します。新たなプラクティスの構築、市場でのリーチ拡大、長期的な顧客満足度およびロイヤルティの向上など、パートナー様のさまざまな取り組みを後押しするものです。

プログラムの中核は Partner Value Index であり、Networking、Security、Cloud and AI Infrastructure、Splunk、Collaboration、Services を対象としています。今後、Mass-Scale Infrastructure、ディストリビューター、デベロッパー、アドバイザーなど、さらに多くの Value Index が追加される予定です。

パートナー様はプロセスではなく成果に基づいて評価され、多様なビジネスモデルに応じた報酬が提供されます。成功要因は、次の4つのカテゴリにわたって定義された成果ベースのメトリックに基づきます。



Partner Value Index は、お客様に優れた成果をもたらすパートナー様の能力を客観的かつ透明性高く評価し、最も高い能力を持つパートナー様を差別化する仕組みです。Value Index に基づき、パートナー様はフロントエンドおよびバックエンドのインセンティブ、Designation (称号)、トレーニング、Specialization の取得などのベネフィットを獲得でき、これらを通じてさらなる差別化が可能になります。パートナー様の Value Index が向上するにつれて、提供されるベネフィットも拡大します。

すべては、Partner Experience Platform (PXP) を通じて提供されます。PXP は、パートナー様が各種ツールにアクセスし、進捗を追跡し、成功を管理するための単一の管理プラットフォームです。

新しい Designation (称号)

パートナー選定において、お客様はパートナー様の専門性についてより明確な理解を求めています。新しい Cisco 360 Designation (称号) は、このニーズに応えるものです。パートナー様がシスコに関するプラクティスを構築し、能力を強化するにつれて、1 つまたは複数のポートフォリオにおける強みを反映した Designation (称号) を取得できます。

Cisco [Portfolio] Partner は、特定のポートフォリオにおいてシスコのソリューションを提供するための営業・技術スキル、顧客エンゲージメント、プラクティス成熟度を備えていることを実証したパートナー様です。

Cisco Preferred [Portfolio] Partner は、さらに高度な専門性、深い顧客エンゲージメント、ライフサイクルプラクティスを備え、お客様のニーズに応じた特別なソリューションを提供できるパートナー様です。

Specialization、Competency、Cisco Powered Services

Specialization は、シスコの主力となるオファーやソリューションに沿って設計されており、ポートフォリオ全体にわたる高度な専門知識と技術力に基づいています。要件は厳格に定められており、Cisco Preferred Partner のみが取得対象となります。

Competency は、独自のスキルを持つパートナー様を特定するものですが、Specialization と同等の専門性は必須ではありません。

Cisco Powered Services は、シスコのテクノロジーを基盤として構築される成果を適切に設計・提供・管理・サポートするパートナー様の能力を示すものです。

シスコキャリア認定



パートナー様は、シスコキャリア認定の価値について常にフィードバックを寄せてくださっています。個々の認定はこれまでと変わらず重要であり、シスコはパートナー様の成果が認められるように引き続き取り組んでいます。シスコキャリア認定は、Specialization の中心であり続けます。

パートナー販売支援

パートナー様は、以下のような専用のトレーニングおよび販売支援リソースにアクセスできます。

- Cisco U. による四半期ごとの無料トレーニング
- ペルソナに基づいたラーニングジャーニー（役割に応じてカスタマイズされたシンプルで明確なトレーニングパスを提供し、初級者から上級者まで対応）この強化されたトレーニングコンテンツにより、シームレスで関連性が高く、アクセスしやすい体験が保証され、重要な営業力と技術力の育成がこれまで以上に容易になります。

現在のシスコパートナー様は、詳細を以下よりご確認ください
ただけます。

<https://www.cisco.com/site/jp/ja/partners/index.html>