

Nuove designazioni dei partner Cisco

Novembre 2025

Domande frequenti

Scopo di questo documento è aiutare i clienti a dirimere i dubbi più comuni sulle novità che investono l'ecosistema dei partner Cisco e le relative designazioni.

Perché Cisco sta cambiando il programma dei partner?

Cisco sta trasformando il suo rinomato programma dei partner per soddisfare le esigenze dei clienti nell'era dell'IA. Le soluzioni tecnologiche oggi spaziano tra diverse architetture, ed è quindi fondamentale affidarsi a un team di partner collaborativo per realizzare la trasformazione aziendale necessaria a realizzare gli obiettivi di business. Il Cisco 360 Partner Program rende più facile trovare questi team, sfruttando il miglior ecosistema di tecnologie disponibile al mondo.

Cosa cambia esattamente?

Siamo lieti di annunciare le nuove designazioni dei partner che aiuteranno i clienti a identificare con facilità i partner Cisco con le competenze più adatte alle loro opportunità specifiche. Le nuove designazioni, competenze, specializzazioni dei partner e l'abilitazione a fornire servizi Cisco Powered Services permetteranno ai clienti di accedere all'intero ecosistema dei partner e alle loro professionalità con maggiore chiarezza e sicurezza per ottenere risultati dove conta di più: data center IA, ambienti di lavoro a prova di futuro e resilienza digitale.

A partire da quale data avranno effetto le modifiche?

Le nuove designazioni entreranno in vigore a partire dal 25 gennaio 2026; anche [Cisco Partner Locator Tool](#) sarà aggiornato di conseguenza.

Gli stati dei partner "Gold, Premier e Select" saranno rimossi dal nuovo Cisco 360 Partner Program?

Sì, tutti le designazioni dei partner attuali verranno dismesse a partire dal 24 gennaio 2026; allo stesso tempo, a partire dal 25 gennaio 2026 inizieranno ad avere effetto le nuove designazioni.

Quali saranno le nuove designazioni dei partner dopo il ritiro delle designazioni Gold, Premier e Select?

Per semplificare e migliorare l'esperienza dei clienti, stiamo sostituendo l'attuale assetto di ruoli e livelli con una nuova struttura che consenta ai partner di esibire chiaramente le proprie competenze e capacità nei prodotti Cisco. Cisco sta introducendo le nuove designazioni, specializzazioni e competenze e l'abilitazione a fornire i servizi Cisco Powered Services per aiutare i partner a differenziare le loro competenze e mostrare il loro valore nei vari portfolio Cisco. Ogni azienda partner iscritta al programma è riconosciuta come Cisco Partner registrato. Man mano che i partner acquisiscono competenze specifiche nel programma, possono ottenere ulteriori designazioni, specializzazioni, competenze e l'abilitazione a fornire i servizi Cisco Powered Services a dimostrazione della profondità e vastità delle proprie conoscenze.

Nuove designazioni dei partner Cisco

- **Cisco Portfolio Partner:** partner che hanno dimostrato di saper dedicare tempo e risorse alle interazioni con i clienti, di avere capacità commerciali e tecniche specifiche e un solido livello di esperienza pratica nell'implementazione efficace delle soluzioni Cisco di uno specifico portfolio.

Cisco Networking Partner, Cisco Cloud and AI Infrastructure Partner, Cisco Security Partner, Cisco Splunk Partner, Cisco Collaboration Partner, Cisco Services Partner

- **Cisco Preferred Partner:** questi partner hanno acquisito elevate competenze tecniche, hanno dimostrato impegno e dedizione nelle relazioni con i clienti e vantano un solido livello di esperienza pratica. Riconosciuti per le solide competenze tecniche e commerciali, la capacità di gestire i prodotti lungo tutto il ciclo di vita e la capacità di fornire soluzioni specializzate e personalizzate sulle esigenze dei clienti. I Cisco Preferred Partner possono differenziare ulteriormente le proprie vaste competenze e abilità tecniche acquisendo specializzazioni specifiche nelle principali offerte e soluzioni Cisco.

Cisco Preferred Networking Partner, Cisco Preferred Cloud and AI Infrastructure Partner, Cisco Preferred Security Partner, Cisco Preferred Splunk Partner, Cisco Preferred Collaboration Partner, Cisco Preferred Services Partner

I partner possono avere altre designazioni oltre a quelle menzionate?

Sì, a ulteriore dimostrazione della portata e della specificità delle competenze acquisite, i partner possono ottenere specializzazioni o abilità aggiuntive o diventare fornitori dei servizi Cisco Powered Services.

- Le competenze identificano i partner con un'abilità specifica.
- Le specializzazioni riflettono le vaste competenze e abilità tecniche sull'intero portfolio Cisco e sono riservate ai Cisco Preferred Partner.
- Con l'abilitazione alla fornitura dei servizi Cisco Powered Services, il partner dimostra di sapere progettare, effettuare il provisioning, gestire e far conseguire ai clienti i risultati desiderati utilizzando le tecnologie Cisco.

I Cisco Preferred Partner sono partner per cui Cisco nutre una particolare preferenza?

No, la designazione di Cisco Preferred Partner intende definire un tipo di partner che soddisfa i criteri obiettivi e trasparenti previsti dal Cisco 360 Partner Program. Tutti i partner Cisco possono ottenere questo riconoscimento e partecipare a offerte e gare d'appalto. I Cisco Preferred Partner sono partner che hanno acquisito competenze tecniche avanzate, hanno dimostrato impegno e dedizione nelle relazioni con i clienti e vantano un solido livello di esperienza pratica. Riconosciuti per le solide competenze tecniche e commerciali, la capacità di gestire i prodotti lungo tutto il ciclo di vita e la capacità di fornire soluzioni specializzate e personalizzate sulle esigenze dei clienti.

Nuove designazioni dei partner Cisco

I Cisco Preferred Partner equivalgono ai Cisco Gold Partner?

No, i Cisco Preferred Partner non sono una semplice sostituzione dei Gold Partner. I Preferred Partner devono dimostrare abilità più specifiche e ampie, sostenute da certificazioni tecniche avanzate, impegno e dedizione comprovati nelle relazioni con i clienti e una solida capacità di gestione del ciclo di vita dei prodotti di un portfolio o più portfolio specifici.

In che modo le nuove designazioni rappresentano un vantaggio per i clienti?

Le nuove designazioni permetteranno di identificare con maggiore facilità i partner Cisco che offrono le competenze più adatte alle proprie opportunità ed esigenze di business. Inoltre, è possibile creare una rete di esperti scegliendo i partner che offrono determinate capacità. Che si tratti di un partner con una conoscenza profonda dei problemi e delle soluzioni di sicurezza, che abbia conoscenze trasversali in più portfolio, come Networking, Collaboration o altri, o qualora si scelga una rosa di partner adatti a realizzare lo scopo finale, il cliente avrà sempre la certezza di avere scelto i partner migliori.

Cosa devono sapere o fare i clienti del settore pubblico a riguardo?

I clienti del settore pubblico devono essere consapevoli che le nuove designazioni dei partner dovranno essere utilizzate anche nelle varie richieste di offerta (RFI, RFQ, RFP, IFB, ecc.). Se la richiesta di offerta attuale prevede il coinvolgimento esclusivo di un Gold Partner, occorre aggiornarla per garantire che rimanga pertinente e inclusiva e attragga i partner più qualificati secondo le denominazioni del nuovo programma Cisco. Si consiglia di mettere in risalto le competenze e le capacità comprovate che risultano adatte agli obiettivi di business specifici anziché limitarsi a richiedere lo stato di Gold Partner. Per ulteriori informazioni sull'aggiornamento delle richieste di offerta, leggere le [Domande frequenti sulle richieste di offerta ai partner Cisco](#).

Solo i Cisco Preferred Partner possono presentare un'offerta per le richieste che prima prevedevano lo stato di Gold Partner?

No, tutti i partner che abbiano le capacità adatte a soddisfare le specifiche esigenze del cliente possono presentare un'offerta. Le nuove designazioni del Cisco 360 Partner Program rifletteranno in modo più accurato la portata e la specificità delle abilità dei partner nei vari portfolio Cisco per aiutare i clienti a realizzare i loro obiettivi di business.

Come posso individuare lo stato e le abilità di un partner Cisco?

Usa [Cisco Partner Locator Tool](#) per scoprire le capacità e le competenze certificate dei partner nei prodotti Cisco. Lo strumento sarà aggiornato con le nuove designazioni a partire dal 25 gennaio 2026.

Dove posso ottenere maggiori informazioni?

Visita la [pagina Web dell'ecosistema dei partner](#) e registrati [QUI](#) per ricevere aggiornamenti esclusivi via e-mail.