

TABLEAU D'INITIATION AU PROGRAMME DES PARTENAIRES PRIVILÉGIÉS :

ventes



Comment le **programme des partenaires privilégiés** peut-il vous aider à conclure plus de ventes et à atteindre vos objectifs plus rapidement?

En procédant comme suit.

Si vous souhaitez...



Procédez comme suit



Vendre des produits et services Cisco ^{MD}	Trouvez les outils et campagnes de vente de nos tout derniers produits et services sur le carrefour SalesConnect des partenaires privilégiés
Trouver des occasions de vente	Obtenez des recommandations de vente personnalisées en fonction de votre filière de ventes et des ventes précédentes par l'entremise de la plateforme Cisco Ready for Partners , accessible sur le carrefour SalesConnect des partenaires privilégiés
Renforcer vos compétences de vente	Suivez les formations sur les compétences de vente fournies sur le carrefour SalesConnect des partenaires privilégiés pour rester au fait des dernières tendances en matière de vente, par exemple, la vente aux clients de secteurs d'activité
	Suivez les formations INSTANTANÉES pour les nouvelles recrues , accessibles sur le carrefour SalesConnect des partenaires privilégiés afin d'acquérir les compétences de base en matière de vente
Vous positionner en tant que conseiller expert	Suscitez l'intérêt des clients grâce à nos contenus marketing (fils Twitter, documents techniques) accessibles sur le Carrefour marketing des partenaires
Obtenir des récompenses en vendant des produits ou services Cisco	Inscrivez-vous au programme de récompenses Cisco
	Découvrez comment faire partie du Cercle des vainqueurs du programme des partenaires privilégiés (niveaux Prestige et Elite uniquement).

Suivez-nous sur les médias sociaux à [#PartenairesPlus](#)



Pour en savoir plus, consultez le [site Web de Partenaires Plus](#)