



Open Pay de Cisco

Option de financement novatrice

Open Pay de Cisco offre aux clients un financement basé sur la consommation, ce qui permet aux organisations de payer pour la technologie au fur et à mesure qu'elles l'utilisent.

- Open Pay combine la confidentialité des centres de données sur place à l'élasticité du nuage. Les organisations paient pour la portion qu'elles consomment et ajustent simplement la capacité à la hausse ou à la baisse selon leurs besoins. Vous gardez le contrôle et pouvez planifier vos activités en toute confiance à mesure que votre organisation croît.
- Nous comprenons que les organisations ne veulent plus d'un plan d'investissement technologique statique, parce qu'elles consomment la technologie différemment et qu'elles veulent donc payer différemment.
- Des solutions de financement flexibles peuvent vous aider à payer pour une capacité variable selon vos besoins et à mieux aligner vos paiements sur votre utilisation réelle.
- Grâce à Open Pay de Cisco, nous partageons les risques, en plus d'offrir des prix et une flexibilité comparables au nuage, ce qui vous permet de payer par téraoctet, par serveur, par port et par machine virtuelle.

Détails concernant Open Pay



Produits admissibles

- UCS, certains produits de commutation et de routage et certaines solutions de stockage tierces



Fréquence des paiements

- Par trimestre



Disponibilité

- États-Unis, Canada, Royaume-Uni, Danemark, France, Finlande, Allemagne, Pays-Bas, Suède, Suisse, Australie, Nouvelle-Zélande, Inde, Thaïlande, Malaisie, Corée du Sud, Singapour

* Exigences relatives à Open Pay
Contrat de consentement à la vérification électronique régulière de l'utilisation variable. L'offre est valide jusqu'au 27 juillet 2019 et varie selon les pays.

Comment cela fonctionne-t-il?

- Ne payez que pour la portion du traitement informatique, du stockage, de la commutation, du routage et de la sécurité que vous consommez, et ajustez simplement la capacité à la hausse ou à la baisse selon vos besoins.
- Une capacité excédentaire est offerte pour laquelle des frais vous sont facturés sur la base déterminée au préalable d'un prix unitaire, uniquement lorsque vous vous en servez.
- Cisco calcule l'utilisation quotidienne, et des frais vous sont facturés sur une base trimestrielle.
- Coûts trimestriels fixes sans frais cachés ni frais de porte dérobée.

Cet aperçu général, le site Web et les autres documents relatifs à un éventuel accord entre vous et Cisco Capital ne vous sont fournis qu'à titre informatif. Cisco Capital peut, à sa seule discrétion, décider de financer une transaction sur soumission à Cisco Capital d'états financiers et d'autres renseignements conformément au processus d'approbation de crédit et de souscription d'un financement de Cisco Capital, et sur exécution d'un accord juridique définitif entre vous et Cisco Capital.

© Cisco ou ses sociétés affiliées, 2017. Tous droits réservés. Cisco et le logo Cisco sont des marques de commerce ou marques de commerce déposées de Cisco ou de ses filiales aux États-Unis et dans d'autres pays. Pour consulter la liste des marques commerciales de Cisco, rendez-vous à l'adresse : www.cisco.com/go/trademarks. Les marques de commerce de tierces parties mentionnées appartiennent à leur détenteur respectif. L'utilisation du terme « partenaire » ne signifie pas nécessairement qu'il existe un partenariat entre Cisco et une autre entreprise. (1110R)

Votre organisation peut utiliser Open Pay de Cisco pour n'importe quelle situation ou combinaison de situations ci-dessous :

1. **Environnement de croissance** - Une croissance imprévisible, mais anticipée
2. **Délai de livraison** - Réduire le temps nécessaire pour satisfaire les besoins en capacité
3. **Nuage sur place** - Les avantages du nuage public combinés à la confidentialité, à la sécurité, à la réglementation et à la conformité du nuage privé
4. **Risques opérationnels** - Minimiser les risques associés aux ajouts et aux mises à niveau
5. **Demande saisonnière** - Augmentation périodique de la capacité au-delà des besoins de base
6. **Service partagé** - Transformer l'infrastructure informatique pour offrir le soutien nécessaire
7. **Essai et développement** - Exigences temporaires en matière d'infrastructure

Prochaines étapes

Rendez-vous sur www.ciscocapital.com pour en savoir plus ou communiquez avec le représentant de votre gestionnaire de comptes ou de votre partenaire pour découvrir comment vous pouvez financer votre technologie Cisco.

Comment Open Pay est structuré

