



## À propos de Cisco Capital

Cisco Capital, en tant que filiale en propriété exclusive de Cisco Systems, a pour mission principale de fournir de façon rentable des financements innovants pour la croissance des ventes et des affaires.

Cisco Capital vous offre la possibilité de proposer à vos clients des solutions de financement souples. En tirant profit des financements Cisco Capital et en se concentrant sur la valeur commerciale et la pertinence de votre solution, le prix pose moins de problèmes, ce qui diminue la nécessité de proposer des remises. Si vous collaborez avec Cisco Capital pour toutes les occasions de ventes et si vous le faites assez tôt dans le processus de consultation de vos clients, vous pourrez rapidement recenser leurs besoins de financement et les éventuels blocages budgétaires. Ensemble, nous pouvons répondre à leurs préoccupations grâce à des solutions de financement innovantes faisant partie intégrante du processus de proposition.

Démarquez-vous et conservez vos marges grâce aux offres de financement spéciales de Cisco Capital.



## Financement avec Cisco Capital

### Financement des technologies

Cisco Capital offre un financement aux utilisateurs finaux dans plus de 100 pays. Les options flexibles de financement sont disponibles pour les solutions technologiques de Cisco incluant le matériel, les logiciels et les services, ainsi que les équipements complémentaires de fournisseurs tiers.

### Équipement d'occasion

Prenant en charge la remise à neuf, la remise en marché et la revente d'équipements remis à neuf certifiés Cisco, le marché des Équipements d'occasion de Cisco Capital a permis de fournir à 28 000 clients dans plus de 100 pays des solutions écologiques et économiques certifiées Cisco.



## Offres et promotions

### Promotion de financement à 0 % de fin d'année

L'offre commerciale de financement à 0 % de fin d'année pour les clients locaux est conçue pour accélérer la dynamique du marché tout en aidant les clients à se préparer pour 2017. Pour une période limitée, Cisco et Cisco Capital simplifient l'acquisition par les clients des solutions dont ceux-ci ont besoin en proposant un financement sans taux d'intérêt sur les solutions technologiques de Cisco.

\* Offre valide uniquement au Canada jusqu'au 31 janvier 2016 (des conditions générales s'appliquent)

- 36 mois de financement gratuit
- Valable pour tous les matériels, logiciels et services groupés de Cisco
- Marché par client jusqu'à 250 000 \$ pour une année complète et jusqu'à 500 000 \$ jusqu'à la fin du deuxième trimestre
- Offre destinée aux clients du Canada seulement (exclut le secteur public, les fournisseurs de services et les entreprises clientes) - Pour 1 \$, le client prend possession de la technologie à la fin du contrat



## Vos principaux avantages

### Faciliter la vente

La proposition de financement peut être pour vous un outil de vente très persuasif pour surmonter la principale objection des clients : le prix. Vous ne vendrez plus à vos clients le coût initial de la solution complète, mais plutôt des paiements raisonnables au mois ou au trimestre.

### Vous démarquer de vos concurrents

Le financement Cisco Capital est très concurrentiel et nous développons des programmes de pointe sur le marché. Proposer une solution complète de Cisco, qui répond à la fois aux besoins financiers et commerciaux de vos clients, vous aidera à vous démarquer des offres homologues et à conclure plus d'affaires.

### Protéger vos marges, éviter les remises

En proposant des paiements mensuels raisonnables plutôt que de laisser le client se concentrer sur le prix de la solution, ce dernier est bien moins enclin à essayer de négocier une remise.

### Améliorer la fidélité des clients et la continuité des activités commerciales

Cisco Capital vous fournit un système d'alerte rapide. Lorsque vos clients souhaiteront faire l'acquisition d'autres technologies, ils communiqueront avec Cisco Capital afin de modifier leur accord financier. Nous vous informerons alors immédiatement, vous fournissant ainsi une possibilité de vente.



## Valeur ajoutée pour les clients

Le financement aide vos clients à obtenir la solution technologique dont ils ont vraiment besoin, pas uniquement celle permise par leur budget actuel. Le financement pourrait aider vos clients à :

- alléger la pression sur leurs budgets serrés et économiser pour d'autres domaines d'investissement ou d'autres besoins d'importance stratégique;
- mieux gérer le budget et améliorer les flux de trésorerie grâce à des paiements fixes et prévisibles;
- obtenir une souplesse opérationnelle grâce à des options de mise à niveau et de renouvellement, et à la possibilité de posséder les équipements à la fin du contrat de location;
- réduire les coûts, réaliser un retour sur investissement et rembourser les projets plus rapidement. Des formalités simples et claires, ainsi que des devis, un accès au crédit et des conditions générales disponibles en ligne, rendent le procédé aussi simple que possible pour les clients... et également pour vous.



## Des options de financement souples

Architecture Cisco	Solution de financement Cisco Capital!
Logiciels et services	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Financement dans le cadre de la plateforme de vente de licences Cisco ONE Software</b> Obtenez un accès simplifié aux dernières fonctions et fonctionnalités logicielles sans payer de frais à l'acquisition grâce à Cisco Capital.</li> <li>- <b>Financement de contrats de service pluriannuels</b> Faites l'acquisition de contrats de service Cisco à un taux d'intérêt aussi faible que 2 %.</li> <li>- <b>Financement d'accord de licence d'entreprise</b> Répondez aux besoins technologiques de votre entreprise selon vos conditions et vos propres échéances, et non celles dictées par votre budget grâce au financement ELA proposé par Cisco Capital.</li> </ul>
Collaboration	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Financement Easy Pay Plus pour les solutions de collaboration</b> Grâce au financement à 0 % d'intérêt de Cisco Capital, vous pouvez utiliser nos fonds pour l'achat des solutions collaboratives de périphériques vidéo et vocaux de Cisco.</li> <li>- <b>Collaborez partout</b> Remplacez vos solutions de collaboration et les versions des communications unifiées existantes avec un financement aussi faible que 0 %.</li> </ul>
Centre de données	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Financement de solutions de traitement massif des données à un taux réduit de 1,9 %</b> Le financement à taux réduit de Cisco Capital facilite l'acquisition d'une solution de traitement massif des données et diminue les coûts pour respecter les contraintes budgétaires.</li> <li>- <b>Programme de paiements ouverts pour UCS</b> Faites correspondre les futurs paiements à leur usage effectif grâce au modèle d'utilisation variable du programme de paiements ouverts.</li> <li>- <b>Plan de paiements Metacloud</b> Cisco Metacloud offre une véritable expérience de solution d'infonuage public dans un environnement de solution d'infonuage privé. Grâce à Cisco Capital, vous pouvez en bénéficier.</li> <li>- <b>Financement des systèmes Hyperflex</b> Cisco Capital propose un financement concurrentiel pour les systèmes Cisco Hyperflex, qui peut réduire votre coût total de possession jusqu'à 15 à 20 %.</li> <li>- <b>Financement VersaStack</b> La solution VersaStack combine les performances et l'innovation des infrastructures intégrées de Cisco UCS à la polyvalence et l'efficacité du système de stockage IBM Storwize. Le financement de Cisco Capital peut vous aider à acquérir cette technologie.</li> <li>- <b>Financement OpenStack</b> Achetez le matériel, les logiciels et les services qui prennent en charge la solution OpenStack, le tout dans un seul paiement prévisible.</li> <li>- <b>Financement pour le centre de données unifié</b> Simplifiez l'adoption de la virtualisation par vos clients grâce à la solution de financement de Cisco Capital pour le centre de données unifié.</li> <li>- <b>Financement Unified FlexPod</b> Accélérez votre transition vers une infrastructure convergente comprenant une plateforme de centre de données FlexPod validée grâce au partenariat entre Cisco et NetApp avec le financement Unified FlexPod.</li> </ul>
Sécurité	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Financement Easy Pay Plus pour les solutions de sécurité</b> Le financement Easy Pay Plus pour les solutions de sécurité offre un contrat de 3 à 5 ans avec la possibilité de prolonger le contrat de location ou de retourner et de remplacer la technologie à la fin du contrat.</li> <li>- <b>Financement ELA à 0 % pour les solutions de sécurité</b> Le financement Cisco Security ELA à 0 % permet aux clients d'obtenir une licence pour leur solution de sécurité d'une manière simple, souple et économique.</li> </ul>
Mise en réseau en grande entreprise	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Financement Easy Pay pour DRN</b> Accélérez votre transformation numérique grâce au financement à 0 %, aucun coût initial et des paiements mensuels prévisibles.</li> <li>- <b>Financement des réseaux d'entreprise</b> Bénéficiez plus rapidement des avantages de l'architecture de réseau d'entreprise Cisco ONE, sans un investissement initial considérable en dépenses en immobilisations, par le biais d'une migration simple avec le financement Cisco Capital.</li> </ul>
Toutes les solutions Cisco	<ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Report de paiement de 3 mois</b> Tirez profit de la possibilité de transformer un investissement initial considérable en paiements mensuels ou périodiques abordables.</li> <li>- <b>Financement du nuage</b> Accélérez votre migration vers les dernières technologies en nuage tout en préservant votre trésorerie.</li> </ul>



Communiquez avec votre responsable de solutions financières Cisco Capital dès aujourd'hui!



[www.ciscocapital.com](http://www.ciscocapital.com)