Livre blanc

Libérer tout le potentiel du cloud : une perspective stratégique

Introduction : s'adapter dans un monde en constante évolution

Dans l'environnement commercial fluctuant d'aujourd'hui, la seule constante est le changement. Pour garder une longueur d'avance sur vos concurrents, vous devez plus que jamais innover pour répondre aux nouveaux défis et aux nouvelles conditions du marché. Comme la plupart des entreprises, vous devez adopter de nouvelles technologies (par exemple le cloud, la technologie mobile, les médias sociaux et le Big Data). Vos employés développent toujours plus de compétences techniques et apportent leurs « clouds personnels » au travail. Et puis, en fédérant les personnes, les processus, les données et les appareils, l'Internet of Everything (IoE) donne une importance et une valeur croissantes aux connexions réseau, accélérant encore ces changements. Votre entreprise a besoin de modèles informatiques capables de s'adapter à une forte croissance des données

Ces défis ont un impact considérable sur le rôle de votre équipe IT. Jusqu'à récemment, les principales missions d'un département IT consistaient à gérer la technologie et à veiller au bon déroulement des opérations. Aujourd'hui, votre équipe IT doit faire bien plus. Elle doit soutenir des initiatives stratégiques, par exemple en aidant l'entreprise à développer ses activités, en impulsant l'innovation et en améliorant l'expérience des clients. Pour valoriser leur activité, les décideurs IT doivent s'adapter, particulièrement dans les domaines de la collaboration, de l'innovation et de la création de valeur.[1]

Cet environnement dynamique change également la façon dont votre équipe IT collabore avec les différentes entités commerciales. Les exigences technologiques des responsables de ces entités ne cessent de croître. Ils ont un accès plus direct à la technologie et n'ont pas peur de lancer de nouvelles initiatives.

Dans ce nouvel environnement, comment le département informatique peut-il conserver un rôle stratégique et garder le contrôle ? Pour réussir, votre équipe technique doit devenir acteur du changement et se positionner comme un partenaire commercial stratégique. Pour cela, elle doit :

- Générer et apporter de la valeur commerciale plus rapidement
- Rester flexible pour faire coïncider ses objectifs avec ceux de l'entreprise
- Tirer le meilleur parti des budgets et des investissements technologiques grâce à l'automatisation
- Transformer l'entreprise grâce à de nouvelles opportunités et de nouveaux modèles et processus
- Assumer, le cas échéant, le rôle de courtier en services IT. Souvent, pour rester compétitif, il convient de développer un savoir-faire d'excellence même si cela implique d'externaliser certains éléments de la chaîne de valeurs IT.

Pour atteindre ces objectifs, les départements IT et les dirigeants sont nombreux à se tourner vers le cloud. Il n'existe pas de modèle cloud universel. Nous vivons dans un monde multicloud, ou World of Many Clouds™. La migration vers le cloud transforme les environnements réseau et de data center des entreprises de toute taille et de tout type. Elle crée de nouveaux modèles commerciaux qui changent la façon dont les entreprises perçoivent la

[1] Source : « Impact of Cloud on IT Consumption Models », étude de Cisco réalisée en partenariat avec Intel, août 2013.

© 2014 Cisco et/ou ses filiales. Tous droits réservés. Ceci est un document public de Cisco.

technologie, l'acquièrent et la déploient. Avec la bonne stratégie, vous pouvez tirer pleinement parti du potentiel de la technologie cloud et offrir une importante valeur ajoutée à votre entreprise.

Transformer le département IT en acteur stratégique

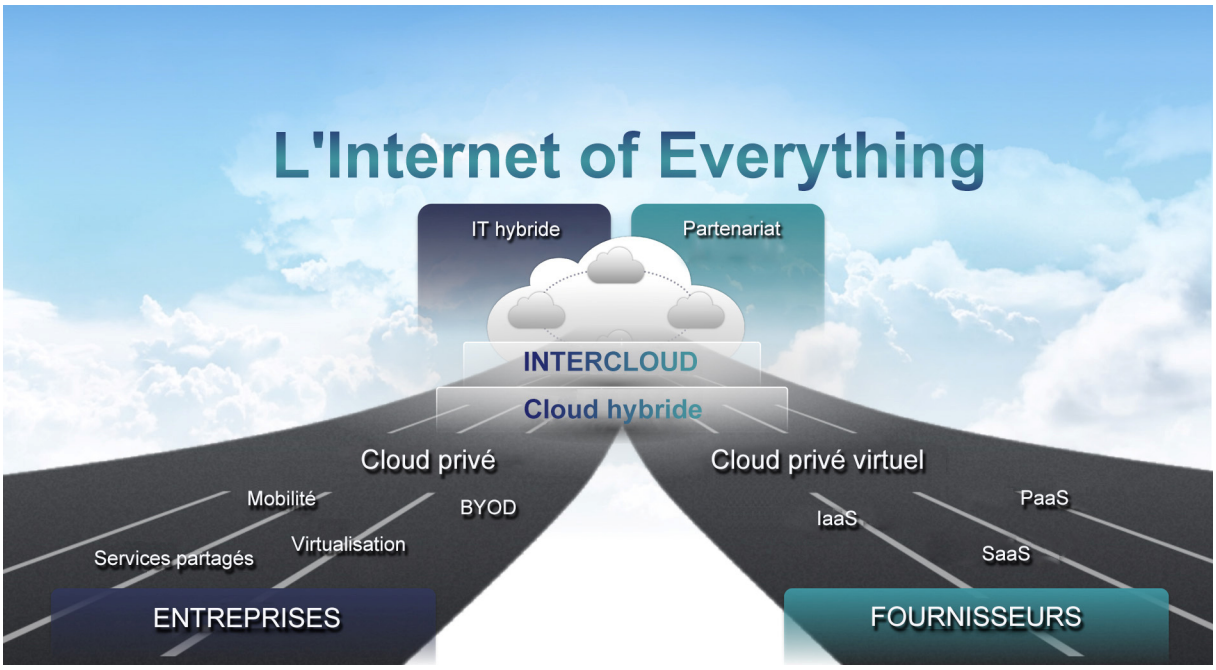
Imaginez les bénéfices d'une équipe IT dont l'agilité, la flexibilité et la portée permettraient à votre entreprise de saisir de nouvelles opportunités. Grâce à la technologie cloud, vous pourrez mettre en place un département IT ayant la capacité de contrôle nécessaire pour devenir un véritable partenaire stratégique, acteur du changement pour votre entreprise.

Le cloud permet à l'équipe technique de jouer un rôle de courtier en services IT. Selon une étude Cisco® réalisée en partenariat avec Intel, 76 % des personnes interrogées pensent que le département IT jouera un rôle de courtier ou d'intermédiaire de services cloud, orchestrant la planification et le processus d'approvisionnement pour les entités commerciales aussi bien en matière de cloud interne qu'externe.[2]

Le cloud aide votre département à devenir plus proactif et plus agile. Plutôt que d'évoluer au sein d'un vide technologique ou de posséder toute la chaîne de valeurs IT, l'équipe IT peut être une force de proposition en matière d'approvisionnement de services IT. Vous pourrez ainsi centraliser, intégrer et personnaliser la prestation de services cloud pour répondre aux besoins spécifiques de l'entreprise dans l'esprit World of Many Clouds.

Ce monde multicloud peut être considéré comme l'évolution de la relation entre les environnements informatiques traditionnels des clients et les services des fournisseurs de cloud public (Figure 1).

Figure 1. Ce que Cisco anticipe



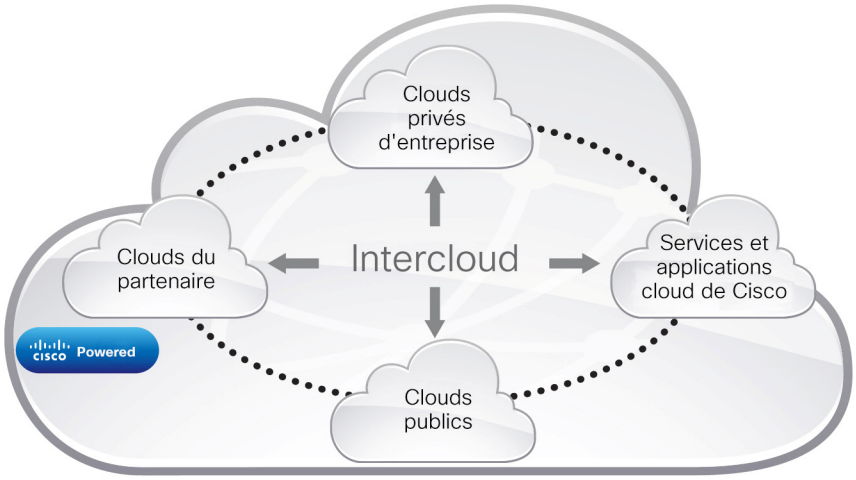
À mesure que ces deux environnements se confondent, le cloud hybride et plus largement l'IT hybride (y compris les applications informatiques sur site classiques) s'imposent comme la nouvelle norme. De plus, la possibilité de déplacer les charges de travail cloud dans des environnements hétérogènes avec des politiques réseau et de sécurité fiables devient essentielle. Et avec le courtage de services IT qui favorise la transition vers le concept de

[2] Source : « Impact of Cloud on IT Consumption Models », étude de Cisco réalisée en partenariat avec Intel, août 2013.

© 2014 Cisco et/ou ses filiales. Tous droits réservés. Ceci est un document public de Cisco.

fédération de services cloud, les fournisseurs cloud pourront créer un marché mondial en regroupant des services de plusieurs fournisseurs homologues. Tout comme Internet s'est développé grâce à la connexion de plusieurs réseaux isolés, Intercloud représente la prochaine étape de l'évolution du cloud : un cloud interconnecté de plusieurs clouds (Figure 2).

Figure 2. Intercloud



De belles opportunités sont encore à venir. Le marché de l'Internet of Everything (IoE) devrait atteindre 14 400 milliards de dollars (valeur combinée de l'augmentation du chiffre d'affaires et de la baisse des coûts, créée ou migrée au sein des entreprises entre 2013 et 2022)[3]. L'IoE rassemblera les personnes, les processus, les données et les objets, et rendra les connexions réseau encore plus pertinentes et plus essentielles que jamais. Il transformera les informations en actions créatrices de nouvelles possibilités, d'expériences plus riches et d'opportunités commerciales sans précédent pour les entreprises, les individus et les nations.

Imaginez que votre département IT puisse :

- Gagner en agilité et en efficacité, en alignant rapidement les besoins commerciaux et informatiques afin d'offrir une meilleure expérience aux utilisateurs grâce à un modèle de prestation IT orienté service et basé sur la valeur.
- Automatiser les processus essentiels pour réaliser des économies, exploiter pleinement les budgets restreints, rééquilibrer vos priorités et investir de manière optimale.
- Optimiser les investissements en combinant environnements IT classiques et déploiements de cloud privé et public, simultanément et de manière dynamique, via des environnements ouverts et sécurisés de cloud hybride.
- Se charger de l'approvisionnement et être en mesure de s'adapter aux nouveaux modèles de consommation IT, tout en formulant des recommandations quant à la stratégie d'approvisionnement en services IT (achat ou développement).
- Permettre à vos collaborateurs (employés, consultants et partenaires) de travailler librement, où et quand ils le souhaitent. Et pour cela, créer des environnements de travail mobiles et adaptés au mode de vie de

[3] Source : « Embracing the Internet of Everything to Capture Your Share of $14.4 Trillion », Livre blanc Cisco, 2013, disponible à l'adresse www.cisco.com/web/about/ac79/docs/innov/IoE_Economy.pdf

© 2014 Cisco et/ou ses filiales. Tous droits réservés. Ceci est un document public de Cisco.

chacun, tout en améliorant la gestion et la sécurité, et en gardant le contrôle sur les applications IT fantômes.

- Prendre des décisions plus éclairées grâce à un accès aux différentes sources de données et à une meilleure visibilité sur les activités de l'entreprise, favorisant une prise de décision stratégique en temps réel.
- Promouvoir le changement. Parce que la technologie est au cœur de chaque entreprise, vous pouvez réinventer votre secteur en devenant vous-même fournisseur de services cloud.

Votre stratégie cloud, nos propositions

De quoi les équipes IT ont-elles besoin pour saisir ces nouvelles opportunités ? Nous vivons dans un monde multicloud où il est facile de se procurer des solutions cloud auprès de fournisseurs et prestataires de services. Mais tous les clouds ne se valent pas. Vous avez besoin d'un partenaire qui peut vous offrir la flexibilité stratégique dont vous avez besoin pour vous approvisionner en services cloud tout en tirant parti de vos investissements IT. Ainsi, vous profitez de tous les bénéfices du cloud pour répondre à vos exigences commerciales à l'échelle de l'entreprise.

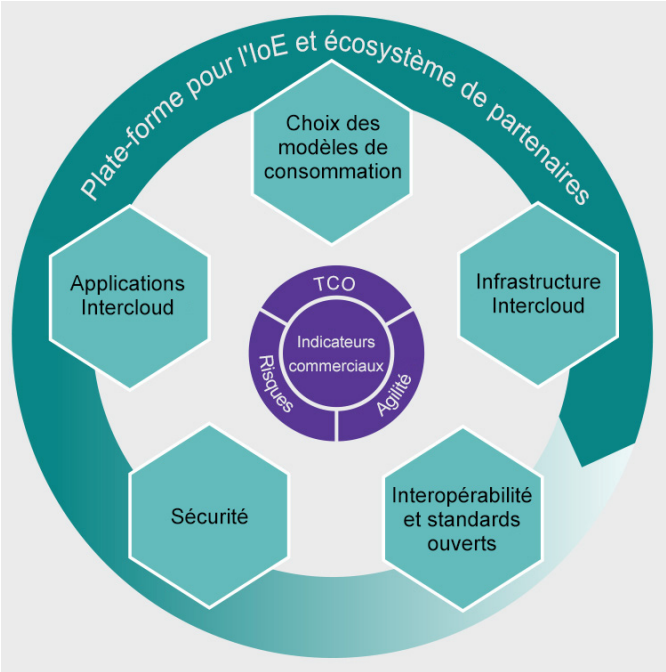
Depuis toujours, notre stratégie cloud a deux objectifs principaux : aider les fournisseurs de cloud à diversifier leur offre de services cloud et permettre aux entreprises de créer des clouds privés. Nous proposons également des solutions SaaS directement aux clients dans nos domaines d'expertise (par exemple, la collaboration, la sécurité et la gestion de réseau). Avec l'Internet of Everything, les clients et les partenaires se tournent vers Cisco pour pouvoir en faire plus, comme créer des environnements de cloud hybride plus facilement et commercialiser de nouveaux services cloud. Pour répondre à ces attentes, nous étendons notre stratégie cloud.

Notre stratégie cloud consiste à développer avec nos partenaires une plate-forme pour l'IoE et à connecter le monde multicloud à Intercloud. Pour cela, nous aidons les entreprises et les fournisseurs de cloud à créer des clouds privés prêts pour l'hybride, nous proposons des services cloud publics et nous assurons une migration sécurisée des charges de travail au sein des clouds privés et publics grâce à notre suite de solutions Cisco Intercloud. Nous vous offrons tous les bénéfices de cette stratégie pour vous permettre d'optimiser votre ROI, de réduire le TCO, de limiter les risques et d'améliorer votre agilité. Comment ? Tout simplement grâce à l'efficacité accrue, aux capacités d'automatisation et de gestion, à la sécurité renforcée et au potentiel d'évolution et d'innovation de nos solutions cloud, de nos services de conseil en matière de cloud et de notre écosystème de partenaires.

Notre stratégie est centrée sur les domaines décrits dans la Figure 3.

© 2014 Cisco et/ou ses filiales. Tous droits réservés. Ceci est un document public de Cisco.

Figure 3. Les domaines d'action de notre stratégie cloud



Choix de modèles de consommation

Si le cloud est si populaire, c'est avant tout parce qu'il est accessible et utilisable de différentes manières. Une bonne stratégie cloud vous permettra de tirer profit de tous les modèles de consommation de services cloud pour répondre à vos besoins spécifiques. Le type de solution cloud adapté à votre entreprise peut dépendre des applications que vous utilisez, du TCO, de vos besoins en matière de sécurité et des exigences de qualité de service.

Nous savons que vous avez besoin d'une totale liberté de choix au moment de créer votre propre cloud privé, mais aussi de pouvoir acheter des solutions logicielles ou IaaS (Infrastructure as a Service) auprès de fournisseurs de cloud public. Vous pouvez même vouloir combiner cloud public et cloud privé, et bénéficier ainsi d'un environnement de cloud hybride adapté aux besoins de votre entreprise.

Nous proposons une gamme complète de solutions d'infrastructure, de gestion du cloud et d'automatisation intégrées pour créer un environnement de cloud privé. Nous proposons également des services de conseil en matière de cloud pour vous aider à planifier, à développer et à gérer votre environnement cloud, et à l'exploiter de manière optimale.

Pour vous aider à choisir vos services de cloud public, nos partenaires disposent d'une gamme complète de services gérés et de services cloud Cisco Powered™. Véritable référence du secteur des services cloud et des services gérés, les solutions Cisco Powered vous offrent le niveau de performance, de fiabilité et de sécurité dont vous avez besoin pour adopter le cloud en toute confiance. Les fournisseurs sont soumis à une certification rigoureuse et leurs solutions font l'objet d'un audit indépendant. Vous avez ainsi la certitude que chaque service cloud Cisco Powered offre une qualité de service et une sécurité optimales, avec une assistance 24 h/24, 7 j/7.

Vous faites confiance à Cisco pour votre data center. Faites de même pour le cloud. Lorsque vous choisissez un service Cisco Powered, vous êtes sûr que vos applications reposent sur des architectures validées par Cisco. Vous pourrez rentabiliser plus rapidement vos investissements et bénéficier de performances garanties et

© 2014 Cisco et/ou ses filiales. Tous droits réservés. Ceci est un document public de Cisco.

évolutives pour répondre à l'évolution des besoins de votre entreprise. En minimisant la complexité tout au long du cycle de vie des technologies, les services Cisco Powered peuvent vous aider à réduire vos coûts d'exploitation et à limiter les risques. Vous garderez également une longueur d'avance sur vos concurrents en exploitant l'innovation dans le secteur fondée sur de solides investissements R&D et sur le leadership de Cisco et de ses partenaires en matière de standards ouverts. Toutes ces fonctionnalités vont libérer votre entreprise pourqu'elle se concentre sur ses compétences clés.

La gamme Cisco Powered intègre des services d'infrastructure et d'application adaptés aux besoins en services cloud au niveau local et mondial. Un fournisseur de services Cisco Powered travaillera en étroite collaboration avec vous afin de cerner les exigences de votre entreprise et de vous proposer des services cloud et gérés adaptés.

Vous avez également la possibilité d'acheter des services et des applications cloud Cisco directement auprès de Cisco. Cisco propose des solutions cloud basées sur notre expertise dans des domaines tels que la collaboration, la sécurité, la gestion de réseau, et bien plus encore.

L'infrastructure Intercloud

Votre entreprise est en constante évolution. La technologie au cœur de vos activités doit donc être flexible. Pour durer, les solutions cloud doivent reposer sur une infrastructure modulaire, évolutive et axée sur les applications. Une plate-forme commune basée sur un fabric pour les services physiques, virtuels et cloud, associée à un modèle d'exploitation commun vous offre une base solide avec des possibilités de développement. La programmabilité optimise les processus de développement et d'exploitation et favorise l'agilité des applications. Nos clients et fournisseurs de cloud doivent pouvoir compter sur une solution ouverte et programmable pour assurer le provisionnement, l'automatisation et la gestion de leurs serveurs en toute simplicité. Ce modèle mixte simplifie l'automatisation, optimise la gestion IT et aide votre entreprise à devenir plus productive et plus agile.

Nos solutions d'infrastructure intégrées réunissent les technologies de data center les plus performantes du marché pour déployer rapidement et facilement toutes les applications dont vous avez besoin. Pour ne pas être limité à un seul modèle de déploiement ou fournisseur de cloud public, vous avez également besoin d'une solution assurant une migration ouverte et sécurisée des services IT dans des environnements hétérogènes et hybrides. Vous gardez le contrôle en toute circonstance, car cela vous permet de déployer vos applications et vos données dans un cloud public, puis de les déplacer en toute sécurité dans votre data center en fonction des politiques et des besoins de votre entreprise. La portabilité Intercloud ouverte et sécurisée des charges de travail est essentielle à votre activité.

La technologie cloud va toujours plus loin grâce à des innovations telles que le SDN (software-defined networking), la virtualisation des fonctions de réseau (NFV) et la programmabilité du réseau. Toutefois, le réseau reste un élément clé du cloud. Quel que soit le type de cloud, sans réseau les utilisateurs ne peuvent pas accéder à leurs services cloud. Sans réseau, les applications, données et utilisateurs ne peuvent pas passer d'un cloud à un autre. Sans réseau, les composants de l'infrastructure ne peuvent pas s'associer pour créer un cloud. La stratégie cloud de Cisco intègre les dernières avancées technologiques en matière de cloud. Nos solutions utilisent des API ouvertes pour garantir aux entreprises et aux fournisseurs de cloud un cadre commun et un modèle de programmabilité homogène pour les déploiements de cloud hybride.

© 2014 Cisco et/ou ses filiales. Tous droits réservés. Ceci est un document public de Cisco.

Les applications Intercloud

L'infrastructure IT doit s'adapter à Intercloud, tout comme les applications. L'avenir prometteur du cloud et l'évolution des exigences des utilisateurs changent la manière dont l'équipe IT envisage le déploiement des applications. Les entreprises souhaitent pouvoir combiner et tirer le meilleur parti des solutions sur site et du cloud. Notre stratégie cloud vous permet de vous connecter et de collaborer à votre manière, à travers diverses applications et plates-formes et le modèle de déploiement ou de consommation de votre choix. Le tout de manière sécurisée et sans compromis. Notre approche unique réunit les divers clouds et fusionne les applications cloud avec celles sur site. Vous bénéficiez ainsi d'une gamme complète d'applications sécurisées, faciles à gérer, et dont le déploiement est adapté aux besoins de votre entreprise. Grâce aux solutions cloud de Cisco et à nos applications Intercloud, vous tirez pleinement parti du monde multicloud.

Nos offres de gestion de réseau et de sécurisation du web incluent des solutions SaaS (software-as-a-service) supplémentaires afin de vous aider à limiter les risques et à simplifier l'administration du réseau. Et si vous souhaitez déployer une application logicielle d'entreprise spécifique de fournisseurs tels que SAP, Microsoft, ou autres fournisseurs de logiciels indépendants, vous pouvez faire appel à divers partenaires Cisco qui développeront pour vous une solution SaaS sur mesure.

L'interopérabilité et les standards ouverts

Votre environnement cloud ne fonctionne pas dans le vide. Il doit interagir en toute fluidité avec de nombreux composants réseau, applications et services de l'entreprise étendue. Il n'y a aucune raison de se limiter à la solution d'un seul fournisseur. C'est pourquoi nous sommes en faveur d'une approche du cloud ouverte, interopérable et normalisée. Notre stratégie consiste à prendre en charge plusieurs approches du cloud, à vous offrir liberté de choix et flexibilité, et à répondre aux besoins de vos clients.

OpenStack, un système d'exploitation cloud international et open source, est au cœur de notre stratégie destinée aux entreprises souhaitant acheter ou fournir des solutions cloud. Conçu par une communauté de développeurs et d'entreprises, OpenStack permet de déployer et de faire évoluer plus facilement les ressources et les applications IT. Notre infrastructure open source normalisée a été conçue pour s'intégrer de manière transparente avec d'autres environnements et solutions de développement OpenStack de nos partenaires et de nos clients.

En outre, Cisco est membre d'organismes leaders du secteur, tels que le Cloud Standards Customer Council et la Cloud Security Alliance, dont la mission vise à favoriser l'établissement de standards dans le domaine du cloud.

La sécurité

Dans un environnement où de nouvelles menaces et de nouvelles réglementations voient régulièrement le jour, la sécurité, la conformité et les lois sur la souveraineté des données représentent un élément essentiel de la stratégie des entreprises de toute taille et de tout secteur d'activité. Quel que soit le type de solution utilisée, vous et votre fournisseur de cloud devez garantir sa conformité aux réglementations sectorielles et gouvernementales telles que les lois HIPAA (Health Insurance Portability and Accountability Act) et FISMA (Federal Information Security Management Act), les standards PCI (Payment Card Industry) et autres obligations.

Lorsque vous placez vos données dans le cloud, il est essentiel de connaître parfaitement la réglementation applicable à la confidentialité et à la souveraineté des données, et parfois même les lois internationales. Un large choix de fournisseurs de cloud peut vous aider à atteindre les niveaux de conformité requis.

Pour protéger vos données sensibles, vos clients et votre réputation, vous avez besoin d'une solution de sécurité intégrale qui couvre votre réseau et vos environnements de services cloud. Auparavant, les solutions de sécurité traditionnelles telles que les pare-feu pouvaient protéger la périphérie de votre réseau et offrir une sécurité

© 2014 Cisco et/ou ses filiales. Tous droits réservés. Ceci est un document public de Cisco.

renforcée. Désormais, les environnements de cloud hybride requièrent une protection qui s'étend aux différents domaines de cloud, physiques et virtuels. De plus, vos politiques de sécurité doivent être agiles et homogènes. Elles doivent pouvoir s'adapter aux fluctuations constantes du trafic inhérentes aux modèles dynamiques de consommation du cloud.

La plate-forme pour l'IoE et notre écosystème de partenaires

Pour un déploiement optimal du cloud, il est primordial d'adopter une approche stratégique en matière de cloud. Pour que votre vision du cloud devienne réalité, vous devez faire appel à une entreprise capable d'offrir des solutions et des services complets, et collaborant avec des partenaires experts qui connaissent bien votre secteur d'activité.

Pour la prestation de solutions cloud, Cisco a choisi une approche basée sur un écosystème. Notre stratégie vise à fournir une solution cloud complète spécialement adaptée à vos priorités telles que les coûts, l'agilité et la gestion des risques en collaboration avec nos partenaires qui complètent et renforcent notre gamme de produits, notre portée mondiale, notre expertise en développement et nos relations avec les clients.

Dans l'ère de l'IoE, les environnements IT devront faire preuve d'une évolutivité et de performances exceptionnelles pour assurer l'interconnexion de milliards d'appareils, s'adapter à la croissance exponentielle du trafic et être capables de transformer d'énormes volumes de données en informations tout en augmentant la flexibilité et la vitesse des services. Pour faciliter la transformation de l'IT devenue inévitable, Cisco a développé des fonctionnalités toujours plus performantes pour activer les communications Intercloud et s'est engagé à participer activement à la création d'une plate-forme fiable pour l'IoE avec son écosystème partenaire en connectant le monde multicloud à l'Intercloud. Nous allons suivre le même processus et la même évolution que nous avions suivis pour créer Internet**.** Les solutions cloud de Cisco sont conçues pour l'IoE et reposent sur une architecture réseau et de sécurité distribuée particulièrement adaptée aux charges de travail d'applications à valeur élevée, aux analyses en temps réel, et disposant d'une évolutivité exceptionnelle.

Ce cadre soutenu par notre gamme de services vous permet de vous concentrer sur les principaux indicateurs de valeur, tels que le TCO, l'agilité et les indicateurs de risques liés au déploiement de services cloud. En outre, la stratégie aidera le département IT à être plus efficace dans son rôle de « courtier en services IT » tout en se préparant le mieux possible aux opportunités que représente l'IoE.

Une stratégie cloud soutenue par une large gamme de solutions

Lorsque vous êtes prêt à passer au cloud, vous pouvez faire appel à nos services de conseil pour le cloud. Grâce à cette gamme de services complète, Cisco et ses partenaires de distribution peuvent vous aider à :

- Développer votre approche stratégique du cloud
- Améliorer la flexibilité de votre entreprise en vous proposant un vaste choix de modèles de consommation
- Réduire les risques tout au long du processus d'adoption du cloud en évaluant votre utilisation du cloud, votre profil de risque et vos dépenses liées au cloud
- Sécuriser et automatiser votre environnement cloud de manière intelligente

Dans une étude IDC, les services Cisco arrivent en tête des services les plus utilisés dans les trois catégories cloud : applications, plates-formes applicatives et infrastructure[4]. Dans la récente étude IDC MarketScape : Cloud Professional Services, Cisco a été désigné « acteur international majeur » dans la catégorie des services cloud

[4] Source : Étude IDC Services Group 2013. U.S.A. Professional Services Opportunities Related to Cloud Services, document n° 239862, mars 2013, N = 223 pour les applications, N = 173 pour les plates-formes applicatives, N = 178 pour l'infrastructure.

© 2014 Cisco et/ou ses filiales. Tous droits réservés. Ceci est un document public de Cisco.

professionnels[5]. Les services proposés par Cisco et ses partenaires de distribution ont permis de réduire le délai de rentabilisation de 15 à 20 %, le coût d'infrastructure de 30 %, le délai de reprise après sinistre de 50 % et les délais de déploiement de 90 %.

Si Cisco a permis à ses clients d'atteindre ces résultats, c'est parce que le groupe propose les interlocuteurs, les processus et les outils adaptés à chaque entreprise. Il bénéficie de plus de 28 ans d'expérience dans le secteur, avec plus de 50 millions d'appareils déployés et plus de 6 millions de rencontres clients par an.

Le cœur de l'écosystème repose sur notre gamme complète de produits d'infrastructure cloud. Selon le cabinet d'étude Synergy Research Group, Cisco est leader en infrastructure cloud et domine le marché dans différents domaines[6]. Nos solutions sont destinées aux fournisseurs de services qui créent des clouds publics ou aux entreprises qui développent des clouds privés. En outre, dans son étude Forrester Wave sur les solutions virtuelles privées menée au quatrième trimestre 2013, le cabinet d'étude Forrester a classé Cisco parmi les trois meilleures entreprises pour la gestion du cloud (logiciel Cisco Intelligent Automation pour le cloud [IAC]) et l'accès en libre-service (Cisco UCS® Director), et a salué sa vision stratégique et sa feuille de route en matière de solutions logicielles de cloud privé.

Nos solutions reposent sur une stratégie orientée partenaires. Grâce aux solutions Cisco Powered, vous pouvez choisir parmi plus de 400 services gérés et cloud uniques disponibles auprès de 200 partenaires agréés dans le monde entier. Les services Cisco Powered incluent des offres cloud telles que l'infrastructure en tant que service (IaaS), la collaboration, le poste de travail en tant que service (DaaS), la téléprésence et la reprise après sinistre en tant que service (DRaaS). Ils comprennent également un large choix de services gérés. Pour obtenir une liste complète des services gérés et cloud Cisco Powered ou trouver un partenaire agréé, rendez-vous sur www.cisco.com/go/ciscopowered.

Le cloud transforme les entreprises et vous permet de gagner en agilité, en flexibilité et en productivité tout en contrôlant les coûts et en limitant les risques. En élaborant votre stratégie cloud avec soin, vous aidez votre département IT à devenir plus proactif et à répondre aux besoins stratégiques de l'entreprise. Établir un partenariat avec Cisco est un excellent moyen de se lancer à la conquête du monde multicloud.

[5] Source : IDC MarketScape : Worldwide Cloud Professional Services 2013 Vendor Analysis, document n° 242401, août 2013.

[6] Selon le Synergy Research Group, Cisco est n° 1 en termes de chiffre d'affaires issu de la vente de matériel avec 15 % du chiffre d'affaires total durant les trois premiers trimestres 2013.

© 2014 Cisco et/ou ses filiales. Tous droits réservés. Ceci est un document public de Cisco.

Pour en savoir plus

Pour en savoir plus sur la manière dont les solutions Cisco peuvent vous aider à libérer le potentiel du cloud, rendez-vous sur www.cisco.com/go/intercloudfabric.

Siège social aux États-Unis
Cisco Systems, Inc.
San José. CA

Siège social en Asie-Pacifique
Cisco Systems (États-Unis) Pte. Ltd.
Singapour

Siège social en Europe
Cisco Systems International BV Amsterdam.
Pays-Bas

Cisco compte plus de 200 agences à travers le monde. Les adresses, numéros de téléphone et de fax sont répertoriés sur le site web de Cisco, à l'adresse : www.cisco.com/go/offices.

Cisco et le logo Cisco sont des marques commerciales ou des marques déposées de Cisco Systems, Inc. et/ou de ses filiales aux États-Unis et dans d'autres pays. Pour consulter la liste des marques commerciales Cisco, visitez le site : www.cisco.com/go/trademarks. Les autres marques mentionnées dans les présentes sont la propriété de leurs détenteurs respectifs. L'utilisation du terme « partenaire » n'implique pas de relation de partenariat commercial entre Cisco et d'autres entreprises. (1110R)

Imprimé aux États-Unis C11-730803-02 08/14

© 2014 Cisco et/ou ses filiales. Tous droits réservés. Ceci est un document public de Cisco.