

# Departamento de Ventas

Para cerrar negociaciones se necesita construir relaciones.



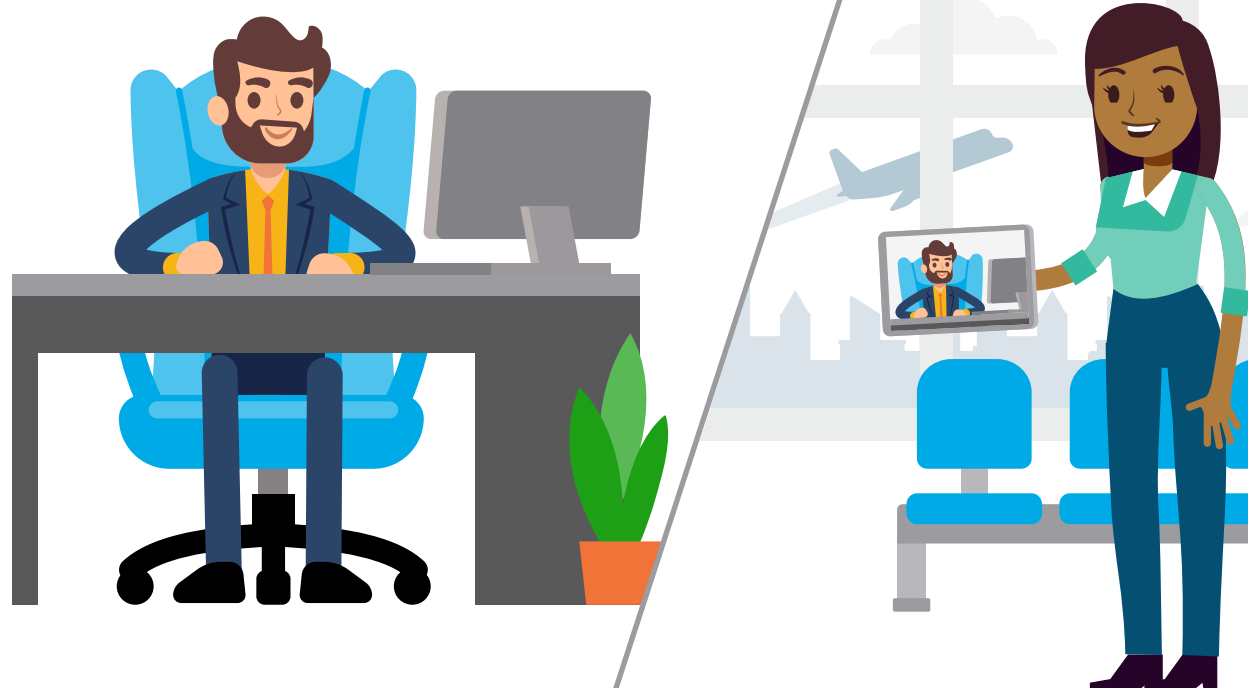
Las ventas son un trabajo en equipo. Usted necesita reunir a las personas correctas para responder las preguntas del cliente en el momento en que se necesite.

Los profesionales de ventas entienden que la colaboración puede traer beneficios increíbles.

**73%** opina que la colaboración entre varias áreas es "crítica" o "muy importante".<sup>1</sup>

**60%** considera que las ventas colaborativas incrementan la productividad del equipo en más del 25%.<sup>1</sup>

**52%** declara que las ventas colaborativas incrementan la generación y aceleración en las oportunidades en más del 25%.<sup>1</sup>



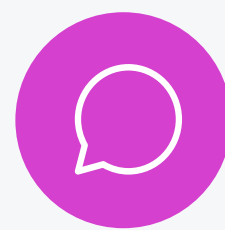
En la carrera hacia el final del trimestre, usted necesita conectarse con mayor rapidez.



Conecte a todo su equipo con el cliente para obtener la información necesaria.



Permanezca accesible para sus clientes en todo momento, incluso cuando esté fuera de su oficina.



Construya relaciones cara a cara, incluso mejor que si estuviera en las oficinas del cliente.

## Cisco Webex Teams le permite:



Reunir a todos los miembros de su equipo en un solo espacio y ofrecerle a sus clientes acceso a expertos, en tiempo real.

Crear espacios de trabajo con clientes como su principal canal de comunicación, en donde pueda compartir archivos, hacer referencia a conversaciones pasadas y ofrecer lo que su cliente necesita.

Construir relaciones usando video en alta definición. Agendar reuniones con un solo clic o recibir llamadas de sus clientes cuando está fuera de la oficina, en cualquier momento.

Agilice las negociaciones con Cisco Webex Teams.



**Derribe las barreras de comunicación.** Eleve el valor de las reuniones con el intercambio de pantallas, archivos e ideas en un pizarrón virtual, ya sea desde su dispositivo móvil o desde su computadora personal.



**Comparta al instante las novedades de las negociaciones.** Cambie fácilmente entre mensajes y videollamadas, cuando sea necesario dar una explicación..



**Conecte a todo su equipo.** Añada al espacio a expertos internos o contactos de clientes para agilizar la obtención de respuestas.



Construya conexiones más fuertes con los clientes.



Tenga una línea directa con cada cliente

Aprenda cómo



Cierre las negociaciones de ventas

Conozca más



Integre Webex a su ambiente de Salesforce

Vea cómo

## Vender es más fácil en equipo.

Pruebe Cisco Webex Teams hoy mismo para mejorar su proceso de ventas.



<sup>1</sup>."Second Annual State of Sales Report", Salesforce, 2017

© 2018 Cisco y/o sus filiales. Todos los derechos reservados.

Visite nuestro sitio

Únase a la conversación

Oficinas Centrales en América:  
Cisco Systems, Inc.  
San José, CA

Oficinas Centrales en Asia Pacífico:  
Cisco Systems  
Pte. Ltd. Singapur

Oficinas Centrales en Europa:  
Cisco Systems  
International BV Amsterdam Holanda

Argentina: 0800 555 3456 • Bolivia: 800 10 0682 • Chile: 1230 020 5546 • Colombia: 1 800 518 1068 • Costa Rica: 0800 011 1137  
República Dominicana: 866 777 6252 • El Salvador: 800 6600

Guatemala: 1 800 288 0131 • México: 001 888 443 2447 • Perú: 0800 53967 • Venezuela: 0800 102 9109

© 2018 Cisco y/o sus filiales. Todos los derechos reservados. Cisco y el logo de Cisco son marcas o marcas registradas de Cisco y/o sus filiales en los Estados Unidos y otros países. Para ver una lista de las marcas de Cisco, visite el siguiente URL: www.cisco.com/go/trademarks. Las marcas de terceros mencionadas son propiedad de sus respectivos dueños. El uso de la palabra socio no implica una asociación entre Cisco y cualquier otra compañía. (1110R) CXX-XXXXXX-00 XX/XX