

Visión sin fronteras: innovación desde su creación





Desde su creación en 2017 como un SPAC (Special Purpose Acquisition Company) Vista Oil & Gas se ha propuesto romper con los paradigmas establecidos en la industria del petróleo y del gas. Nació para hacer las cosas diferente.

Al llegar a la Argentina, Vista se convirtió en la primera petrolera pública e independiente en iniciar operaciones en Vaca Muerta y, en tiempo récord, se posicionó entre los líderes del sector.

Hoy, la compañía lleva adelante uno de los proyectos de shale oil más importantes de Vaca Muerta: Bajada del Palo Oeste. Allí, la compañía desplegó en sus operaciones un modelo basado en la innovación y la tecnología, con un fuerte foco en la sustentabilidad.

Su plan de crecimiento se basa en el desarrollo de una plataforma digital que busca interacción total, mayor conectividad, agilidad, y más información para tomar decisiones precisas en tiempo real.

Vista ha captado la atención de inversores de todo el mundo, que han dado un importante voto de confianza en el rumbo emprendido por la empresa. El año pasado comenzó a cotizar en la Bolsa de Nueva York, como la única oportunidad de inversión pública “*pure-play*” en Vaca Muerta.



BASES TECNOLÓGICAS:

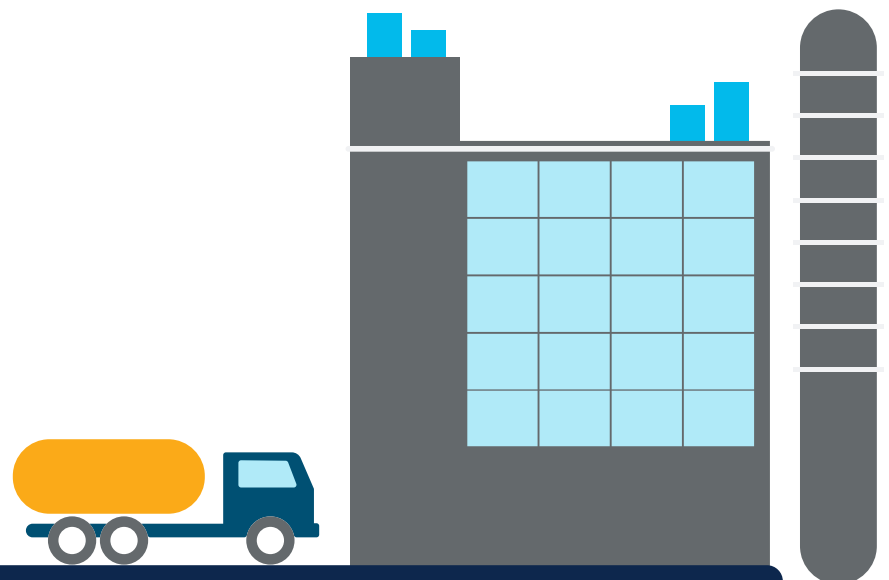
La orquestación tecnológica que Cisco creó para Vista ha traído resultados notables, impactando fuertemente en el desarrollo del negocio y en el objetivo de mantener el posicionamiento de la empresa como pionero de la industria.

Elegir al proveedor tecnológico ideal fue una decisión fundamental para el desarrollo de la compañía. La selección se basó en el análisis de la experiencia, las capacidades tecnológicas y la calidad de sus servicios. Vista buscó un socio que brindara tecnología de punta con niveles de eficiencia comprobados.

Por su experiencia en numerosas implementaciones dentro de la industria de petróleo y gas, Cisco fue elegido socio tecnológico y estratégico de la empresa. En conjunto crearon una estrategia sólida de colaboración, seguridad y redes empresariales, que al mismo tiempo les permitiera la facilidad de crecer y adaptarse con la rapidez que el mercado demanda.

“La alianza entre Vista y Cisco está permitiendo transformarnos según nuestras necesidades, entendiendo hacia dónde va la industria del petróleo y del gas. En este sentido, Cisco es un socio estratégico y un aliado tecnológico muy importante que comparte nuestros valores y está alineado a nuestros objetivos empresariales.”

Martin Adorno
Gerente de TI
Vista Oil & Gas



“Antes de este proyecto de colaboración, si no estaba el personal de TI, dos personas en distintos lugares físicos no podían interactuar. Con las soluciones de colaboración de Webex Teams, tenemos acceso directo en el campo, facilitando la comunicación entre equipos y la toma de decisiones”.

Martin Adorno
Gerente de TI
Vista Oil & Gas.

BENEFICIOS OPERATIVOS:

Acelera la toma de decisiones con Webex Teams.

La diversidad geográfica que existe entre los empleados de la compañía en las oficinas y los pozos es abismal, por lo que es fundamental contar con *Webex Teams, Board, Room kit y Room Kit Plus*, soluciones que les permiten estar conectados sin importar la distancia y su ubicación física, para impulsar la agilidad, seguridad y operación de la compañía.

Una cultura empresarial basada en la innovación, el respeto y la colaboración, ha sido parte esencial del rápido crecimiento de Vista, donde la fuerza de trabajo se enfoca en el alto desempeño, por lo que requiere contar con las mejores herramientas para seguir generando resultados.

Cisco *Webex Teams* es la herramienta de colaboración que hoy habilita y ayuda a resolver las necesidades de colaboración efectiva e inmediata en Vista. Con la solución de videoconferencia, ahora es posible iniciar una videollamada uno-a-uno o una reunión de grupo desde cualquier lugar, en todo momento y a través de cualquier dispositivo, para acelerar la toma de decisiones.

Al recibir capacitación para más de 300 personas, se ha habilitado la cultura de colaboración total dentro de la compañía. Ahora todo el personal está siempre interconectado: los equipos de trabajo que están en campo pueden conectarse de inmediato con los que se encuentran en las oficinas corporativas a través de las soluciones de Cisco, lo que da soporte a ideas, conversaciones y archivos de estos equipos de trabajo distribuido. Así, se ha simplificado el trabajo a distancia mientras se reducen considerablemente los costos por viáticos y se acelera la toma de decisiones al interior de la organización.

“A partir de la implementación de Webex Teams, llevamos la conectividad al siguiente nivel, acercando las distancias de nuestras operaciones con videoconferencias de la más alta calidad y conectividad. Además, estamos redefiniendo el concepto de colaboración en nuestros equipos a través de espacios de trabajo virtuales que otorgan mayor agilidad a los procesos del día a día”.

Martin Adorno
Gerente de TI
Vista Gas & Oil

“En Vista comenzamos el camino hacia la transformación digital y Cisco es una pieza clave en nuestra estrategia de negocio. Hoy, logramos que el 100% de nuestra gente esté conectada sin importar las distancias y el tipo de tarea que realice. Con estos avances podemos ser más eficientes, seguros y ágiles en la toma de decisiones”.

Pablo Escudero
Líder de TI
Vista Oil & Gas

CISCO INDUSTRIAL NETWORKING:

Promueve el crecimiento de la empresa

Ayudar a conectar e involucrar a empleados, transportar datos, obtener telemetría de toda la operación, aumentar la seguridad de los datos y monitorear el funcionamiento sin comprometer el negocio son otros de los beneficios que le ofrecen las soluciones de Cisco *Networking a Vista*, y que son facilitadas con los Cisco *Catalyst* serie 9000.

Optimización de los recursos y la infraestructura

Habilita la visibilidad completa de la red. Esto permite identificar áreas de oportunidad y recursos subutilizados, así como tener datos de la disponibilidad de los servicios en campo, en tiempo real. Estos resultados orientan a consolidar una infraestructura optimizada y alineada a los requerimientos operacionales de la compañía. Además, con *Access Points Aironet Indoor 3800* soporta el tráfico de alta densidad y modos de implementación flexible que le permiten darle servicio al creciente número de aplicaciones y dispositivos inalámbricos que se conectan.

Simplificación en el mantenimiento

Al contar con equipamiento industrial en campo, a través de los *Access Points Cisco Aironet Outdoor 1500*, se reducen los tiempos de tareas reactivas de mantenimiento de los dispositivos desplegados en lugares remotos o de difícil acceso.

Controla el acceso de invitados a la red

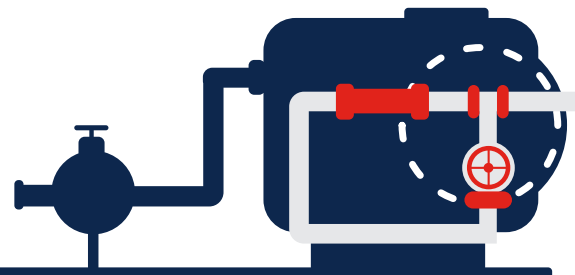
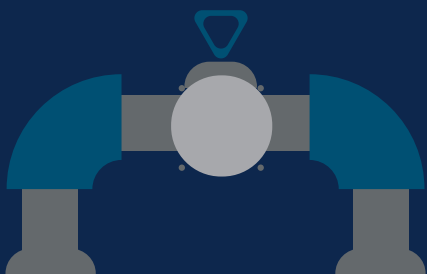
Debido a la importancia de la información manejada por la compañía, es crítico proveer accesos seguros a la red empresarial. La solución de Cisco provee un acceso seguro, aislado y controlado, sólo a los recursos que la empresa autorice.

Comunicaciones sin riesgo entre oficinas

Habilita el acceso de empleados y visitantes a través de conexiones encriptadas que permiten acceder a transmisiones seguras de información, así como garantizar la confidencialidad de la información a través de Internet.

Ofrece conexiones VPN Site to Site

Además, con esta solución Vista logró consolidar una red VPN con un esquema de alta disponibilidad en la interconexión de sus oficinas. Ésta garantiza la continuidad del negocio al tiempo en que le ayuda a consolidar altos niveles de disponibilidad en sus servicios de comunicaciones, aplicaciones y herramientas de productividad.



"Al potenciar el desempeño con este proyecto de digitalización, desarrollado por Cisco, Vista impulsa la innovación y la eficiencia mientras reafirma su gen disruptivo, fortaleciendo así su compromiso y cultura organizacional; lo que impactará a todas las áreas funcionales y de operación core del negocio."

Martin Adorno
Gerente de TI
Vista Oil & Gas

Imagine lo que su compañía puede lograr con la tecnología Cisco. Nuestros expertos están preparados para ayudarle a descubrirlo. Para contactarlos haga [clic aquí](#).

Conozca más sobre la tecnología que ayudó a impulsar a Vista Oil & Gas:

- [Cisco Webex Teams](#), [Webex Board](#), [Webex Room Kit](#) y [Webex Room Kit Plus](#)
- [Cisco Industrial Networking](#)
- [Cisco Catalyst 9000](#)
- [Cisco Aironet Indoor 3800](#)
- [Cisco Aironet Outdoor 1500](#)

Visite nuestro sitio

Únase a la conversación



Oficinas Centrales en América:
Cisco Systems, Inc.
San José, CA

Oficinas Centrales en Asia Pacífico:
Cisco Systems
(USA) Pte. Ltd. Singapur

Oficinas Centrales en Europa:
Cisco Systems
International BV Amsterdam Holanda

Argentina: 0800 555 3456 • Bolivia: 800 10 0682 • Chile: 1230 020 5546 • Colombia: 1 800 518 1068

Costa Rica: 0800 011 1137 • República Dominicana: 866 777 6252 • El Salvador: 800 6600

Guatemala: 1 800 288 0131 • México: 001 888 443 2447 • Panamá: 001 866 401 9664 • Perú 0800 53967 • Venezuela: 0800 102 9109

Cisco cuenta con más de 200 oficinas en todo el mundo. Las direcciones, los números de teléfono y fax están listados en el sitio de Cisco en la siguiente dirección web: www.cisco.com/go/offices.

© 2020 Todos los derechos reservados. Cisco y el logo de Cisco son marcas o marcas registradas de Cisco y/o sus filiales en los Estados Unidos y otros países. Para ver una lista de las marcas de Cisco, visite el siguiente URL: www.cisco.com/go/trademarks. Las marcas de terceros mencionadas son propiedad de sus respectivos dueños. El uso de la palabra socio no implica una asociación entre Cisco y cualquier otra compañía. (1110R)