Das auf der 0 % Finanzierung basierende **easy**lease-Programm für die Beschaffung von Cisco-Technologie

Die richtige Technologie für Ihr Unternehmen ist in greifbarer Nähe...

Durch den Einsatz der richtigen Technologie werden Unternehmen effizienter und produktiver. Die Mitarbeiter bleiben in Verbindung, die Kundenzufriedenheit wird erhöht und die Flexibilität und Sicherheit nimmt zu. Durch anhaltenden Druck auf den Cashflow und konkurrierende Budgetinteressen gestaltet sich jedoch im Unternehmen die Beschaffung der Mittel für Technologieinvestitionen schwierig.

Cisco® **easy**lease mit 0 % Finanzierung ermöglicht den schnellen Zugriff auf Ihre Cisco-Lösung. Unser Modell bietet eine 0 % Finanzierung für Cisco-Technologien von ausgewählten Finanzpartnern. Sie genießen folgende Vorteile*:

- **Schnellere Einführung von Technologien:** Dank eines Finanzierungsmodells können Sie eine Komplettlösung erwerben, welche Hardware, Software und Services umfasst, die auf Ihr Budget und Ihren Unternehmensbedarf zugeschnitten ist.
- **Niedrigere Gesamtkosten optimieren den Cashflow:** Es ist keine hohe Anfangszahlung erforderlich. Die Kosten werden auf bequeme Zahlungen in einem Zeitrahmen von 36 Monaten verteilt, sodass Ihnen mehr Geldmittel für Ihr Kerngeschäft zur Verfügung stehen.
- **Flexibilität für die Ausrichtung der Technologie auf die Unternehmensplanung:** Sie können die Ausstattung nach Ablauf der Leasingdauer aufrüsten oder übernehmen.

Gründe für easylease mit 0 % Finanzierung

- Vollständige Finanzierungslösung für Ihre Cisco-Technologie einschließlich Hardware, Software und Services
- Einfaches und schnelles Antragsverfahren über ein eigenes easylease-Kundenteam
- Die Finanzierung erfolgt über ausgewählte Finanzierungspartner

*Es gelten die Geschäftsbedingungen für das jeweilige Land. Es ist die Kreditgenehmigung seitens des Finanzierungspartners erforderlich.

Das Model **easy**lease mit 0 % Finanzierung

Geschäftsbedingungen für **easy**lease mit 0 % Finanzierung

Dauer des Leasingvertrags	36 Monate
Mindestgröße der Lösung	CHF 2000
Maximalgröße der Lösung	CHF 310 000
Mindestanteil an Cisco-Ausstattung	Dies muss 70 % des gesamten Kaufpreises (einschließlich Hardware, Software und Services) entsprechen. Die Hardware muss 10 % des Betrags entsprechen, der für Cisco-Produkte aufgewendet wird
Gültigkeit des Angebots	Ihre Bestellung muss beim Cisco-Partner bis zum 31. Juli 2017 vor Geschäftsschluss eingehen
Geschäftsbedingungen	Die Ausstattung kann zum Ende der Leasingperiode gegen eine geringe Gebühr erworben werden. Es gelten die länderspezifischen Geschäftsbedingungen
	Es ist die Kreditgenehmigung seitens des Finanzierungspartners erforderlich
	Unterliegt der Vorlage von Leasingdokumenten beim Finanzierungspartner
	Verfügbar in Verbindung mit dem lokalen Finanzierungspartner
	Cisco behält sich das Recht vor, dieses Angebot jederzeit und ohne Ankündigung zu ändern oder einzustellen

Berechnung Ihrer monatlichen Zahlung

Ihre monatliche Zahlung lässt sich leicht berechnen. Teilen Sie einfach die Gesamtkosten Ihrer Cisco-Lösung durch 36 Monate.

Hier ein Beispiel:

Gesamtkosten der Lösung: **CHF 100.000**

Dauer des Leasingvertrags: **36 Monate**

$$\text{Monatliche Zahlung} = \frac{\text{CHF 100.000 (Gesamtkosten der Lösung)}}{\text{36 Monate}}$$

Sie zahlen somit **CHF 2.777,78 pro Monat**

Erste Schritte

Weitere Informationsquellen zur Finanzierung Ihres Technologiebedarfs bei Cisco:

- Wenden Sie sich an Ihren örtlichen Cisco-Partner oder Cisco-Vertreter
- Besuchen Sie unsere Webseite:

www.cisco.com/go/easylease

© 2016 Cisco bzw. deren Tochtergesellschaften. Alle Rechte vorbehalten. Die Leasingobjekte und zugehörigen Produkte werden über unabhängige Finanzierungsunternehmen zur Verfügung gestellt, die berechtigt sind, die Leasingobjekte und zugehörigen Finanzierungsprodukte in Ihrem geltenden Rechtssystem anzubieten. Der Sondertarif für qualifizierte Geschäftskunden unterliegt einer Kreditgenehmigung und der Vorlage von entsprechenden Standarddokumenten, die vom jeweiligen Finanzierungsunternehmen positiv beschieden wurden. Für diesen Sondertarif gelten bestimmte Bedingungen. Die Tarife basieren auf der Kreditwürdigkeit des Kunden, den Finanzierungsbedingungen, den Angeboten, dem Standort, dem Ausstattungstyp und dem Zubehör. Nicht alle Cisco-Produkte sind Bestandteil des Modells. Außerdem sind in der obigen Preiskalkulation keine möglicherweise anfallenden Steuern enthalten. Hierzu gehören die gesetzliche Mehrwertsteuer sowie Verkaufs-, Gebrauchs- sowie persönliche Vermögensteuern (soweit oben nicht anderslautend angegeben), die gegebenenfalls für die Ausstattung oder die Transaktion anfallen. Dieses Angebot kann nicht mit anderen Angeboten kombiniert werden. Es gelten gegebenenfalls weitere Einschränkungen. Cisco behält sich das Recht vor, dieses Programm jederzeit und ohne Ankündigung zu ändern oder einzustellen.

33918/ecoutez/AP/0614