

Pokyny j Placení Daní v Rámci Programu Global EasyPay

Smlouva a podmínky programu Channel

Dohoda partnerského programu mezi společností Cisco a distribučním partnerem (termín zahrnuje partnery společnosti Cisco, prodejce a distributory), dále uváděn jen jako partner, stanoví smluvní podmínky, při nichž partner získává oprávnění obdržet motivační platbu. Smluvní podmínky určují, zda motivační platba je za následující:

- 1) Sleva spojená s vytvářením poptávky, když partner dosáhne zvýšené úrovně prodeje a/nebo dosáhne předem stanovený prodejní cíl.
- 2) Služba spojená s pronikáním na trh, když partner dosáhne jak zvýšené úrovně prodeje, tak a/nebo dosáhne předem stanoveného prodejního cíle a úspěšně provádí určité činnosti, které mohou sestávat, ale nejsou omezeny na aktivní budování značky, positioning a marketing (v širokém slova smyslu) pro společnost Cisco a/nebo usiluje o dosažení určitých úrovní zákaznické spokojenosti.
- 3) Fond pro rozvoj trhu, když partner splní marketingový plán objednávek na produkty a služby společnosti Cisco v předstihu.
- 4) Investiční fond pro distribuční rozvoj (Coop), když se distribuční partner podílí na činnostech s distribučními partnery společnosti Cisco za účelem rozvíjení a urychlení dvoustupňového obchodního růstu prostřednictvím marketingu, zpřístupňování, budování povědomí a činností provozní dokonalosti.
- 5) Služba za provizi (či odměnu), když činnost partnera jako zástupce společnosti Cisco má za výsledek platnou objednávku od koncového zákazníka na produkty a služby společnosti Cisco.

Chcete-li zobrazit, které programové platby jsou považovány za slevy a které programové platby jsou považovány za platby za služby, nahlédněte do seznamu [programů Global EasyPay](#). Smlouva o programu definuje také smluvní vztahy mezi partnery, jejichž hlavní sídlo může být v libovolné zemi včetně zemí, kde má sídlo příslušná smluvní společnost společnosti Cisco. V následující tabulce jsou shrnuty standardní vztahy:

Hlavní sídlo partnera		Společnost Cisco
Země/oblast	Vyloučení	Cisco International Limited, společnost řídicí se zákony Spojeného království
<ul style="list-style-type: none"> • Země EU • Země ESVO • Střední východ • SNS • Afrika • Tichomořská oblast Asie 	<ul style="list-style-type: none"> Nizozemsko, Itálie Kuvajt, Spojené arabské emiráty, Saúdská Arábie Bělorusko, Ukrajina, Kazachstán Libye Čína, Indie, Japonsko, Korea, Austrálie 	
<ul style="list-style-type: none"> • Itálie 		Cisco Systems (Italy) S.r.l, společnost řídicí se zákony Itálie
<ul style="list-style-type: none"> • Nizozemsko • Bělorusko • Čína • Indie • Kazachstán • Korea • Kuvajt • Libye • Rusko • Saúdská Arábie • Ukrajina • Spojené arabské emiráty 		Cisco Systems International B.V., společnost řídicí se zákony Nizozemska
<ul style="list-style-type: none"> • Austrálie 		Cisco Systems Australia Pty. Ltd., společnost řídicí se zákony Austrálie
<ul style="list-style-type: none"> • Japonsko 		Cisco Systems G.K., společnost řídicí se zákony Japonska
<ul style="list-style-type: none"> • Kanada 		Cisco Systems Canada Co.,

	společnost řídící se zákony Kanady
<ul style="list-style-type: none"> • Latinská Amerika • Karibik • Spojené státy americké 	Cisco Systems Inc., společnost řídící se zákony Kalifornie, USA

Tabulka 1: Standardní vztahy partnerů se společnostmi Cisco

Za určitých výjimečných okolností může partner uzavřít smlouvu s jinou společností Cisco.

Typ platby za program a smluvní vztah se společností Cisco určují, zda bude pobídková odměna podléhat dani.

Ustanovení týkající se nepřímé daně

Programy generování poptávky uvedené v seznamu programů Global EasyPay, příloha A, jsou považovány za slevy z ceny zboží nebo služeb již dříve prodaných společností Cisco partnerovi, a proto se v závislosti na zemi, kde se nachází partner společnosti Cisco, na ně mohou vztahovat nepřímé daně. Daňový režim nepřímých daní u programů generování poptávky bude určen společností Cisco. Ke slevám Demand Generation Discount nebude partner připočítávat nepřímé daně.

Programy Global EasyPay (GEP) pro programy služeb jsou uvedeny v [seznamu programů Global EasyPay](#), příloha B, C a D. Tyto platby za služby Market Penetration Service, Market Development Fund nebo Commission (or Reward) Service, které poskytuje partner, spadají pod

- článek 44 daňové směrnice EU 2006/112/ES týkající se daně z přidané hodnoty (DPH),
- část 9-5 nového daňového systému (spotřební zboží a služby) daňového zákona z roku 1999 v Austrálii,
- článek 4(3)(ii) zákona o spotřební dani v Japonsku.

Daňový režim nepřímých daní u těchto programů služeb určí partner.

Pokud partner účtuje nepřímou daň, může být částka rabatu považována za částku „včetně“, nebo „bez“ přímé daně v závislosti na místě podnikání partnera.

- Pokud je sídlo společnosti Cisco ve stejné zemi jako hlavní sídlo partnera, bude za službu pravděpodobně účtována nepřímá daň. Daň bude součástí pobídkové odměny, na kterou má partner nárok. Tato situace je uváděna jako „bez daně“.
- Pokud není sídlo společnosti Cisco ve stejné zemi jako hlavní sídlo partnera, nebude za službu obvykle účtována nepřímá daň. Nicméně pokud partner neúčtuje nepřímou daň, bude obvykle předpokládáno, že daň je součástí pobídkové odměny. Jinými slovy, partner neobdrží žádnou částku navíc k pobídkové odměně, na kterou má nárok. Tato situace se označuje jako „včetně daně“. Aktuální pozici naleznete v tabulce níže.

V následující tabulce jsou uvedena standardní řešení nepřímé daně u plateb za služby:

Hlavní sídlo partnera	Sídlo společnosti Cisco	Nepřímá daň %	Daňový režim
Země, která není uvedena níže	Není	Může podléhat dani	Obvykle zahrnutá
Velká Británie	Cisco International Limited, založena ve Spojeném království	Až 20% DPH	Bez daně
Nizozemsko	Cisco Systems International B.V., založena v Nizozemí	DPH 21 %	Bez daně
Itálie	Cisco Systems (Italy) S.r.l., založena v Itálii	DPH 22 %	Bez daně
Turecko	Cisco International Limited, založena ve Spojeném království	DPH 18 %	Bez daně

Austrálie	Cisco Systems Australia Pty. Ltd., založena v Austrálii	Daň ze spotřebního zboží a služeb 10 %	Bez daně
Japonsko	Cisco Systems G.K., založena v Japonsku	Spotřební daň 8 %	Bez daně

Tabulka 2: Standardní daňový režim nepřímých daní

Jediná známá výjimka je, pokud má partner sídlo v Turecku, ve kterém pro DPH platí „bez daně“.

Pokud by nastaly okolnosti, za kterých by se partner domníval, že by mělo být řešení nepřímých daní odlišné od postupů uvedených výše, musí partner tuto změnu odůvodnit písemně a podpořit své závěry veškerými příslušnými předpisy a zákony. Partner musí zaslat dopis s odůvodněním na adresu globaleasypay@cisco-programs.com. Společnost Cisco partnera kontaktuje a rozhodne, zda bude daň splatná nebo ne. Pokud budou se změnou souhlasit obě strany, společnost Cisco poskytne partnerovi pokyny, jak vydat fakturu s upraveným daňovým režimem. Pokud se partner a společnost Cisco na daňovém režimu nedomluví, mohou strany společně určit nezávislého externího experta, který učiní konečné závazné rozhodnutí. Náklady na takovou externí konzultaci ponese strana, která si přála změnit svoji daňovou pozici.

Ustanovení týkající se daně z příjmu

Partneři účastníci se programů, ze kterých plynou platby za služby Market Penetration Service, Market Development Fund nebo Commission (or Reward) Service (viz seznam programů Global EasyPay), berou na vědomí, že platby se poskytují výhradně partnerovi a nikoli jednotlivci bez ohledu na to, zda byla kritéria splněna jednou nebo více osobami ve společnosti partnera. Platby za tyto služby lze u partnera považovat za zdanitelný příjem a lze je pro účely zdanění, sociálního pojištění nebo příspěvků na sociální zabezpečení (nebo podobných daňových či sociálních poplatků splatných dle místních zákonů) považovat za přímé odměny.

Společnost Cisco nebo schválení dodavatelé společnosti Cisco spravující proces plateb GEP mohou být povinni podle platných zákonů hlásit místním daňovým úřadům partnera (nebo odpovídajícím úřadům) informace týkající se příjmu plateb za služby. Za zdanění příjmů nebo plateb sociálního pojištění je výhradně zodpovědná společnost partnera a společnost Cisco neposkytuje žádné záruky ani nepřijímá žádnou odpovědnost ohledně zdanění odměn z programu GEP.

Požadavky na faktury

Společnost Cisco vyžaduje fakturu, pokud

- 1) sídlo společnosti partnera je v Evropě, na Středním východě, v Africe či v Rusku (EMEAR) nebo v Asii/Tichomoří (APJC) a zároveň
- 2) platby jsou poskytovány za služby Market Penetration Service, Market Development Fund nebo Commission (or Reward) Service, které partner poskytl společnosti Cisco.

Navíc pokud partner připočítává nepřímou daň, musí být DPH, daň ze spotřebního zboží a služeb nebo spotřební daň stanovena samostatně.

Kompletní informace naleznete v [pokynech k fakturaci v rámci programu Global EasyPay](#).

Partneři Channel jsou povinni zajistit, aby veškeré nároky na platbu nepřímých daní, které předloží společnosti Cisco v souvislosti s platbami za služby, byly pro účely nepřímých daní zpracovány správně v nejšířším slova smyslu. Společnost Cisco nemůže být zodpovědná za žádné náklady, včetně například pokut nebo úroků vyměřených daňovými úřady po chybném uvedení nepřímých daní na fakturách vydaných partnerem Channel. Společnost Cisco si vyhrazuje právo vždy požadovat vystavení dobropisu v případech, kdy partner Channel nesprávně náúčtoval nepřímou daň.