

# 10 أسباب وجيهة لتقديم حل التمويل إلى عملائك

في بيئة الأعمال اليوم، لا يتعلق القرار الذي يتخذه عملاؤك بتحديد ما يشترونه فحسب، وإنما في كيفية شرائه أيضًا. في ما يلي عشرة أسباب وجيهة تتعلق بضرورة تقديم حل التمويل إلى عملائك:

**7** زيادة ولاء العملاء  
من خلال مساعدة العملاء في وضع خططهم الإستراتيجية الخاصة بالتقنية، فإنك تعمل على توثيق العلاقات وإيجاد فرص مبيعاتٍ مستقبلية.

**8** إنجاز صفقات أكثر ربحية لأعمالك  
إن تقديم حل إلى عملائك يعرض مدفوعاتٍ منتظمة قابلة للإدارة بدلاً من السعر الإجمالي للحل إنما يعني أن احتمال دخولهم في مناقشاتٍ حول التخفيضات يكون أقل. وقد يساعدك ذلك في الاحتفاظ بأرباحٍ قيمة.

**9** تحسين التدفق النقدي للشركة  
إليك مباشرةً بمجرد استلام شهادة القبول. Cisco Capital يدفع فلم تعد بحاجة إلى انتظار مدفوعات العميل بعد مرور 30 أو 60 يومًا وقد تبدأ الأموال في تحقيق عائدها فورًا.

**10** تحسين أداء مبيعاتك الشخصية  
تفوق على أقرانك، وقدم حلاً متكاملًا، وقم بإنجاز المزيد من الصفقات، وحقق نجاحًا أكبر!

**1** التغلب على اعتراضات العميل  
في التغلب على قيود ميزانية Cisco Capital® تساعد الحلول المالية العملاء، مما يساعدك في مواصلة التركيز على احتياجات العميل وزيادة حجم أعمالك.

**2** زيادة حجم الصفقة  
توضح الأبحاث أنه من الممكن عند تضمين حل التمويل أن يزداد حجم الصفقات حتى 34 في المائة. (مجموعة بانكي 2008).

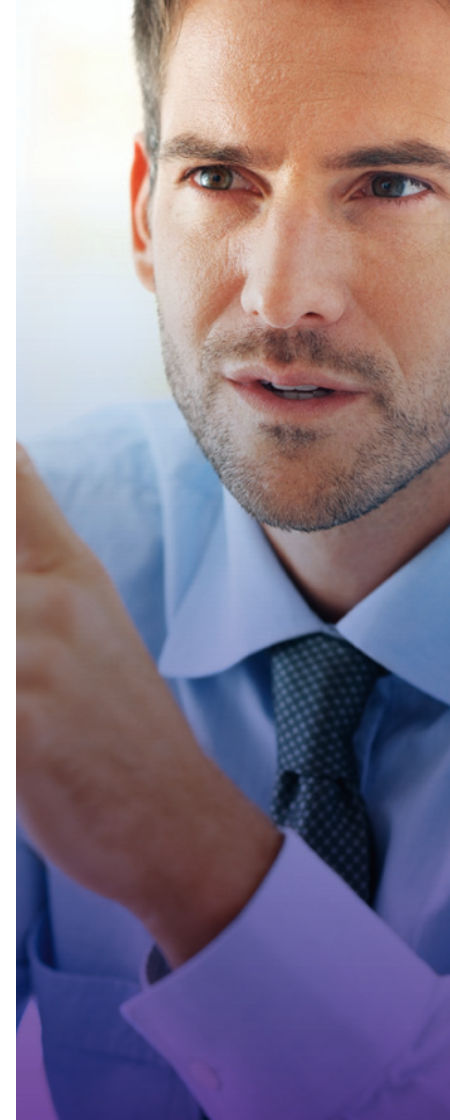
**3** إنجاز المزيد من الصفقات، على نحو أسرع  
إن التمويل حلٌ يزيد من سهولة اتخاذ قرار الشراء، مما يساعدك في تقصير دورة المبيعات.

**4** إحتلال مركز الصدارة والتغلب على منافسيك  
إن تقديم حل أعمال شامل والانخراط على نحو أكثر إستراتيجية مع عملائك هو أمرٌ يساعدك في أن تصبح مستثمرًا أكثر موثوقية ويميزك عن منافسيك.

**5** عملاؤك يتوقعون ذلك!  
في استطلاع للرأي، نكر أكثر من 50 في المائة من العملاء أنهم يتوقعون تقديم خيارات خاصة بالتمويل كجزءٍ من العروض.

**6** مساعدة عملائك في الحفاظ على النقد وخفض الإجمالي العام لتكلفة الملكية (TCO)  
قد يمكن حل التمويل عملاءك من الحصول على الحلول التقنية بأسلوب يتناسب مع احتياجات أعمالهم، مما يزيد من سهولة اتخاذ قرار الشراء. كما تساعد المدفوعات المنتظمة التي يمكن التنبؤ بها وتوزيع المدفوعات على مدار الوقت في التحكم في الميزانية والنققات.

قد يمكن حل التمويل عملاءك من الحصول على الحلول التقنية بأسلوب يتناسب مع احتياجات أعمالهم، مما يزيد من سهولة اتخاذ قرار الشراء. كما تساعد المدفوعات المنتظمة التي يمكن التنبؤ بها وتوزيع المدفوعات على مدار الوقت في التحكم في الميزانية والنققات.



يرجى زيارة [www.ciscocapital.com/partner/emea](http://www.ciscocapital.com/partner/emea) للحصول على مزيد من المعلومات