



Profil

- Doté(e) d'un excellent relationnel, d'une très bonne communication écrite et orale.
- Autonome



Missions

- Définir la stratégie commerciale sur son secteur
- Réaliser les actions de prospection et de promotion des solutions
- Comprendre les métiers et enjeux des clients
- Assurer le suivi client de la prise de commande jusqu'au paiement



Expérience professionnelle

- 1^{ère} expérience ou stage significatif dans le domaine des réseaux et de la sécurité informatique.



Formation

- Diplômé(e) d'une école de commerce ou d'ingénieur
- Anglais courant
- Permis B

A propos d'Aciernet

Expert en réseaux informatiques et en sécurité du SI, spécialisé en environnement Datacenter, Aciernet accompagne ses clients depuis la définition de leurs besoins jusqu'au maintien en condition opérationnelle de leur infrastructure, en passant par l'intégration des équipements.

Suivez-nous sur les réseaux sociaux :

- # <https://www.linkedin.com/company/aciernet>
- # <https://twitter.com/Aciernet>
- # <https://www.facebook.com/pages/Aciernet/411351702241309>
- # <https://plus.google.com/109833289717497842728>