



思科价值激励计划第 31 期

计划要求汇总

重要信息

计划期

- 2018 年 1 月 28 日至 2018 年 7 月 28 日
- 6 个活动期注册：2018 年 1 月 28 日开始到 3 月 9 日结束
- 3 个月活动期注册：2018 年 4 月 29 日开始到 5 月 25 日结束

VIP 31 架构路径

企业网络	安全	数据中心	协作	运营商服务
注册准入要求				
Advanced Enterprise Networks Architecture Specialization	Advanced Security Architecture Specialization	Advanced Data Center Architecture Specialization	Advanced Collaboration Architecture Specialization	Advanced Service Provider Architecture Specialization
Advanced Core & WAN Specialization ¹		Advanced Unified Fabric Technology Specialization ¹	TelePresence Video Master ATP (including Satellite, Multinational, Global, and Remote)	
Advanced Unified Access Specialization ¹		Advanced Unified Computing Technology Specialization ¹	Advanced Video Specialization	
			Express Specialization – Video track	
CMSP Master or Advanced				N/A
Global Gold Certification				N/A

企业网络	安全	数据中心	协作	运营商服务
Specialization requirements (must maintain throughout entire VIP period)				
Advanced Enterprise Networks Architecture Specialization	Advanced Security Architecture Specialization	Advanced Data Center Architecture Specialization	Advanced Collaboration Architecture Specialization	Advanced Service Provider Architecture Specialization
			TelePresence Video Master ATP (including Satellite, Multinational, Global, and Remote)	
			Advanced Video Specialization	
			Express Specialization - Video track	
云服务和托管服务合作伙伴大师级或高级认证				N/A
全球金牌资质				N/A
SKU categories				
2%, 4%, 6%, 8% ²	4%, 5%, 8%	2%, 3%, 4%, 5%, 10%	1%, 3%, 5%, 8%, 10%, 15%	1%
额外奖励				
金额/云服务和托管服务合作伙伴大师级奖励 ³				
1% ³	1%	1%	1%	N/A
大师级专业化认证/思科 Powered™ 奖励				
N/A	2%	1%	3% ⁴	N/A
迁移奖励				
2%	2%	2%	2%	2%
客户突破奖励				
2%	2%	2%	N/A	N/A
激活奖励				
Up to 17%	N/A	N/A	N/A	N/A
客户满意度 (CSAT) 要求				
持有金牌 (包括全球金牌) /高级认证, 或已在 PAL 工具中对当前财年所有收到的分数较低的调查完成了跟进活动 (PAL 工具将于 2018 年 7 月 13 日关闭)				

VIP 31 新技术路径				
年金业务子路径				Meraki
企业网络	安全	数据中心	协作	
Enrollment requirements				
Advanced Enterprise Networks Architecture Specialization	Advanced Security Architecture Specialization	Advanced Data Center Architecture	SaaS Subscription Resale Program – Simple Resale or Resale with Lifecycle Management track (including passing the COLT test that is required per the SaaS Subscription Resale Program Terms and Conditions)	Advanced Enterprise Networks Architecture Specialization
Express Specialization – EN track	Express Specialization – Security track	Advanced Unified Computing Technology Specialization ¹		Advanced Unified Access Specialization ¹
	Cisco® Welcome Program	Express Specialization – DC track		CMSP Master or Advanced
	Global Gold Certification			Global Gold Certification
专业化认证要求 (必须在整个 VIP 期持续持有)				
Advanced Enterprise Networks Architecture Specialization	Advanced Security Architecture Specialization	Advanced Data Center Architecture	SaaS Subscription Resale Program – Simple Resale or Resale with Lifecycle Management track (including passing the COLT test that is required per the SaaS Subscription Resale Program Terms and Conditions)	Advanced Enterprise Networks Architecture Specialization
Express Specialization – EN track	Express Specialization - Security track	Express Specialization – DC track		CMSP Master or Advanced
	Cisco Welcome Program			
	Global Gold Certification			Global Gold Certification
产品列表奖励				
基础奖励: 2% 按照累计性年收入计算⁵				2%, 4%, 6%, 8%
签约和扩展奖励: 7% 按总合同价值净增长额计算 ⁶	签约和扩展奖励: 2% 按年金总合同价值净增长额计算 ⁹	签约和扩展奖励: 3% to 5% 按总合同价值净增长额计算 ⁶	签约和扩展奖励: 5% 按总合同价值净增长额 ⁶	
续约奖励: 1% to 2% paid on TCV ⁷ of renewed subscriptions	续约奖励: 2% paid on ACV ¹⁰ of renewed subscriptions	续约奖励: 1% to 3% paid on TCV ¹¹ of renewed subscriptions	续约奖励: 1% to 3% paid on TCV ⁸ of renewed subscriptions	
额外奖励				
金牌/云服务和托管服务供应商大师级奖励³				
N/A	N/A	N/A	N/A	1% ³
激活奖励				
最高至 17%	N/A	5% ¹²	N/A	N/A
客户满意度 (CSAT) 要求				
N/A	N/A	N/A	N/A	持有金牌 (包括全球金牌) / 高级认证, 或已在 PAL 工具中对当前财年所有收到的分数较低的调查完成了跟进活动 (PAL 工具将于 2018 年 7 月 13 日关闭)

备注

- 合作伙伴必须在 2018 年 7 月 28 日之前，在企业网络子路径和数据中心子路径中从即将终止的专业化认证过渡到高级企业网络架构专业化认证和数据中心架构专业化认证
- 产品列表同时存在在企业网络子路径和服务供应商技术子路径的，企业网络子路径优先于服务供应商技术子路径。
- 包括全球金牌认证：仅对企业网络和 Meraki 子路径的 6% 和 8% 奖励类产品提供奖励
- 仅对网真 ATP 大师级专业化认证的网真 SKU 提供奖励。
- 思科在 VIP 计划期内通过 CCW 的思科年金业务平台获得的累计连续性收入 (MRR)
- 思科在 VIP 计划期内通过 CCW 的思科年金业务平台获得的总合同价值 (TCV) (5 年 Intersight 订用为 5%，所有其他符合条件的产品/服务为 3%)
- 思科在 VIP 计划期内通过 CCW 的思科年金业务平台获得的续约订用交易总合同价值 (TCV) (企业网络年金业务 - 有效的企业协议生命周期顾问：2%；所有其他符合条件的合作伙伴：1%)。
- 思科在 VIP 计划期内通过 CCW 的思科年金业务平台获得的续约订用交易总合同价值 (TCV) (已获批准的 SaaS 订用转售计划 - 一般转售合作伙伴：1%；有效的网讯和 Spark 生命周期顾问：2%；已获批准的 SaaS 订用转售计划 - 通过生命周期管理合作伙伴进行的转售交易：3%；)
- 思科在 VIP 计划期内通过 CCW 的思科年金业务平台获得的年金合同价值 (ACV)
- 思科在 VIP 计划期内通过 CCW 的思科年金业务平台获得的续约订用交易年金合同价值 (ACV)
- 思科在 VIP 计划期内通过 CCW 的思科年金业务平台获得的续约订用交易总合同价值 (TCV) (有效的企业协议生命周期顾问：企业协议总合同价值的 2%；所有其他符合条件的合作伙伴：5 年 Intersight 续约订用为 3%，1 年和 3 年 Intersight 续约订用为 2%，所有其他符合条件的产品/服务为 1%)
- 思科在 VIP 计划期内通过 CCW 的思科年金业务平台获得的激活总数及其相关的总合同价值 (TCV)。

要求: 最低业绩

3 个月期间的最低预定目标是 6 个月期间的一半，除了年金业务子路径，在 6 个月和 3 个月期间，最低预定目标保持不变。

最低业绩单位是美金，

大中华区	架构路径					新业务路径				
	企业网络	安全	数据中心	协作	服务供应商技术	Meraki	年金业务子路径			
							企业网络	协作	安全	数据中心
香港	400,000	50,000	100,000	80,000	250,000	150,000	通过 CCW 的年金业务平台订购符合条件的企业网络，协作，安全或数据中心 SKU 的金额达到最低累计连续性收入 (MRR) 要求，即 1000 美元 如果 VIP 31 结束时的累计连续性收入等于或超过 VIP 30 结束时的累计连续性收入，则可能有资格获得续约奖励			
台湾	400,000	50,000	100,000	80,000	250,000	150,000				
中国	400,000	50,000	100,000	80,000	N/A	N/A	NA			

了解更多：

关于更多 VIP31 计划邀请详情请访问 www.cisco.com/go/vip

关于 VIP31 完整产品类别和返点比率请访问 www.cisco.com/go/vipskus

关于思科合作伙伴促销和奖励全部信息请访问 www.cisco.com/go/incentives