



Finansowanie **easylease** 0% dla technologii Cisco

Uzyskanie odpowiedniej technologii dla firmy stało się właśnie prostsze...

Dzięki odpowiedniej technologii firmy zyskują na wydajności i produktywności. To narzędzie skuteczniejszej komunikacji między pracownikami, wyższego poziomu obsługi klientów i lepszych wskaźników elastyczności oraz bezpieczeństwa. Jednak ciągły nacisk na optymalizację przepływów pieniężnych i redukcję wydatków oznacza, że znalezienie środków w firmie na inwestycje technologiczne może być trudne.

Program finansowania Cisco® **easylease** 0% sprawia, że zakup rozwiązania Cisco nigdy nie był jeszcze tak prosty: Dzięki oferowanemu przez wybranych partnerów bezodsetkowemu finansowaniu technologii Cisco można osiągnąć następujące korzyści*:

- **Przyspieszenie wdrażania technologii:** Nasz program finansowania ułatwia nabycie pełnych rozwiązań sprzętowych, programowych i usługowych, gdy są potrzebne w firmie – niezależnie od jej budżetu.
- **Niższe łączne koszty i zmniejszenie nacisków na optymalizację przepływów pieniężnych:** Nie jest wymagana żadna duża pierwsza wpłata czy też udział własny. Możliwość rozłożenia płatności na 36 miesięcy pozwala zainwestować środki w kluczowe cele biznesowe.

- **Elastyczność dopasowania technologii do planów biznesowych:** Po zakończeniu okresu leasingu możliwość wykupienia używanego rozwiązania lub jego rozbudowa.

Dlaczego warto wybrać finansowanie **easylease** 0%?

- Całkowity mechanizm finansowania technologii Cisco – urządzeń, programów i usług
- Prosty wniosek szybko analizowany przez specjalny zespół obsługi klienta **easylease**
- Finansowanie zapewnione przez wybranych partnerów

Regulamin leasingu **easylease 0%**

Czas trwania leasingu	36 miesięcy
Minimalna wartość oferty	15 000 PLN
Maksymalna wartość oferty	1 100 000 PLN
Minimalna wysokość wydatków na urządzenia Cisco	70% łącznej ceny zakupu (łącznie dla urządzeń, oprogramowania i usług). Urządzenia muszą stanowić 10% wydatków na produkty Cisco
Data ważności oferty	Partner Cisco musi przetworzyć zamówienie przed zamknięciem dnia 31 lipca 2015 r
Regulamin	Wykup przedmiotu leasingu za wartość minimalną (zgodnie z Ogólnymi Warunkami Umów Leasingowych)
	Podpisanie umowy zależy od pozytywnej oceny zdolności kredytowej przez partnera finansującego
	Realizacja umowy wymaga przedstawienia odpowiedniej dokumentacji partnerowi finansującemu
	Dostępne przy współpracy z lokalnymi partnerami finansowymi
	Firma Cisco zastrzega sobie prawo do wycofania lub zmodyfikowania niniejszej oferty w dowolnym momencie

Jak obliczyć miesięczną ratę leasingową

Obliczenie miesięcznej raty leasingowej jest proste. Wystarczy podzielić łączny koszt rozwiązania Cisco na 36 miesięcy.

Przykład:

Łączny koszt rozwiązania:	200 000 PLN
Czas trwania leasingu:	36 miesięcy
Suma opłat =	<u>200 000 PLN</u> (łączny koszt rozwiązania)
	36 miesięcy
Rata miesięczna	5555,55 PLN miesięcznie

Otrzymanie leasingu jest bardzo proste

Aby uzyskać więcej informacji o finansowaniu technologii Cisco:

- Skontaktuj się z lokalnym partnerem lub przedstawicielem handlowym Cisco
- Odwiedź naszą stronę internetową:

www.cisco-financing.com/emea

