



La revolución sísmica en las compras de la TI

Cómo están las empresas adoptando la nube

Una infografía de IDC, con el patrocinio de Cisco | Marzo de 2015

Cómo están adoptando la nube las líneas de negocio

Ahora hay un nuevo comprador de tecnologías de la información: **la línea de negocio (LOB)**



Este comprador de tecnología suele ser un gerente o ejecutivo de una empresa



Actualmente, los presupuestos de las empresas de la mayoría de las economías desarrolladas en todo el mundo financian casi el 70% de todo el gasto en tecnología



Los compradores de estas empresas buscan resultados: foco sobre los ingresos/beneficios, ganancias, productividad, retorno de la inversión

Cómo están adoptando la nube las líneas de negocio

Los actuales ejecutivos de las líneas de negocio conocen bien las tecnologías y buscan las enormes ventajas que ofrece la nube, por lo que hay mucho en juego



Cuatro grandes motivos por los que las líneas de negocio están aumentando su inversión en tecnología:

38% Mi área funcional domina **la tecnología** cada vez mejor y nos sentimos cómodos gestionando nuestros propios proyectos de TI

36% El vínculo entre la tecnología y los resultados del negocio está aumentando y mi área funcional está **impaciente** por ejecutar nuevas iniciativas tecnológicas

33% Los requisitos para incorporar nuevas tecnologías en **sistemas de TI heredados** hacen que a nuestra organización de TI le resulte difícil satisfacer las necesidades de nuestra área funcional

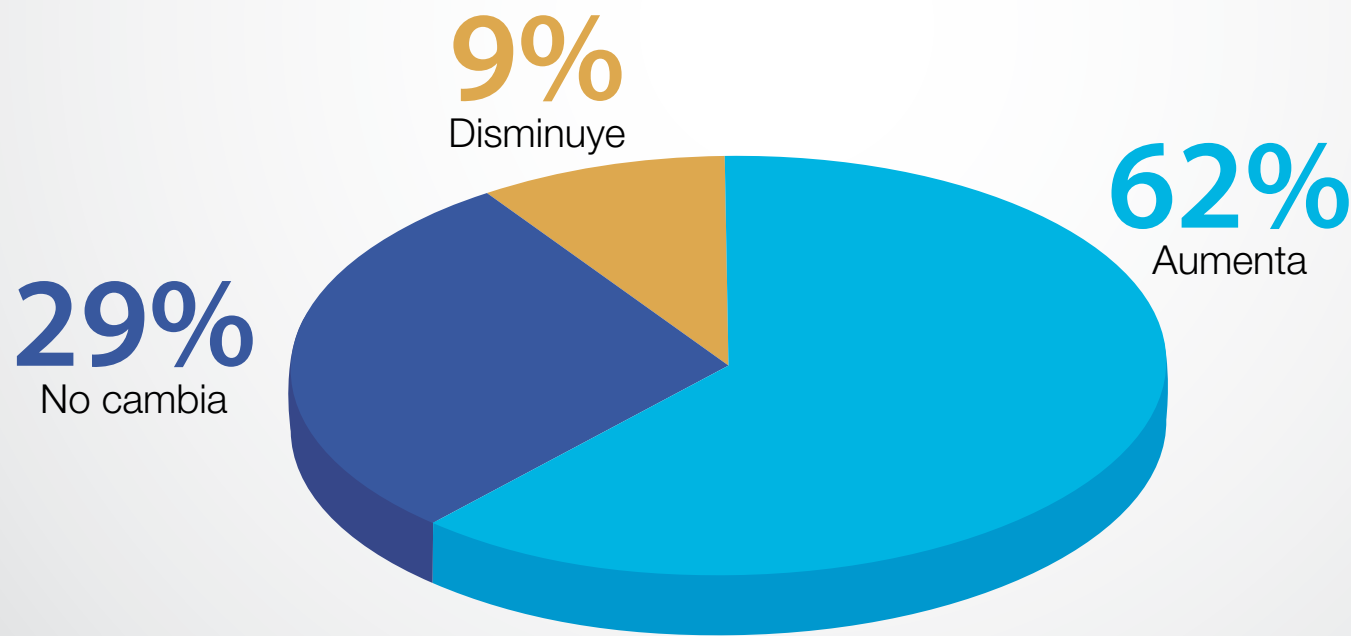
27% Podemos tener acceso a la tecnología con más facilidad gracias al **Cloud Computing**

Cómo están adoptando la nube las líneas de negocio

Los centros de compras de tecnología han cambiado... para siempre



El 62% de los encuestados espera que el porcentaje del presupuesto controlado por las líneas de negocio aumente en los dos próximos años

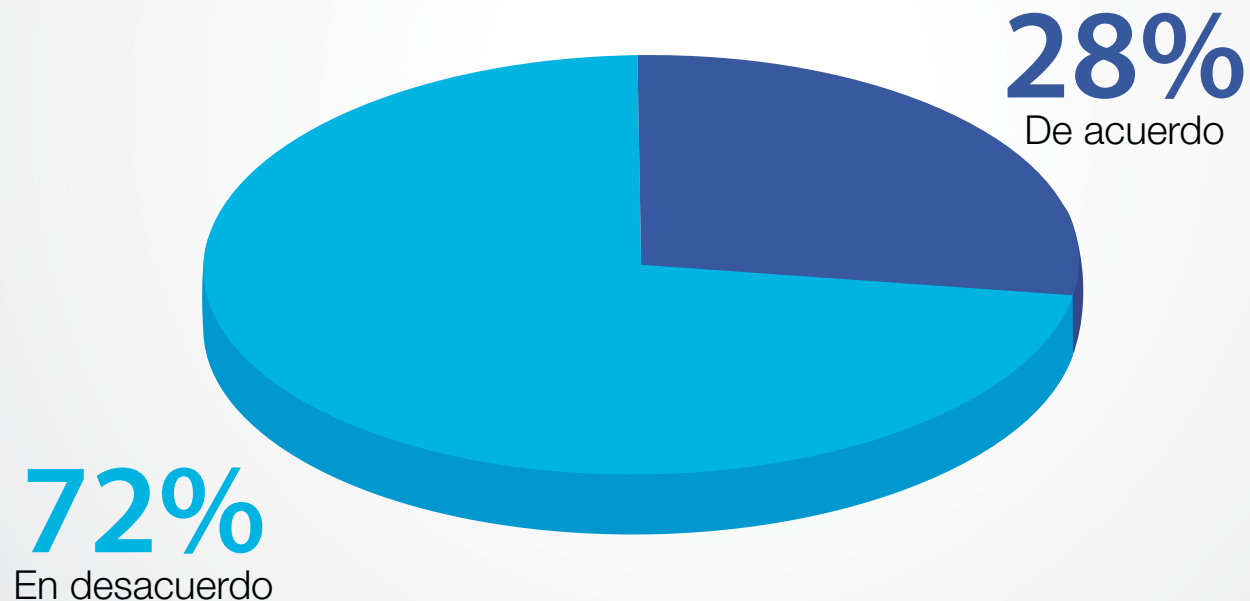


Cómo están las empresas adoptando la nube

No todo son malas noticias para la TI



El 72% de los encuestados de las líneas de negocio no está de acuerdo con la idea de que, en tres años, su departamento de TI será menos relevante que en la actualidad



Cómo están las empresas adoptando la nube

¿Cuál es el papel de la TI en el nuevo mundo dirigido por las líneas de negocio? Un partner más valioso



En comparación con hace tres años, el 72% de los encuestados de líneas de negocio afirma que la TI está convirtiéndose en un socio más valioso para su área funcional

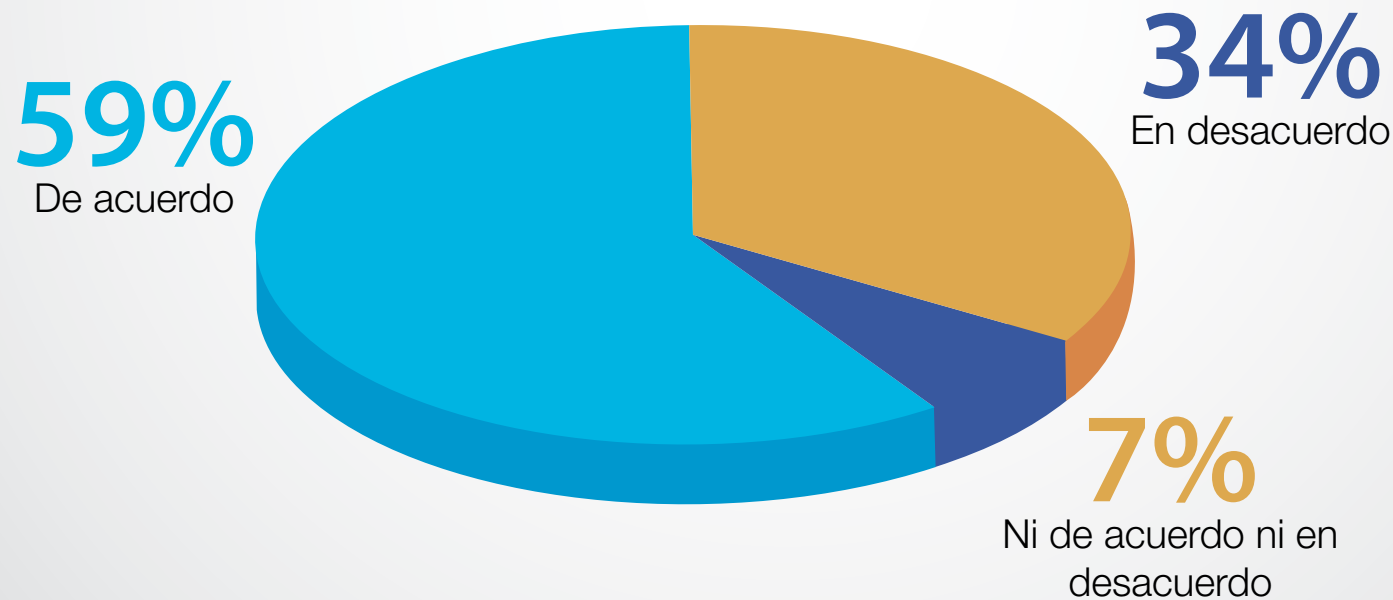


Cómo están las empresas adoptando la nube

Las nuevas expectativas de las líneas de negocio sobre la TI: como intermediario de servicios



El 59% de los encuestados de las líneas de negocio afirma que el futuro papel de los directores de TI se centrará probablemente en la gestión de los contratistas, la nube y otros proveedores de servicios de TI



Cómo están adoptando la nube las líneas de negocio

Los directores de TI con visión de futuro están preparándose para esta oportunidad

De hecho, actualmente los directores de TI con visión de futuro reconocen que los nuevos centros de compras son una oportunidad y las dos principales iniciativas para 2015 se centran en el éxito de la relación con las líneas de negocio.



Cómo están adoptando la nube las líneas de negocio

Hacer que funcione: mejores formas de lograr que la TI tenga éxito con las líneas de negocio

1. Facilitar el uso de las tecnologías por parte de la empresa
“Simplificar y estandarizar la tecnología” – **54%**

2. Establecer relaciones

“La TI para colaborar mejor con las partes interesadas del negocio” – **37%**

3. Mejorar la colaboración

“Conectar mejor con las partes interesadas del negocio” – **33%**

4. Iniciar el éxito

“Crear ganancias rápidas para los socios comerciales” – **31%**