

Adquiera las soluciones tecnológicas de Cisco con Cisco Capital: Puerto Rico

¿Por qué debo obtener información sobre el financiamiento de tecnología?

Cisco CapitalSM ofrece un método de financiación flexible para adquirir tecnología, por el cual se distribuye el costo en un período con pagos mensuales predecibles que facilitan el flujo de caja, protegen el capital y conservan las líneas de crédito. La inversión en la última tecnología puede traer importantes beneficios competitivos para la empresa.

¿Qué es Cisco Capital?

Como filial de total propiedad de Cisco[®], Cisco Capital combina experiencia en innovación, flexibilidad, financiación muy competitiva y un profundo conocimiento de la tecnología Cisco.

Con Cisco Capital y su red de partners financieros locales, tiene a su disposición una fuente de financiamiento alternativa que le permitirá adquirir la solución de tecnología de Cisco adecuada cuando su empresa más la necesite. Cisco Capital aporta valor y conocimiento únicos gracias a su marco estratégico que no sólo permite la adquisición de tecnología, sino también la administración del ciclo de vida de la tecnología de modo que los clientes puedan maximizar sus inversiones.

Al cambiar el gasto en IT de un gasto de capital a un gasto operativo, el financiamiento de Cisco Capital le permite centrarse en sus objetivos comerciales fundamentales: impulsar la productividad, mantener la rentabilidad y mejorar la competitividad a través de la innovación tecnológica.

Cisco Capital puede ofrecer financiamiento directamente a sus clientes en aquellos países en que sea permitido.

En la tabla 1, aparecen las opciones de financiamiento disponibles. Considere que las alternativas de financiación de Cisco Capital varían según el tipo de negocio, sector o país.

¿Por qué Cisco Capital?

Con los desafíos que implica la economía actual, es más lógico que nunca obtener financiamiento de Cisco Capital.

Aproveche las ventajas de financiamiento exclusivas que ofrece Cisco Capital:

- **Otra fuente de financiación:** obtenga un financiamiento conveniente y asequible para las soluciones Cisco.
- **Conservación del efectivo:** distribuya los costos en un período, conserve el crédito y evite una gran inversión de efectivo.
- **Una solución, pagos predecibles:** combine el hardware, software y los servicios de Cisco, así como los equipos complementarios de terceros en una sola adquisición estratégica.
- **Reducción de costos:** aproveche las tarifas flexibles y los valores residuales que permiten reducir el costo total de la propiedad y acelerar el retorno de la inversión.
- **Administración más fácil del ciclo de vida del equipo:** maneje costos, satisfaga las demandas comerciales y evite la obsolescencia con opciones de actualización y migración flexibles, además de simplificar la eliminación del equipo.
- **Máxima flexibilidad:** proteja aún más su inversión con el calendario de pagos, la duración de los plazos y las opciones de término de arrendamiento indicadas para su empresa.
- **Reducción del impacto ambiental:** nuestro modelo Green Technology Lifecycle Management permite a las organizaciones adquirir las tecnologías que necesitan actualmente, sin perder la flexibilidad de actualizarlas en el futuro a tecnologías más recientes y ahorradoras de energía, a un costo total menor.

Más información

Para obtener más información sobre Cisco Capital, visite: www.cisco.com/go/capital/emergingwest

Tabla 1 Productos de financiamiento Cisco Capital para Puerto Rico

Productos de financiamiento	Descripción	Plazo	Tecnología
Arrendamiento financiero	Con esta opción, los clientes pueden tratar la red como un gasto de capital, distribuyendo los pagos en varios años. Un arrendamiento financiero permite implementar equipos cuando se requiera, a la vez que se estructuran los pagos a través de los presupuestos pertinentes.	24 a 60 meses	Hardware, software y paquetes de servicios de Cisco
Arrendamiento operativo	Los arrendamientos operativos están diseñados para empresas que buscan un acceso constante a la última tecnología sin la responsabilidad y los riesgos de la propiedad. Normalmente, el equipo financiado a través de un arrendamiento operativo no aparece en el balance general; por ello, los pagos generalmente se tratan como gastos operativos. Al finalizar el plazo inicial, los clientes pueden devolver el equipo o actualizarlo, parcial o totalmente, a una tecnología más reciente.	12 a 60 meses	Hardware, software y paquetes de servicios de Cisco
Préstamo	Con esta opción, los clientes pueden retener la propiedad al adquirirla y liberar capital para las actividades comerciales diarias. Los pagos se pueden estructurar para que concuerden con la implementación y el beneficio económico.	12 a 60 meses	Hardware, software y paquetes de servicios de Cisco

Esta descripción general aborda los productos de financiamiento específicos para Puerto Rico. Para obtener detalles con respecto a productos de financiamiento de Cisco Capital en otros países, visite www.cisco.com/go/capital/emerging

More Cisco expertise.

More flexible financing.

