



Todo lo que  
una empresa  
necesita  
saber sobre  
financiación\*

\*sin la letra pequeña

# Adecuación de la inversión tecnológica a la evolución de las necesidades del negocio

La financiación es una estrategia de compra que puede aportar ventajas sustanciales a la empresa

La financiación de la tecnología puede suponer un claro avance en los beneficios estratégicos en términos de productividad, eficiencia y competitividad, sin que ello afecte a los presupuestos de capital.

Ya sea para dar una respuesta a los cambios del negocio o para hallar la solución a la obsolescencia tecnológica, la financiación ofrece una serie de opciones que pueden planificarse a lo largo del tiempo para ajustarse a sus necesidades de actualizar o añadir nuevos equipos durante el periodo de validez del acuerdo. Además, constituye una herramienta muy útil a la hora de elaborar un plan estratégico relacionado con la tecnología, sin que ello signifique necesariamente una mayor inversión de capital.

La financiación le permite integrar la estrategia de gestión de activos con la estrategia financiera al objeto de optimizar los beneficios, el rendimiento del capital invertido (ROI) y el coste total de propiedad (TCO). También es posible incorporar los costes de implementación, servicio y mantenimiento, distribuyendo los costes totales a lo largo del tiempo.



Cuando se trata de comprar tecnología, la cuestión de cómo adquirirla es tan importante como la de qué se debe adquirir.

Una decisión sobre financiación fundamentada debería tener en cuenta toda una serie de factores técnicos, financieros y comerciales, y ser lo suficientemente flexible para adaptarse a las estrategias actuales y futuras de la empresa. De ese modo, la adquisición de tecnología deja de ser un coste y se transforma en una oportunidad para aportar valor al negocio.

**El modo en que una  
empresa adquiere  
la tecnología es tan  
importante como la  
decisión sobre  
qué tecnología  
debe adquirir**



## Un impulso para la inversión

Cuando una de las principales sociedades inmobiliarias del Reino Unido decidió fusionarse con otra entidad financiera, no tuvo inconveniente en reconocer las dificultades en el crecimiento del negocio que podría acarrear la antigüedad de su red de voz. Sin embargo, los problemas presupuestarios amenazaban con retrasar el proyecto 18 meses, con el consiguiente impacto en los ingresos y en la rentabilidad.

La incorporación del acuerdo financiero de Cisco Capital™ a través de un programa de diferimiento de pago permitió impulsar el proyecto gracias a una serie de pagos planificados, al tiempo que la nueva red proporcionaba beneficios inmediatos al negocio.

## El apoyo a la renovación tecnológica en marcha

Una bolsa internacional deseaba mejorar la disponibilidad de los datos en tiempo real sobre cotizaciones y valores para sus clientes.

Tampoco tuvo inconveniente en admitir que, para mantener su nivel de competitividad, necesitaría seguir renovando su tecnología.

El acuerdo financiero de Cisco Capital permitió a la bolsa renovar la tecnología de forma periódica, con la posibilidad de devolver el equipo una vez concluido el plazo de vigencia del acuerdo para minimizar los riesgos.

## La protección del cash flow

Un grupo minorista español que iba a inaugurar nuevas sucursales en el país decidió implementar una red convergente provista de comunicaciones IP para conectar todas las sucursales. No obstante, las limitaciones en el presupuesto indicaban claramente que el cash flow era una prioridad.

El acuerdo financiero de Cisco Capital caracterizado por valores residuales líderes en el mercado le permitió afrontar una serie de pagos mensuales y, además, acceder a la renovación de la tecnología, con la consiguiente protección frente a los avances tecnológicos que se produjeran durante el plazo de vigencia del acuerdo.

## Un enfoque innovador para reducir la presión presupuestaria

Cuando una escuela de formación profesional holandesa decidió englobar a sus siete centros en un único campus tecnológicamente avanzado a través de una red convergente de alto rendimiento, el socio recurrió a Cisco Capital para garantizar que la escuela no tuviera que renunciar a sus necesidades técnicas básicas.

La solución de financiación de Cisco Capital contemplaba un acuerdo con cesión de arrendamiento que suponía una inyección de liquidez para la escuela y sus viejos equipos, y que no sólo cubría los pagos del primer año sino que, sobre todo, hacía posible la implementación de toda la infraestructura elegida por la institución.



## La gestión de los activos tecnológicos

Financiar los pagos ofrece la posibilidad de adecuar los ciclos de vida de la adquisición, la renovación y la eliminación de equipos a las condiciones financieras, y contribuye a elaborar una estrategia proactiva para gestionar y planificar los activos con el fin de mejorar el ROI.

Además, la financiación también ayuda a evitar la pesada carga que supone la eliminación de los equipos y el impacto medioambiental que ello conlleva.

## Consideraciones de tipo financiero

El coste real de una solución tecnológica abarca el hardware, el software, el despliegue, el servicio, el mantenimiento y la financiación.

El acuerdo financiero puede confeccionarse de forma que incluya todos los elementos de coste en pagos fijos y predecibles, permitiéndole implementar una solución completa, reducir el TCO y mejorar sustancialmente el cash flow.

Por otra parte, la solución de financiación ayuda a conservar el capital para otras inversiones, y contribuye a aumentar la rentabilidad y el ROI.

## La financiación proporciona un marco estratégico que aporta beneficios técnicos, financieros y empresariales:

- Incrementa los beneficios empresariales al garantizar el éxito de los proyectos tecnológicos y, por lo tanto, un mayor grado de competitividad.
- Ofrece la flexibilidad de la actualización y la renovación de la tecnología, asegurando una adecuación constante de la estrategia comercial y tecnológica.
- Combate la escasez de capital, permitiéndole afrontar otras inversiones sin poner en peligro la liquidez del negocio.

## La financiación a través de un especialista en tecnología

Es importante saber elegir un proveedor de soluciones de financiación que posea profundos conocimientos prácticos sobre la tecnología actual y la prevista, y los posibles beneficios para la empresa.

Cisco Capital ofrece este enfoque estratégico y compensado en sus soluciones de financiación para tecnología.

Nuestros programas de financiación innovadores para las soluciones Cisco nos permiten actuar, además, con la solidez propia de un socio de financiación a largo plazo.

Como miembros de la familia de empresas Cisco, nuestro compromiso se centra en identificar las necesidades de nuestros clientes y potenciar al máximo su éxito.

Y todo ello lo logramos proporcionándoles los productos y servicios que necesitan para simplificar sus planes estratégicos de desarrollo tecnológico.

Cisco Capital, en calidad de socio comercial acreditado, ayuda a nuestros clientes a aportar mayor valor a sus negocios y a mantener un nivel de competitividad sostenible.

More Cisco expertise.  
More flexible financing.

# La financiación contribuye a impulsar los beneficios empresariales y protege el capital

## ¿Necesita ayuda?

Visite [www.cisco.com/go/capital\\_europe](http://www.cisco.com/go/capital_europe) para conocer más detalles sobre los programas y las ofertas de financiación y para ponerse en contacto con su Lease Account Manager local de Cisco Capital.

Visite [www.cisco.com/go/partnerlocator](http://www.cisco.com/go/partnerlocator) aquí para encontrar un socio local especializado en la prestación de servicios de asistencia, instalación, consulta y diseño de redes.

O, si lo desea, visite [www.cisco.com/offer/callback](http://www.cisco.com/offer/callback) aquí para ponerse en contacto con un representante de Cisco



#### Americas Headquarters

Cisco Systems, Inc.  
170 West Tasman Drive  
San Jose, CA 95134-1706  
USA  
[www.cisco.com](http://www.cisco.com)  
Tel: 408 526-4000  
800 553-NETS (6387)  
Fax: 408 527-0883

#### Asia Pacific Headquarters

Cisco Systems, Inc.  
168 Robinson Road  
#28-01 Capitol Tower  
Singapore 068912  
[www.cisco.com](http://www.cisco.com)  
Tel: +65 6317 7777  
Fax: +65 6317 7799

#### Europe Headquarters

Cisco Systems, International BV  
Haarlerbergpark  
Haarlerbergweg 13-19  
1101 CH Amsterdam  
The Netherlands  
[www-europe.cisco.com](http://www-europe.cisco.com)  
Tel: +31 0 800 020 0791  
Fax: +31 0 20 357 1100

Cisco has more than 200 offices worldwide. Addresses, phone numbers, and fax numbers are listed on the Cisco Website at [www.cisco.com/go/offices](http://www.cisco.com/go/offices).

©2007 Cisco Systems, Inc. All rights reserved. CCVP, the Cisco logo and the Cisco Square Bridge logo are trademarks of Cisco Systems, Inc. Changing the Way We Work, Live, Play, and Learn is a service mark of Cisco Systems, Inc.; and Access Registrar, Aironet, BPX, Catalyst, CCDA, CCDP, CCIE, CCIIP, CCNA, CCNP, CCSP, Cisco, the Cisco Certified Internetwork Expert logo, Cisco IOS, Cisco Systems, Cisco Systems Capital, the Cisco Systems logo, Cisco Unity, Enterprise/Solver, EtherChannel, EtherFast, EtherSwitch, Fast Step, Follow Me Browsing, FormShare, GigaDrive, GigaStack, HomeLink, Internet Quotient, IOS, IP/TV, IQ Expertise, iQ Net Readiness Scorecard, iQuickStudy, LightStream, Linksys, MeetingPlace, MGX, Networking Academy, Network Registrar, Packet, PIX, ProConnect, RateMUX, ScriptShare, SlideCast, SMARTnet, StackWise, The Fastest Way to Increase Your Internet Quotient, and TransPath are registered trademarks of Cisco Systems, Inc. and/or its affiliates in the United States and certain other countries.

All other trademarks mentioned in this document or Website are the property of their respective owners. The use of the word partner does not imply a partnership between Cisco and any other company. (0609R)