



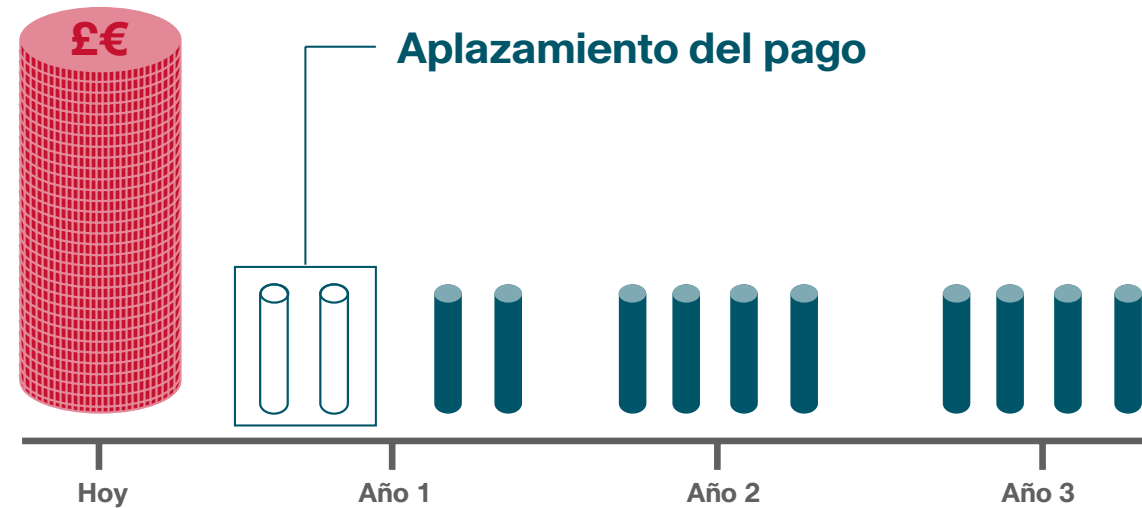
## ¡Consígalo ahora y pague después!

La solución de Cisco Capital<sup>SM</sup> para aplazar el pago durante seis meses.

Dada la complejidad del actual contexto financiero, la gestión del cash flow se ha convertido en un tema crucial para la mayoría de las empresas. Al mismo tiempo, es necesario actualizar constantemente la tecnología para seguir siendo competitivos. ¿Qué le parecería encontrar la forma de obtener la tecnología que necesita su negocio sin que esto afecte a la liquidez del mismo?, ¿cómo maximizar los presupuestos de próximos años cuando existe un recorte actual de los mismos?

Cisco Capital<sup>SM</sup> tiene la solución: la flexibilidad de nuestro programa de diferimiento de pago le permitirá abordar sus proyectos ahora, sin tener que esperar a la asignación de presupuestos para los mismo. Mediante una pago inicial durante un periodo máximo de seis meses puede ayudarle a eliminar la barrera de escasez presupuestaria. Además, le permitirá adoptar las decisiones adecuadas para su negocio, adaptándose a los cambios tecnológicos según su situación y sus plazos, sin restricciones impuestas por el presupuesto.

### Coste de la adquisición de tecnología SIN un presupuesto remanente



\*La disponibilidad de otras condiciones financieras está sujeta a los términos y condiciones. No disponible en todos los países.



## Cisco Capital marca la diferencia

La misión de Cisco Capital, una filial propiedad de Cisco®, es continuar ofreciendo a la mayoría de los clientes de Cisco soluciones de financiación accesibles y asequibles.

Al ser una entidad financiera de fabricante, no nos afectan los problemas de financiación que sufren actualmente algunos bancos, organismos financieros y empresas de leasing independientes. Gracias a los enormes recursos financieros de nuestra empresa matriz, Cisco, estamos en disposición de proporcionar a nuestros clientes una fuente de capital alternativa. Y como socio comercial acreditado, Cisco Capital le ayuda a conseguir la solución Cisco adecuada, conforme a la estrategia de compra más competitiva y flexible para su negocio.

## Beneficiense de las ventajas de financiación exclusivas de Cisco Capital

Cisco Capital le ofrece la posibilidad de acogerse a la estrategia de compra más flexible y competitiva para sus soluciones Cisco mediante:

- **El mantenimiento del crédito y la liquidez**, a través del acceso a una línea de crédito alternativa.
- **Condiciones y planes de financiación flexibles**, que le permiten aprovechar los presupuestos futuros, con la posibilidad de convertir el activo fijo en gastos de explotación.
- **Tipos de interés residuales y financieros cautivos**, que contribuyen a reducir el coste total de propiedad.
- **La adecuación de los costes del proyecto** a las ventajas tecnológicas, con el consiguiente aumento del ROI.
- **Una solución de financiación integral para su negocio** (equipos, software y servicios Cisco, servicios para socios y equipos complementarios de otras empresas).
- **Financiación personalizada**, pensada para ofrecer el mejor contexto económico y operativo de acuerdo con las circunstancias particulares de su empresa.

## Para obtener más información

Póngase en contacto con su representante de Cisco Capital o Cisco para conocer detalles sobre la forma en la que la solución de financiación de Cisco Capital puede marcar la diferencia para su negocio.

[www.cisco.com/go/capital\\_europe](http://www.cisco.com/go/capital_europe)