



<b>Job Title</b>	Associate Systems Engineer (ASE)
<b>Start Date</b>	July 29, 2013
<b>Preferred Languages</b>	Dutch, French, Portuguese, Russian, Arabic, and Italian
<b>Job Location Year 1</b>	Amsterdam, The Netherlands
<b>Job Location Year 2</b>	Amsterdam, The Netherlands
<b>Job Descriptions</b>	English and Dutch job descriptions provided below.

If you are passionate about leading-edge technology, have strong interpersonal skills, thrive on solving problems, and want to collaborate with highly-talented people globally then apply today for an Associate Systems Engineer (ASE) position at Cisco.

The **Cisco Sales Associates Program (CSAP)** is one of the most highly-coveted early-in-career development programs designed specifically for top university graduates from around the world who aspire to become the next generation of sales leaders at Cisco. CSAP provides world-class, hands-on educational and experiential training that will develop our **Associate Systems Engineers (ASEs)** to become successful Systems Engineers in the Cisco Sales Organization.

The ASE role enables you to advance your career rapidly by providing the training and resources needed to become successful in an industry-leading sales organization. During the first three months of the program, ASEs will expand their sales and business acumen, increase their technical knowledge and develop executive presentation skills, as well as learn about Cisco's architectures, solutions, products, and competitors. ASEs learn using technical case studies, customer simulations, and a blend of instructor-led and self-paced training delivered via Cisco TelePresence®, Cisco WebEx®, and iPad® technologies.

Throughout the next nine months of the program, in parallel with certification studies and virtual learning, ASEs will move into an engineering role where they will get on-the-job experience interacting with customers and partners and will be mentored by Cisco seasoned engineering professionals. They will be assigned to work in the following organization.

### **Global Virtual Engineering (GVE)**

ASEs will support account teams virtually and collaboratively with a variety of SE technical sales activities to give our SEs more customer and partner face time by collaborating on pre-sales activities. They will expand the technical depth and coverage where limited resources currently exist and will increase account team productivity by providing high-quality, timely responses to sales questions and research requests.

After successfully completing the program, ASEs are promoted into a Virtual Systems Engineering (VSE) role within the Cisco sales organization where they can continue to grow in a rewarding career.

### A successful ASE will:

- Master the art of communicating complex details in simplistic terms to our customers and partners
- Thrive in a global, fast-paced, and collaborative environment
- Possess a strong attention to detail, able to react creatively but rationally to customer requests
- Become a leader that is able to work under pressure and make decisions with a positive “can-do” attitude
- Be open minded and passionate about learning new technologies and delivering the best solution to our customers, on time, and as promised
- Continue to focus on personal development and learning throughout his or her career

### Eligibility Requirements:

- Undergraduate or graduate degree (minimum BS/BA)
- Graduated from an accredited university prior to program start date and within 27 months of program start date
- Cumulative GPA of 3.0 or higher or equivalent in your academic program
- Electrical/Computer/Networking Engineering, Information Technology, MIS, Computer Science, Mathematics, or Physics degree preferred
- Must be able to start work on July 29, 2013
- Technical support, pre-sales support, installation, or sales experience in the technology industry preferred
- Fluent in English, written and verbal

### Relocation Requirements:

- **Year 1:** Associates must be willing to relocate to a CSAP training hub in **Amsterdam** for the **12 months** of the program. Cisco will provide relocation assistance.
- **Year 2:** Associates will be promoted to a Virtual Systems Engineering (VSE) role in GVE. VSEs must be willing to stay at the CSAP hub location or be relocated to a GVE hub within their home country for 12 months. Relocation outside CSAP hub location would be based on business need. We cannot confirm final placement destination at time of offer. Cisco will provide relocation assistance.
- **Year 3:** VSEs can remain in a Global Virtual Engineering role or they can apply to any open Systems Engineering positions within the company.

### Why join Cisco? A career with Cisco Systems can offer you:

- The opportunity to work in one of the most successful sales organizations in the world
- Highly-competitive salary, accelerated career opportunities, and excellent benefits
- Virtual collaboration with classmates from around the world using TelePresence and WebEx
- Access to next-generation technologies
- Training, coaching, and mentoring by experienced Systems Engineers and Account Managers
- Ability to earn industry-leading certifications (CCNA, CCNP, CCDA, CCDP, and CCIE)
- Opportunity to work in a uniquely-diverse and socially-responsible environment
- The chance to work in multi-million dollar territories with high earning potential
- A significant investment by Cisco to your ongoing career development and success

## Associate Systems Engineer, functieomschrijving

Als toonaangevende technologie je passie is, als je beschikt over uitstekende sociale vaardigheden, als je problemen oplossen een uitdaging vindt en als je graag samenwerkt met zeer getalenteerde collega's wereldwijd, solliciteer dan vandaag nog naar de functie **Associate Systems Engineer (ASE)** bij Cisco.

Het **Cisco Sales Associates Program (CSAP)** is een van de meest gewilde programma's voor loopbaanontwikkeling, dat specifiek is gericht op de beste onlangs afgestudeerde WO'ers wereldwijd, die streven naar een positie in de sales-top van Cisco. Met het Associates Programma kun je rekenen op hoogwaardige, praktijkgerichte trainingen door docenten en ervaringsdeskundigen, waardoor je je als **Associate Systems Engineer (ASE)** kunt ontwikkelen tot succesvolle **Systems Engineer** binnen de salesorganisatie van Cisco.

Met een rol als **ASE** komt je loopbaan in een stroomversnelling, doordat je de vereiste training en resources ontvangt om te slagen in een toonaangevende salesorganisatie. Tijdens de eerste drie maanden van het programma vergroten ASE's hun inzicht op het gebied van sales en business, vergroten ze hun technische kennis, leren ze hoe ze als leidinggevenden presentaties kunnen verzorgen en worden ze bijgepraat over de architecturen, oplossingen en producten van Cisco en natuurlijk over de concurrentie. ASE's leren het vak aan de hand van technische casestudy's, klantsimulaties en een mix van klassikale en online trainingen via de Cisco TelePresence®- en Cisco WebEx®-technologie.

Gedurende de volgende negen maanden van het programma nemen de ASE's, naast klassikale opleidingen en virtuele opleidingen die ze volgen, een engineering-rol aan. Op die manier doen ze ervaring op het gebied van interactie met klanten en partners op en ze worden daarbij bijgestaan door ervaren engineering-professionals van Cisco. Ze worden in een van onderstaande organisaties aan het werk gezet:

### Global Virtual Engineering(GVE)

- Binnen GVE ondersteunen ASE's de accountteams zowel virtueel als door met hen samen te werken middels diverse technische SE-salesactiviteiten, zodat onze SE's meer tijd kunnen besteden aan onze klanten en partners door deel te nemen aan pre-sales-activiteiten. Zij vergroten de technische kennis waar momenteel sprake is van beperkte informatiebronnen en verhogen de productiviteit van het accountteam door tijdig hoogwaardige antwoorden te geven op salesvragen en researchaanvragen.

### Global Briefing Centers

- In het Customer Briefing Center (CBC) of Executive Briefing Center (EBC) assisteren ASE's salesteams bij het opzetten van verkoopkanalen en het bevorderen van de sales. De Briefing Centers voorzien de salesorganisatie van een concurrerende onderscheidende factor door de Cisco-technologieën te demonstreren en klanten de gelegenheid te geven ervaringen uit te wisselen met experts wereldwijd. ASE's werken samen met een Demonstration Engineer en leren oplossings- en productdemonstraties te geven en geven deze demonstraties aan salesteams en klanten die de CBC of EBC bezoeken.

Nadat ze het programma hebben voltooid, worden **ASE's gepromoveerd** naar de rol van **Virtual Systems Engineering (VSE)** binnen de verkooporganisatie van Cisco en kunnen ze hun loopbaan verder ontwikkelen.

### Een succesvolle ASE:

- Moet complexe details in eenvoudige termen kunnen uitleggen aan klanten en partners
- Voelt zich thuis in een wereldwijde, snel-veranderende en omgeving.
- Beschikt over een grote aandacht voor details en kan creatief doch rationeel reageren op vragen van klanten
- Ontwikkelt zich tot een leider die onder druk presteert en beslissingen neemt met een positieve "komt-goed"-houding
- Is onbevooroordeeld en enthousiast, en wil graag nieuwe technologieën leren en onze klanten de beste oplossingen bieden, op tijd en volgens afspraak

- Wil zich gedurende zijn of haar gehele loopbaan blijven ontwikkelen

#### Vereisten:

- Voltooide Bachelor- of Master-opleiding (minimaal BS/BA) of Nederlandse Hoge School.
- Een hoger dan gemiddelde score tijdens de opleiding
- Studierichting: bij voorkeur elektro-/computer-/netwerktechniek, IT, MIS, informatica, wiskunde of natuurkunde
- Bij voorkeur ervaring met technische ondersteuning, pre-sales-ondersteuning, installatie- of saleservaring in de technologische industrie
- Vloeiend Engels in woord en geschrift
- Moet volgens de wet in het land waar de sollicitatie plaatsvindt mogen wonen en werken, zonder een visum of vorm van sponsoring (een studentenvisum of visum dat door de kandidaat zelf is aangevraagd, is niet geldig voor het programma)

#### Bereidheid om te verhuizen:

- **Jaar 1:** kandidaten moeten bereid zijn gedurende de eerste twaalf maanden van het programma te verhuizen naar een CSAP-trainingscentrum binnen het land of de regio van de functie. Cisco biedt hulp bij het vinden van woonruimte.
- **Jaar 2:** kandidaten worden gepromoveerd naar de rol Virtual Systems Engineering (VSE) in GVE. VSE's moeten bereid zijn voor een periode van twaalf maanden te verblijven op de CSAP-locatie of te verhuizen naar een GVE-centrum in hun land. Vestiging buiten de CSAP-locatie is afhankelijk van de behoefte van het bedrijf. Wij kunnen dit vooraf niet definitief aangeven.
- **Jaar 3:** medewerkers kunnen solliciteren naar Systems Engineering-vacatures binnen het bedrijf

#### Waarom werken bij Cisco? Een loopbaan bij Cisco Systems geeft je:

- De mogelijkheid in een van de succesvolste salesorganisaties ter wereld te werken
- Een zeer aantrekkelijk salaris, snelle doorgroeimogelijkheden en uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden
- Virtuele samenwerking met klasgenoten over de hele wereld via TelePresence en WebEx
- Toegang tot de allernieuwste technologieën
- Training, coaching en begeleiding door ervaren Systems Engineers en Account Managers
- De mogelijkheid om toonaangevende certificaten te behalen (CCNA, CCNP, CCDA, CCDP en CCIE)
- De mogelijkheid in een uiterst gevarieerde en sociaal-verantwoorde omgeving te werken
- Een kans werkzaam te zijn in een omgeving waarin miljoenen euro's omgaan met een uitstekend salaris in het vooruitzicht
- Een grote investering van de kant van Cisco in je doorlopende loopbaanontwikkeling en je succes bij het bedrijf