



Job Title	Associate Systems Engineer (ASE)
Start Date	July 29, 2013
Job Location Year 1	Eschborn, Germany
Job Location Year 2	Eschborn, Germany
Job Descriptions	German and English job descriptions provided below

Technische/-r Berater/-in im Bereich Vertrieb (Associate System Engineers)

Wenn Sie sich schon immer für innovative Technologien interessiert haben, eine ausgeprägte soziale Kompetenz besitzen, Freude am Lösen von Problemen haben und gern mit anderen talentierten Menschen weltweit zusammenarbeiten, dann bewerben Sie sich noch heute für die Position eines **Associate System Engineers (ASE)** bei Cisco.

Das **Cisco Sales Associates-Programm (CSAP)** ist ein begehrtes Karriere-Einstiegsprogramm für hoch qualifizierte Hochschulabsolventen/-innen aus der ganzen Welt, die eine führende Position im Vertriebsteam von Cisco anstreben. CSAP bietet Ihnen ein erstklassiges, praxisorientiertes Schulungsprogramm, das aus unseren **Associate System Engineers (ASEs)** erfolgreiche **System Engineers (m/w)** in der Vertriebsorganisation von Cisco macht.

Die Position eines **ASE** bietet Ihnen alle Möglichkeiten der Karriereentwicklung: Sie erhalten die notwendigen Schulungen und Ressourcen, um in einer der angesehensten Vertriebsorganisationen der Branche erfolgreich zu sein. In den ersten drei Monaten des Programms bauen die Teilnehmer/-innen ihre Kenntnisse in den Bereichen Vertrieb und Geschäftsprozesse aus, erweitern ihre technologische Fachkompetenz und entwickeln ihre Präsentationsfähigkeiten weiter. Zu den weiteren Ausbildungsinhalten gehören fundierte Kenntnisse über die Architekturen, Lösungen, Produkte und Mitbewerber von Cisco. Die inhaltliche Vermittlung basiert auf Fallstudien, Vertriebssimulationen sowie einer Mischung aus Kursen mit Übungsleiter bzw. zum Selbststudium, an denen über Cisco TelePresence® und Cisco WebEx® teilgenommen wird.

In den darauf folgenden neun Monaten übernehmen die ASEs parallel zu den Zertifizierungskursen und den virtuellen Lerneinheiten eine technische Tätigkeit, bei der sie mit Kunden und Partnern interagieren und von erfahrenen Cisco Technikern betreut werden. Sie arbeiten dabei in einem der folgenden Bereiche:

Global Virtual Engineering (GVE)

- Innerhalb des GVE unterstützen die ASEs unsere Vertriebsteams virtuell durch eine Vielzahl technischer Vertriebsaufgaben und sammeln bei Presales-Aktivitäten so erste Erfahrungen im Umgang mit Kunden und Partnern. Auf diese Weise vertiefen und erweitern sie nicht nur ihr technisches Fachwissen, sondern tragen zur Produktivität des Kundenteams bei, indem sie Fragen und Rechercheanfragen aus dem Vertrieb fundiert und zeitnah beantworten.

Globale Briefing Center

- Im Customer Briefing Center (CBC) oder im Executive Briefing Center (EBC) unterstützen Sie unsere Vertriebsteams bei der Kundenakquise und bei der Verkaufsförderung. Die Aufgabe der Briefing Center besteht darin, unser Unternehmen stärker im Wettbewerb zu positionieren, indem wir unseren Kunden die Vorteile von Cisco Technologien demonstrieren und ihnen die Möglichkeit bieten, sich mit Experten aus der ganzen Welt auszutauschen. Als ASE werden Sie von einem unserer Demonstration Engineers betreut, der gemeinsam mit Ihnen Lösungs- und Produktdemos erarbeitet, die Sie dann unseren Vertriebsteams sowie Kunden gegenüber präsentieren, die das CBC oder EBC besuchen.

Nach erfolgreichem Abschluss des Programms können **ASEs** die Position eines **Virtual System Engineer (VSE)** in der Vertriebsorganisation von Cisco übernehmen, in der ihnen eine erfolgreiche Karriere bevorsteht.

Ein erfolgreicher ASE zeichnet sich durch folgende Eigenschaften aus:

- Die Fähigkeit, unseren Kunden und Partnern komplexe Sachverhalte in einfachen Worten zu vermitteln
- Eine positive Entwicklung in einer globalen, dynamischen und auf enge Zusammenarbeit ausgerichteten Arbeitsumgebung
- Detailgenaues Arbeiten und die Fähigkeit, kreativ, aber rational auf Kundenwünsche zu reagieren
- Führungsqualitäten und die Fähigkeit, mit Druck umzugehen und Entscheidungen mit einer positiven, optimistischen Einstellung zu treffen
- Aufgeschlossenheit und Leidenschaft für neue Technologien sowie die Bereitschaft, dem Kunden die optimale Lösung pünktlich und wie vereinbart zu liefern
- Bereitschaft zur persönlichen Weiterentwicklung und Erweiterung der Fähigkeiten während der gesamten Karriere

Qualifizierungsanforderungen

- Bachelor- oder Master-Abschluss (mind. BS/BA)
- Abschluss einer anerkannten Universität vor dem Startdatum des Programms bzw. innerhalb von 27 Monaten vor dem Startdatum des Programms
- Ein Gesamt-Notendurchschnitt von mindestens 3,0 oder ein entsprechendes Studienergebnis
- Abschluss in Elektro-, Computer- oder Netzwerktechnik, IT, Informatik, Management-Informationssysteme (MIS), Mathematik oder Physik bevorzugt
- Erfahrung in den Bereichen technischer Support, Presales-Support, Installation oder im Vertrieb in der Technologiebranche sind von Vorteil
- Ausgezeichnete Englischkenntnisse (in Wort und Schrift)
- Berechtigung, im Bewerbungsland ohne Visum oder Unterstützung für eine Arbeitserlaubnis zu leben und zu arbeiten (ein Studenten- oder vom Bewerber selbst beantragtes Visum sind für das Programm nicht zulässig)

Mobilitätsanforderungen:

- **1. Jahr:** Bereitschaft zum Umzug an einen CSAP-Schulungsstandort im Land oder der Region des/der Kandidaten/-in für die Schulungsdauer von 12 Monaten. Cisco bietet Unterstützung beim Umzug an.
- **2. Jahr:** Teilnehmer/-innen übernehmen die Position eines Virtual System Engineer (VSE) innerhalb des TSN. Bereitschaft, am CSAP-Schulungsstandort zu bleiben oder nach Bedarf an einen TSN-Standort im Land oder der Region des/der Kandidaten/-in für die Dauer von 12 Monaten umzuziehen. Bereitschaft zum Umzug an einen anderen Standort, falls dies geschäftlich erforderlich sein sollte. Cisco kann zum Zeitpunkt der Stellenausschreibung keine gesicherten Angaben zum endgültigen Einsatzort machen. Cisco bietet Unterstützung beim Umzug an.
- **3. Jahr:** Mitarbeiter/-innen haben die Möglichkeit, sich innerhalb des Unternehmens als Systems Engineer (m/w) zu bewerben.

Warum eine Karriere bei Cisco? Eine Karriere bei Cisco Systems bietet Ihnen zahlreiche Vorteile:

- Die Gelegenheit, in einer der erfolgreichsten Vertriebsorganisationen weltweit zu arbeiten
- Ein sehr attraktives Gehaltspaket mit überdurchschnittlichen Leistungen sowie eine beschleunigte Karriereentwicklung
- Eine virtuelle Zusammenarbeit mit Kursteilnehmern aus der ganzen Welt über TelePresence und WebEx
- Die Arbeit mit hochmodernen Technologien
- Schulung, Coaching und Betreuung durch erfahrene Systems Engineers und Account Manager
- Die Möglichkeit, branchenweit anerkannte Zertifizierungen (CCNA, CCNP, CCDA, CCDP, und CCIE) zu erlangen
- Die Gelegenheit, in einem äußerst vielfältigen, sozial verantwortlichen Arbeitsumfeld tätig zu sein
- Die Chance, in Absatzgebieten mit einem Umsatzpotenzial von mehreren Millionen Dollar zu arbeiten
- Erhebliche Investitionen durch Cisco in die Entwicklung Ihrer Karriere

Möchten Sie die Vision von Cisco mitgestalten, die Art und Weise zu verändern, wie Menschen arbeiten, leben, spielen und lernen?

Dann lernen Sie hier <http://www.cisco.com/web/DE/uinfo/sales-associate-program.html> mehr über unser Traineeprogramm und **bewerben Sie sich online:**

<https://www.cisco.apply2jobs.com/HVExt/index.cfm?fuseaction=mHvexternal.showPositionDetails&pid=372478>

Die Bewerbungsphase endet am 01. November 2012

Starttermin des Traineeprogrammes in Eschborn/Frankfurt ist der 28. Januar 2013.

Corina Nedelea

University Relations Manager

Human Resources

cnedelea@cisco.com

Tel: +49 211 5202 9726



If you are passionate about leading-edge technology, have strong interpersonal skills, thrive on solving problems, and want to collaborate with highly-talented people globally then apply today for an Associate Systems Engineer (ASE) position at Cisco.

The **Cisco Sales Associates Program (CSAP)** is one of the most highly-coveted early-in-career development programs designed specifically for top university graduates from around the world who aspire to become the next generation of sales leaders at Cisco. CSAP provides world-class, hands-on educational and experiential training that will develop our **Associate Systems Engineers (ASEs)** to become successful Systems Engineers in the Cisco Sales Organization.

The ASE role enables you to advance your career rapidly by providing the training and resources needed to become successful in an industry-leading sales organization. During the first three months of the program, ASEs will expand their sales and business acumen, increase their technical knowledge and develop executive presentation skills, as well as learn about Cisco's architectures, solutions, products, and competitors. ASEs learn using technical case studies, customer simulations, and a blend of instructor-led and self-paced training delivered via Cisco TelePresence®, Cisco WebEx®, and iPad® technologies.

Throughout the next nine months of the program, in parallel with certification studies and virtual learning, ASEs will move into an engineering role where they will get on-the-job experience interacting with customers and partners and will be mentored by Cisco seasoned engineering professionals. They will be assigned to work in the following organization.

Global Virtual Engineering (GVE)

- In GVE, ASEs will support account teams virtually and collaboratively with a variety of SE technical sales activities to give our SEs more customer and partner face time by collaborating on pre-sales activities. They will expand the technical depth and coverage where limited resources currently exist and will increase account team productivity by providing high-quality, timely responses to sales questions and research requests.

Global Briefing Centers (CBC)

- In the Customer Briefing Center (CBC) or Executive Briefing Center (EBC), ASEs will assist sales teams in building pipeline and accelerating sales. The Briefing Centers provide the sales organization with a competitive differentiation by demonstrating Cisco technologies and allowing customers to hear from subject matter experts throughout the world. ASEs will work with a Demonstration Engineer to learn solution and product demonstrations and will give these demonstrations to sales teams and customers visiting the CBC or EBC.

After successfully completing the program, ASEs are promoted into a Virtual Systems Engineering (VSE) role within the Cisco sales organization where they can continue to grow in a rewarding career.

A successful ASE will:

- Master the art of communicating complex details in simplistic terms to our customers and partners
- Thrive in a global, fast-paced, and collaborative environment
- Possess a strong attention to detail, able to react creatively but rationally to customer requests
- Become a leader that is able to work under pressure and make decisions with a positive “can-do” attitude
- Be open minded and passionate about learning new technologies and delivering the best solution to our customers, on time, and as promised
- Continue to focus on personal development and learning throughout his or her career

Eligibility Requirements:

- Undergraduate or graduate degree (minimum BS/BA)
- Graduated from an accredited university prior to program start date and within 27 months of program start date
- Cumulative GPA of 3.0 or higher or equivalent in your academic program
- Electrical/Computer/Networking Engineering, Information Technology, MIS, Computer Science, Mathematics, or Physics degree preferred
- Must be able to start work on July 29, 2013
- Technical support, pre-sales support, installation, or sales experience in the technology industry preferred
- Fluent in English, written and verbal
- Must be able to legally live and work in Germany, without visa support or sponsorship (student visas or visas obtained on your own are not applicable for the program)

Relocation Requirements:

- **Year 1:** Associates must be willing to relocate to a CSAP training hub in **Eschborn, Germany** for the **12 months** of the program. Cisco will provide relocation assistance.
- **Year 2:** Associates will be promoted to a Virtual Systems Engineering (VSE) role in Global Virtual Engineering. VSEs must be willing to stay in **Eschborn, Germany** for **12 months**.
- **Year 3:** VSEs can remain in a Global Virtual Engineering role or they can apply to any open Systems Engineering positions within the company.

Why join Cisco? A career with Cisco Systems can offer you:

- The opportunity to work in one of the most successful sales organizations in the world
- Highly-competitive salary, accelerated career opportunities, and excellent benefits
- Virtual collaboration with classmates from around the world using TelePresence and WebEx
- Access to next-generation technologies
- Training, coaching, and mentoring by experienced Systems Engineers and Account Managers
- Ability to earn industry-leading certifications (CCNA, CCNP, CCDA, CCDP, and CCIE)
- Opportunity to work in a uniquely-diverse and socially-responsible environment
- The chance to work in multi-million dollar territories with high earning potential
- A significant investment by Cisco to your ongoing career development and success