

**Veri iletişimi ve ağ teknolojileri alanında dünyanın öncü şirketlerinden biri olan Cisco Systems, tüm dünyada olduğu gibi Türkiye’de de yepyeni bir fokus ile Büyüyen İşletmeler Pazarı’na yöneliyor. Büyüyen İşletmelerin ağ teknolojilerinden doğru yatırımlar ile maksimum iş faydasını sağlayabilmelerine destek olabilmek için, iş ortakları ile birlikte yoğun bir çalışma başlattı. Cisco Systems Türkiye kurduğu yepyeni kanal ekibiyle ülkemizin çeşitli şehirlerini dolaşarak, büyüyen işletmeler pazarında birlikte çalışacakları iş ortaklarına eğitim veriyor ve Cisco Select Reseller adı verilen yeni kanal programını tanıtıyor.**

### **Cisco Systems’den Büyüyen İşletmeler Pazarı’nda büyük atak**

Cisco Systems, bugüne pek çok dev şirketle çalışmalarından edindiği tecrübeyi yeni bir pazara yönlendirerek, Büyüyen İşletmeler’in de ağ teknolojilerinden en doğru ve verimli biçimde yararlanmasını hedefliyor. Bu amaçla, yeni kurulan Cisco Systems Türkiye Kanal Satış Ekibi, Büyüyen İşletmeler ve bu işletmelere katma değerli çözümler sunan iş ortaklarına odaklanarak, onlarla çok daha yakın bir çalışma içine giriyor. Cisco Systems Türkiye, büyüyen işletmelere ve iş ortaklarına özel programlar, promosyonlar, satış araçları, daha kapsamlı satış öncesi / sonrası destek ve pazarlama stratejilerini bu yeni takım aracılığıyla sunuyor.

Cisco Systems Türkiye, bu çerçevede ilk çalışmalarına, Adana, Ankara, Antalya, Bursa, Kayseri, İzmir ve İstanbul’u kapsayan bir roadshow ile başladı. Sınırlı sayıda iş ortağının davet edildiği bu toplantılarda hem Cisco Systems Türkiye’nin bu pazardaki yeni vizyonu ve hedefleri hem de iş ortaklarının bu pazarda çok daha başarılı olabilmeleri için başlatılan Cisco Select Reseller Programı’nın tanıtımı yapıldı. Ayrıca iş ortaklarına, Büyüyen İşletmeler pazarına yönelik Cisco ürün ve çözümleri hakkında bilgi ve satış eğitimi verildi.

#### **“Cisco Select Reseller” Programı**

Cisco Systems’in Büyüyen İşletmeler pazarına yönelik olarak geliştirdiği yeni bir kanal programı olan “Cisco Select Reseller”, Cisco Sales Associate (CSA) Sertifikasına sahip satış elemanları çalıştıran Cisco iş ortaklarının sahip olabileceği bir ayrıcalık. Cisco Select Reseller programı, Cisco, iş ortaklarına, satış öncesi ve sonrası teknik destek imkanı, Özel Rebate ve Ödüllendirme Programları, özel laboratuvar ve demo ekipman indirimleri, büyüyen işletmelere yönelik ürün ve çözümlerde özel promosyonlar, ücretsiz eğitim fırsatları, son kullanıcıların ulaştığı bölgesel Partner Locator’de yer alma gibi alanlarda destek veriyor. Ayrıca pazarlama faaliyetlerini de Cisco pazarlama bölümü ile birlikte planlayıp uygulayabilme ve Cisco’nun bu iş için ayırdığı fonlardan yararlanabilme fırsatı sağlanıyor.

Cisco Select Reseller ile ilgili daha detaylı bilgi için:

[www.cisco.com/global/TR](http://www.cisco.com/global/TR)

**Cisco Systems hakkında:**

1984 yılında Stanford Üniversitesi'nden bir grup bilim adamı tarafından kurulan Cisco Systems, internet teknolojilerinde, mobil kullanıcılardan en karmaşık network omurgalarına kadar her tür altyapı için "uçtan uca çözümler" üretiyor. 1996 yılında Türkiye pazarına giren Cisco Systems, 115 ülkede internet üzerindeki dünya bilgi trafiğinin yüzde 80'ini yönlendiriyor.

Dünyanın ilk çok protokollü yönlendiricisini bundan 19 yıl önce geliştiren Cisco Systems, bugün, gelirinin yüzde 17'sini AR&GE'ye ayırıyor. İnternet dünyasının en geniş ürün ağına sahip Cisco Systems'in teknoloji stratejisi, bilgisayar ağlarının daha akıllı, hızlı, güvenli, duyarlı, esnek ve ölçeklenebilir bir yatırıma dönüşmesini sağlamak.

Bilgi temelli kurum ve ülke stratejisini benimseyen Cisco Systems Türkiye çalışmalarını internet teknolojilerinin iş süreçlerinden eğitime kadar her alanda yaygınlaşarak, yerel ve uluslararası rekabet avantajı olarak kullanılması yönünde sürdürüyor. Kendi süreçlerini tamamen internet temelli hale getiren Cisco Systems bu alanda edindiği deneyim ve bilgi birikimini dünyada ve Türkiye'de çeşitli kurumlar ile paylaşıyor.

[www.cisco.com](http://www.cisco.com) - [www.cisco.com/tr](http://www.cisco.com/tr)

**Ayrıntılı bilgi için:**

İnfini İletişim Çözümleri- Behice FUNDA, Gülşen DEMİREL

Tel: 0212 229 53 79, Fax: 0212 229 07 61, e-mail: [infini@infini-solutions.com](mailto:infini@infini-solutions.com)