



Räntefri finansiering från Cisco Capital EasyLease

Skaffa rätt teknik för verksamheten med räntefri finansiering från Cisco Capital EasyLease

På Cisco Capital förstår vi vikten av att hålla budgetar. Men snäva budgetar innebär ofta att medel för teknikinvesteringar inte är tillgängliga när du behöver dem som mest. Räntefri finansiering från EasyLease gör Ciscos teknik både överkomlig och tillgänglig. Företaget blir genast flexiblare, eftersom du inte måste vänta tills pengarna finns tillgängliga.

Cisco Capital EasyLease – finansiering som lättar på budgettrycket och ger bättre kassaflöde.

Så här kan Cisco Capital EasyLease hjälpa dig:

Behåll kassaflödet

Du kan säkra kassaflödet genom att undvika att betala i förskott för din Cisolösning. Med finansiering från EasyLease blir dina betalningar regelbundna och förutsägbara. Det blir enklare att hålla budgeten, vilket gör att du kan använda tillgängliga medel till andra saker.

Var flexibel och utnyttja den senaste tekniken

Med EasyLease kan tekniken hålla jämna steg när ditt företag växer. Under avtalstiden kan du ha en inbyggd flexibilitet som gör att din Cisco-lösning kan uppdateras – maskinvaran, programvaran och supporttjänsterna.

Ändra inställning till tekniken

Med EasyLease får du en mer strategisk syn på teknikinvesteringarna. I stället för att utveckla och uppgradera tekniken ad hoc kan du göra en teknisk handlingsplan som följer företagets tillväxtplaner.



Det här får du med EasyLease:

Programöversikt

EasyLease:Network

Med EasyLease:Network kan du se till att begränsade budgetar inte hindrar dig från att skaffa ett Cisco-nätverk. Med Ciscos lösningar får du ett snabbt, pålitligt och säkert nätverk – numera en nödvändig grund för affärsverksamheten. EasyLease:Network är en finansieringslösning som ger dig en enda, förutsägbar månadsbetalning.

EasyLease:Voice

Med Cisco Unified Communications kan du se till att företaget får den enkla, flexibla och prisvärda kommunikationslösning som det behöver. Oavsett begränsade budgetar är EasyLease:Voice ett effektivt, räntefritt finansieringsalternativ med en löptid på 36 månader. Det lättar på budgettrycket och ger bättre kassaflöde.

EasyLease :Network
EasyLease :Voice

Följande gäller för programmet:	EasyLease: Network	EasyLease: Voice
Längsta löptid på det räntefria leasingavtalet	36 månader	
Lägsta finansierings belopp	SEK 10 000 per kund	
Högsta finansierings belopp	SEK 1 000 000 per kund	
Lägsta krav på Cisco-lösning (inklusive maskinvara, programvara och tjänster)	70%	
Lägsta andel maskinvarukomponenter från Cisco	10%	
Lägsta krav på maskinvara från Cisco	1 Cisco switch	4 Cisco-telefoner handenheter
Giltighetstid	Beställningar måste ha handlagts senast den 31 juli 2009	
Avtalsvillkor	<p>Vid leasingavtalets slut kan utrustningen köpas till en kostnad som motsvarar 5,3 % av den ursprungliga maskinvarukostnaden (baserat på publicerad prislista).</p> <p>Avtalsvillkor gäller.</p> <p>Erbjudandet gäller inte i alla länder.</p> <p>Med reservation för att de vanliga kreditkriterierna uppfylls.</p>	

Vanliga frågor*

Jag har alltid kontaktat min bank när jag behövt finansiering. Finns det fördelar med att en teknikleverantör ordnar finansieringen?

Det finns stora fördelar med att en teknikleverantör ordnar finansieringen. Till skillnad från bankerna kan Cisco Capital se till att du inte själv behöver ta hand om återvinningen av den gamla utrustningen med den miljöpåverkan som det innebär. Med en mer formaliserad syn på teknikinköp minskar du också de löpande kostnaderna, ökar produktiviteten och maximerar tillgångarna.

Vad är det för skillnad på att leasa och köpa på avbetalning?

De finansiella och juridiska kraven för leasingavtal, lån och avbetalningsköp varierar i olika länder. Skillnaderna är viktiga. Kontakta gärna din lokala kontakt på Cisco Capital, så får du hjälp att undersöka vilket finansieringsalternativ som passar dig bäst.

Varför ska jag välja Cisco Capital och EasyLease?

Cisco Capital har specialiserat sig på att erbjuda innovativa finansieringstjänster för Ciscos tekniklösningar. EasyLease har utvecklats för att möta behoven hos små och medelstora företag och göra Ciscos produkter överkomliga genom en enkel finansieringsprocess.

Vad är det för skillnad mellan EasyLease och andra erbjudanden om räntefri finansiering?

Vid de allra flesta erbjudanden om räntefri finansiering används restvärden för att erbjudandet ska uppfattas som räntefritt. Det innebär i princip att erbjudandet endast gäller maskinvara (och för det mesta en särskild typ av maskinvara) under en mycket kortare leasingperiod. Cisco Capitals räntefria finansiering gäller för hela lösningen, och produkter från tredje part kan utgöra upp till 30 % av tekniklösningen.

Vem kontaktar jag om jag vill ha ett leasingavtal?

Din första kontakt är din Cisco-partner och/eller Cisco kontoadministratör. De samarbetar med Cisco Capital för att hitta en finansieringslösning som passar dina behov. Om du inte har någon Cisco-partner eller Cisco-kontoadministratör kan du kontakta din lokala kontakt på Cisco Capital.

Hur lång tid tar det att upprätta ett avtal?

Så fort vi har fått en fullständig ifylld ansökan om EasyLease påbörjas granskningsprocessen. Ansökningar under SEK 1 000 000 ska få svar inom ett dygn och för transaktioner över dessa belopp tar kreditprövningen tre till fyra dygn.

Vilket är det lägsta respektive högsta belopp som kan finansieras?

Vår räntefria EasyLease-finansiering sträcker sig från ett lägsta belopp på SEK 10 000 till ett högsta belopp på SEK 1 000 000 per kund. Våra två erbjudanden EasyLease:Network och EasyLease:Voice kan också kombineras till ett leasingavtal med ett sammanlagt värde på SEK 2 000 000. Ofta kan vi erbjuda andra finansieringslösningar om dina behov överstiger det högsta belopp som fastställts för EasyLease-programmet.

Hur stor andel av lösningen måste bestå av Ciscoprodukter

för att jag ska få EasyLease räntefritt?
Ciscos maskinvara, programvara eller tjänster måste utgöra minst 70 % av din totala tekniklösning, och minst 10 % måste vara maskinvara från Cisco (med en produktkod från Cisco). För tjänstedelen ingår Cisco SMARTnet under ett år.

Har den räntefria finansieringen en särskild löptid?

Ja, leasingavtalets längsta löptid är 36 månader. Även kortare löptid är möjlig.

Hur betalar jag?

Betalning sker mot faktura. Kontakta gärna din kontakt på Cisco Capital om du vill veta mer kring faktureringen.

Hur ofta måste jag betala?

Vanligtvis betalar du månadsvis eller kvartalsvis. Du börjar betala när Cisco Capital fått ett undertecknat leveransavtal av dig. Det är en juridisk bekräftelse på att du fått en komplett order från Cisco.

Kan räntan komma att ändras?

Så länge ditt EasyLease-avtal är oförändrat kommer upp- och nedgångar i räntan inte att påverka ditt avtal.

Äger jag utrustningen som finansierats genom EasyLease-avtalet?

Med EasyLease kan du välja mellan olika alternativ när leasingavtalet löper ut. Du kan till exempel att köpa lösningen för 5,3 % av den ursprungliga maskinvarukostnaden (baserat på publicerad prislista). Avtalsvillkor gäller. Din lokala kontakt på Cisco Capital kan hjälpa dig under hela EasyLease-processen.

Vem kontaktar jag om jag vill utöka eller byta ut utrustningen?

Din första kontaktpunkt bör vara din Cisco-partner och/eller Ciscokontoadministratör. Den personen kan ge dig information om alla tillgängliga utrustningsalternativ och samarbetar med Cisco Capital för att nödvändiga ändringar ska göras i leasingdokumentationen.

*Avtalsvillkor gäller.



Mer Cisco-expertis.
Mer konkurrenskraftig
finansiering.

Om Cisco Capital EasyLease

EasyLease är ett flexibelt finansieringsprogram för små och medelstora företag. De enkla villkoren och konkurrenskraftiga priserna gör att de företag som kvalificerar sig för programmet kan dra fördel av Ciscos tekniklösningar samtidigt som de lättar på budgettrycket och får bättre kassaflöde.

Mer information

Vill du ha mer information från Cisco Capital om hur du finansierar teknikbehovet i din verksamhet? Kontakta din Cisco-partner eller Cisco-kontoadministratör eller besök vår webbplats:

www.cisco.com/go/capital_europe

