



# Финансовые решения от Cisco Capital

Мы открываем  
новые возможности  
для российских компаний



## Cisco Capital

### Россия

115054, Москва,  
Космодамианская наб., 52, стр. 1,  
бизнес-центр «Риверсайд Тауэрс»  
Тел: +7 495 9611410

### Украина

03038, Киев,  
ул. Николая Гринчинко, 4В,  
бизнес-центр «Горизонт Парк»  
Тел: +38 044 3913600

### Казахстан

050059, Алматы,  
ул. Жолдасбекова, 97,  
бизнес-центр «Самал Тауэрс», блок А2,  
Тел: +7 727 2442 101

## Cisco Capital: финансирование технологий

**Cisco Capital, мировой лидер в сфере финансирования сетевых технологий и оборудования для Интернета, специализируется в области инновационных финансовых продуктов.**

Финансовые программы Cisco Capital выбираются из лучшей актуальной мировой финансовой практики и адаптируются к рынкам России и других стран СНГ с учетом законодательства и особенностей ведения бизнеса данных стран.

Финансовые инструменты Cisco Capital позволяют компаниям приобретать, внедрять и обновлять технологические решения.

В настоящее время компанией Cisco Capital предлагаются следующие виды финансирования:

- рассрочка платежа. Финансирование в рублях на период от 1 до 3 лет;
- финансовый лизинг. Финансирование в рублях или долларах США на 3 года;
- оперативный лизинг. Финансирование в рублях или долларах США на 3 года.

Наша цель – предоставить клиентам возможность снизить общие расходы на приобретение, управление и обновление технологий на базе оборудования Cisco.

Кроме того, финансовые решения Cisco Capital предоставляют возможность избежать риска технологического и морального устаревания оборудования и использовать новейшие разработки без существенных капитальных затрат.

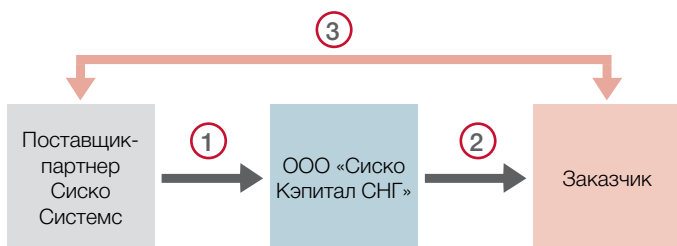
Cisco Capital также предоставляет финансирование через зарегистрированных партнеров Cisco.

### Рассрочка платежа

Компания ООО «Сиско Кэпитал СНГ» предлагает финансирование путем рассрочки платежа до 3 лет как наиболее простой вид финансовой поддержки ИТ-проекта.

- Финансирование предоставляется в рублях
- Сумма проекта в рублях фиксируется на срок проекта
- Срок – до 3 лет
- Оплата – ежеквартально или ежемесячно
- Возможна отсрочка первого платежа
- Обеспечение: залог оборудования для проекта без дисконта, страхование и другие формы обеспечения (при необходимости)
- Cisco Capital не влияет на стоимость и состав проекта: Заказчик и Поставщик определяют спецификацию и стоимость оборудования

### Схема финансирования



### Документация:

1. Договор купли-продажи оборудования (Поставщик получает 100% оплаты по Акту приема-передачи).
2. Договор купли-продажи с рассрочкой платежа (финансируется). Стоимость договора = стоимости согласованной Поставщиком и Заказчиком + стоимость финансирования.
3. Договор на выполнение услуг.

## Денежные потоки



Комментарии:

1. Платеж ООО «Сиско Кэпитал СНГ» Поставщику.
2. Платежи от Заказчика на ООО «Сиско Кэпитал СНГ» (36 месяцев).

Основное достоинство – это предоставление финансирования без разработки сложных финансовых договоров. Нет кредитного или лизингового договора. Простота документации: рамочный договор подписывается только один раз; затем по каждой поставке подписывается приложение, включающее только спецификацию и график платежей (обычно 1 лист текста).

### Особенности рассрочки платежа:

- право собственности переходит к Заказчику сразу после подписания Акта приема-передачи оборудования;
- закупка сервиса на 2 года по гарантии замены оборудования в случае выхода из строя.

### Преимущества:

- Возможность привлечения недорогих финансовых ресурсов.
- Не возникает банковской задолженности по балансу компании. Улучшаются коэффициенты возможности заимствования: Bank Debt/Equity.
- Нет ухудшения структуры баланса компании: в балансе отражаются кредиторская задолженность и основные средства.
- Улучшается Cash Flow структура.
- Сохранение параметров EBITDA.
- Оборудование на балансе Заказчика поднимает капитализацию.
- Оборудование является собственностью Заказчика.
- Простота документооборота (нет кредитного договора, нет договора лизинга). Подписывается один рамочный договор купли-продажи и каждая закупка оформляется простым приложением, содержащим спецификацию и график платежа.
- Нет необходимости в проведении тендера на финансовую услугу.
- Сумма договора фиксируется в РУБЛЯХ.
- Возможно неравномерное погашение в соответствии с бюджетом Заказчика.

«Наша цель – предоставить заказчику простой и эффективный способ финансирования проектов с возможностью улучшения финансовых показателей компании-заказчика. Рассрочка платежа позволяет добиться данного результата», – Михаил Грузер, генеральный директор ООО «Сиско Кэпитал СНГ».

