



Финансовые решения от Cisco Capital

Мы открываем
новые возможности
для российских компаний



Cisco Capital

Россия

115054, Москва,
Космодамианская наб., 52, стр. 1,
бизнес-центр «Риверсайд Тауэрс»
Тел: +7 495 9611410

Украина

03038, Киев,
ул. Николая Гринчинко, 4В,
бизнес-центр «Горизонт Парк»
Тел: +38 044 3913600

Казахстан

050059, Алматы,
ул. Жолдасбекова, 97,
бизнес-центр «Самал Тауэрс», блок А2,
Тел: +7 727 2442 101

Cisco Capital: финансирование технологий

Cisco Capital, мировой лидер в сфере финансирования сетевых технологий и оборудования для Интернета, специализируется в области инновационных финансовых продуктов.

Финансовые программы Cisco Capital выбираются из лучшей актуальной мировой финансовой практики и адаптируются к рынкам России и других стран СНГ с учетом законодательства и особенностей ведения бизнеса данных стран.

Финансовые инструменты Cisco Capital позволяют компаниям приобретать, внедрять и обновлять технологические решения.

В настоящее время компанией Cisco Capital предлагаются следующие виды финансирования:

- рассрочка платежа. Финансирование в рублях на период от 1 до 3 лет;
- финансовый лизинг. Финансирование в рублях или долларах США на 3 года;
- оперативный лизинг. Финансирование в рублях или долларах США на 3 года.

Наша цель – предоставить клиентам возможность снизить общие расходы на приобретение, управление и обновление технологий на базе оборудования Cisco.

Кроме того, финансовые решения Cisco Capital предоставляют возможность избежать риска технологического и морального устаревания оборудования и использовать новейшие разработки без существенных капитальных затрат.

Cisco Capital также предоставляет финансирование через зарегистрированных партнеров Cisco.

Конкурентоспособные условия финансирования

Cisco Capital разработала гибкие финансовые схемы, при которых оборудование, приобретаемое с использованием финансирования Cisco Capital, может учитываться как на балансе компании, так и на балансе финансирующей организации, финансирование может осуществляться в рублях или долларах США, а график платежей может быть структурирован в соответствии с ИТ-бюджетом Вашей компании.

Оперативный лизинг (Operating Lease)

Оперативный лизинг — это аренда оборудования, при которой размер платежа максимально низкий по сравнению с другими видами финансирования. Оперативный лизинг предоставляется на все оборудование, продаваемое Cisco Systems.

В отличие от обычных финансовых схем (кредита или финансового лизинга) оперативный лизинг при максимально низких лизинговых платежах позволяет устранить риски технологического и морального устаревания оборудования. Решение проблемы использования морально устаревшего оборудования в этом случае Cisco Capital берет на себя.

По окончании срока лизинга Вы можете реализовать одну из следующих опций:

- вернуть оборудование производителю и модернизировать ИТ-структуру компании за счет закупки нового оборудования;
- продолжить лизинг еще на один или два года с последующим выкупом оборудования или его возвратом;
- выкупить оборудование по рыночной цене.

Оборудование Cisco, оформляемое в оперативный лизинг, не учитывается на балансе компании как актив. Лизинговые платежи относятся на себестоимость и, таким образом, снижают налогооблагаемую базу по налогу на прибыль. Более того, ускоренная амортизация, используемая при оперативном лизинге, существенно сокращает налог на имущество.

Схема оперативного лизинга дает возможность замены оборудования на новое, более технологически усовершенствованное, что позволит Вам постоянно использовать в работе компании новейшие технологии. А это, бесспорно, существенно повысит конкурентоспособность Вашего бизнеса.

ИТАК:

Оперативный лизинг — это удобно

Возможность замены оборудования по мере морального или технического устаревания.

Возможность использования оборудования последних разработок без существенных капитальных вложений на момент поставки.

Сокращение крупных инвестиций до ежемесячных расходов.

Возможность обновления ИТ-оборудования каждые один-три года без затрат на списание старого оборудования.

Оперативный лизинг — это выгодно

Величина лизингового платежа ниже, чем при финансовом лизинге => снижается ТСО (total cost of ownership).

Учет оборудования на балансе финансирующей организации уменьшает нагрузку на баланс Вашей компании и улучшает финансовый коэффициент ROA (return on assets).

Оперативный лизинг — это экономия на налогах

Лизинговые платежи, установленные на весь срок лизинга, полностью относятся на себестоимость, снижая налогооблагаемую базу по налогу на прибыль.

Использование коэффициента ускоренной амортизации позволяет списать лизингодателю лизинговое имущество намного быстрее обычной схемы и значительно снизить налог на имущество.

Преимущества финансирования Cisco Capital

Основными преимуществами новых видов финансирования, предоставляемых компанией Cisco Capital, являются:

- политика, ориентированная на заказчика;
- быстрота оформления;
- гибкость;
- упрощенная финансовая документация;
- возможность финансирования в рублях или долларах США;
- западные ставки финансирования;
- длительные сроки финансирования (до 3 лет);
- гибкий график погашения в зависимости от ИТ-бюджета заказчика;
- западные технологии финансирования, адаптированные к российскому рынку.

Cisco Capital является для своих заказчиков бизнес-партнером и консультантом, предоставляя наилучшие инвестиционные решения для успешного ведения бизнеса.

Концепция Financial Eco System позволяет Cisco Capital использовать не только ресурсы ООО «Сиско Кэпитал СНГ», но и лучшие предложения финансовых институтов – партнеров Cisco Capital, работающих на российском и мировых рынках.

Cisco Capital предлагает финансовые решения, специально созданные для поддержки задач развития технологий и бизнеса — сегодня и в будущем.

