



Comunicado de Imprensa  
Oeiras, 5 de Novembro de 2009

---

**Cisco apresenta resultados referentes ao 1º Trimestre**  
***Resultados confirmam inversão da tendência negativa e crescimento***  
***sequencial face ao último trimestre***

A Cisco® apresentou os resultados referentes ao primeiro trimestre do ano fiscal de 2010 (Q1FY10), período que acabou a 24 de Outubro de 2009. A Cisco revelou que no primeiro trimestre de 2010 obteve vendas líquidas de 9,0 mil milhões de dólares (face a 8,5 mil milhões de dólares no trimestre anterior) e resultados líquidos GAAP de 1,8 mil milhões de dólares (face a 1,1 mil milhões de dólares no trimestre anterior) ou 0.30 por acção e não GAAP de 2,1 mil milhões (face a 1,8 mil milhões no trimestre anterior) ou 0,36 por acção.

- Vendas Líquidas do primeiro trimestre do ano fiscal de 2010: 9.0 mil milhões de dólares (6 mil milhões de euros);
- Resultados líquidos Q1: 1,8 mil milhões de dólares (1.21 mil milhões de euros) GAAP;
- Q1 Ganhos por acção: \$0.30 (0.20 euros) GAAP;
- Fundos disponíveis e investimentos: 35.4 mil milhões de dólares (23.9 mil milhões de euros)

\* GAAP – Generally Accepted Accounting Principles (Princípios Contabilísticos Geralmente Aceites);

\*\* Câmbio Calculado à base de 0,67 dólares por euro (05/11/2009)

“Na sequência dos comentários que fizemos no último trimestre, em que víamos já uma inversão da tendência negativa, estes resultados reflectem já essa inversão e uma tendência de crescimento sequencial que vai ao encontro das nossas expectativas, excedendo as mesmas em alguns mercados. Começamos a sentir que o contexto económico está a melhorar e conseguimos combinar esse sentimento com uma execução sólida da nossa estratégia de crescimento, criando oportunidades únicas de forma a trazer mais valor à Rede.” – Comentou John Chambers, Chairman e CEO da Cisco.



Acreditamos que as transições de mercados chave através da colaboração, virtualização, e vídeo vão gerar produtividade e crescimento no tráfego em rede durante a próxima década e estão a ter um crescimento mais rápido do que se esperava.”- Disse Chambers, acrescentando que “ a capacidade da Cisco em lançar quatro propostas de aquisição de empresas, a aliança formada com a EMC e a VMWare muito recentemente, e o lançamento de 5 novos produtos nos últimos meses, demonstram o bom momento que a empresa está a passar e cujos resultados serão vistos a médio prazo.

“Estamos a assistir ao aparecimento de um novo modelo de produtividade baseado na Colaboração. Acreditamos que, em 25 anos de existência, esta é a maior e mais profunda oportunidade para as empresas, a que já assistimos” - concluiu.

Para Carlos Brazão, Director Geral da Cisco em Portugal, “Estes resultados representam, mais uma vez, a solidez da empresa quer a nível das diversas tecnologias que disponibiliza, quer dos mercados que abrange. Portugal vai continuar a ser uma das grandes apostas da Cisco para investimentos Internacionais. Somos claramente um país que tem vindo a ser reconhecido pelas suas grandes qualidades de produtividade e adopção das novas tecnologias”.

<b>Tabela de resultados (GAAP)</b>			
	<b>Q1 2010</b>	<b>Q1 2009</b>	<b>vs. Q1 2009</b>
Vendas Líquidas	\$9.0 mil milhões	\$10.3 mil milhões	- 12.17%
Resultados líquidos	\$1.8 mil milhões	\$2.2 mil milhões	- 18.8%
Ganhos por acção	\$0.30	\$0.37	- 18.9%

Para mais informações consultar <http://www.cisco.com> ou [www.cisco.pt](http://www.cisco.pt).

#### Sobre a Cisco

A Cisco é a companhia líder mundial em redes para Internet. As soluções de rede da Cisco baseadas no protocolo da Internet (IP) são a base da maioria das redes empresariais, educacionais e da administração pública, assim como de operadores fixos, móveis e cabo. A Cisco disponibiliza a mais vasta linha de soluções para o transporte de dados, voz e vídeo em todo o mundo. A Cisco é o poder da rede. Aqui e agora!



Para mais informações consultar <http://www.cisco.com> ou [www.cisco.pt](http://www.cisco.pt)

**Contacto editorial**  
Cunha Vaz & Associados  
Cristina Ramos  
21 312 11 90  
93 974 31 03  
[cr@cunhavaz.com](mailto:cr@cunhavaz.com)