



Comunicado de Imprensa
Oeiras, 25 de Setembro de 2009

Cisco está ainda mais rentável para os Parceiros
Mais vantagens e maior suporte de financiamento para clientes de PMEs

A Cisco apresentou novidades no seu programa de Fundos para Desenvolvimento de Parceiros (PDF) que permite aos parceiros que actuam no segmento PMEs rentabilizar ainda mais o seu negócio. Paralelamente, anunciou a ampliação do portfolio de produtos, através de tecnologias inovadoras, de segurança de rede (SA500 – uma security appliance para PMEs que funciona como firewall e filtro de conteúdos) e colaboração (com o Smart Business Communications System 1.6 e novos telefones).

Garantiu também a extensão da disponibilidade do programa de financiamento a 0% de juros EasyLease da Cisco Capital até 31 de Julho de 2010, e o seu alargamento a mais tecnologias (não se restringindo agora a switching e comunicações unificadas).

A Cisco, no âmbito da sua estratégia de investimento nas PMEs, e de forma a ir ao encontro dos objectivos destas empresas, ainda mais numa fase de desafios económicos, quer estar cada vez mais próxima dos seus parceiros, disponibilizar a melhor tecnologia e dar melhor suporte a integradores, revendedores e clientes.

Para Miguel Almeida, Director do Segmento Commercial e de Canal da Cisco Portugal, “encontram-se, neste momento, reunidas as condições necessárias para que as PME portuguesas se modernizem, tendo acesso de uma forma mais facil à tecnologia que permite

um crescimento sustentado da sua actividade. Com o portfólio Cisco, conseguimos garantir um conjunto de soluções tecnológicas, de suporte e de financiamento, através do nosso canal de parceiros. Estes, no âmbito da sua actividade, poderão oferecer consultoria tecnológica aos clientes, incrementando desta forma a sua presença e garantindo o seu crescimento sustentado. Esta é base do nosso modelo de negócio, e é sempre tendo em vista os objectivos e o negócio dos nossos clientes, e a excelência do nosso canal, que conseguiremos contribuir para o crescimento das PME em Portugal. Em conclusão, continuamos a desenvolver um modelo de negócio que suporta o crescimento efectivo da economia e o desenvolvimento tecnológico do país.”

Segundo Ian Pennell, Senior Vice-presidente do Small Business Technology Group da Cisco, “ A Cisco está empenhada em fornecer tecnologias de confiança, de fácil utilização para pequenas empresas com o objectivo de ajudar a resolver problemas reais do negócio, trabalhar inteligente e rapidamente, e, simultaneamente, garantir o apoio necessário para ganhar vantagem competitiva.”

Rentabilidade dos parceiros:

- A Cisco lançou cinco novos vantajosos patamares dentro do seu Programa de Fundos de Desenvolvimento para Parceiros (PDF), que vêm ao encontro das do negócio específico dos diferentes parceiros a actuarem no mercado das PMEs., incluindo parceiros registados, certificados, parceiros de marketing directo, de revenda online e operadores.
- O Programa PDF para prevê pagamentos trimestrais a parceiros qualificados, baseados no seu volume de compras de produtos da Cisco para PMEs.
- Através do seu registo e das ferramentas inteligentes, os parceiros beneficiam de um programa simplificado, que acompanha o seu patamar de certificação ou forma de actuação no mercado, e funcionalidades que permitem fazer o seguimento das vendas, permitindo localizar a sua evolução diariamente e calcular os pagamentos num único interface.

Financiamento EasyLease para PMEs

- A [Cisco Capital](#)SM oferece uma solução de financiamento de tecnologia a 0% de juros, com o programa EasyLease, ajudando as PMEs a conseguir vantagens competitivas, através da implementação de soluções Cisco. A líder em tecnologias oferece, ainda, formação sem custos que visa demonstrar aos parceiros como podem desenvolver mais negócio com o suporte de soluções de financiamento flexíveis Cisco Capital.
- Na Europa, o Programa EasyLease de financiamento a 0% de juros foi alargado a todas as tecnologias, e está disponível até 31 de Julho de 2010.

Sobre a Cisco

A Cisco é a companhia líder mundial em redes para Internet. As soluções de rede da Cisco baseadas no protocolo da Internet (IP) são a base da maioria das redes empresariais, educacionais e da administração pública, assim como de operadores fixos, móveis e cabo. A Cisco disponibiliza a mais vasta linha de soluções para o transporte de dados, voz e vídeo em todo o mundo. A Cisco é o poder da rede. Aqui e agora!

Para mais informações consultar <http://www.cisco.com> ou www.cisco.pt

Contacto editorial
Cunha Vaz & Associados
Cristina Ramos
21 312 11 90
93 974 31 03
cr@cunhavaz.com