



# 0 %-finansiering fra Cisco Capital EasyLease

## Anskaff teknologien bedriften din trenger med 0 %-finansiering fra Cisco Capital EasyLease

Hos Cisco Capital forstår vi hva det vil si å forholde seg til budsjetter. Det kan gi begrensninger som innebærer at det ikke alltid er penger til å investere i ny teknologi når du trenger det mest. Vårt 0 %-finansieringstilbud EasyLease er et enkelt finansieringsprogram som gjør at du får rask tilgang til Cisco-teknologi til en rimelig pris. Dette gir større fleksibilitet i virksomheten, ved at du slipper å vente på frigjøring av budsjettmidler.

Cisco Capital EasyLease – finansiering som letter presset på budsjettet og forbedrer kontantstrømmen.

Med Cisco Capital EasyLease kan du oppnå følgende fordeler:

### Forbedret kontantstrøm

Du trenger ikke å gjøre store innhogg i kontantstrømmen ved å måtte betale Cisco-løsningen på forhånd. Når du finansierer med EasyLease, vil du i stedet lette presset på budsjettet med regelmessige, forutsigbare betalinger, slik at du kan bruke tilgjengelig kapital på andre viktige områder, og konsentrere deg om driften av virksomheten.

### Økt fleksibilitet og oppdatert teknologi

Med EasyLease kan du sørge for at teknologien holder tritt med utviklingen til bedriften. Du kan få en avtale med en innebygd fleksibilitet som gjør det enkelt å oppdatere Cisco-løsningen – med maskinvare, programvare og støttetjenester

### En ny tilnærming til teknologi

EasyLease gjør det lettere å ha en mer strategisk tilnærming til teknologiinvesteringer. I stedet for å utvikle og oppgradere etter ad hoc-metoden, kan du sette opp en strategisk teknologiplan som samsvarer med utviklingsplanen til bedriften.



EasyLease-programmet omfatter:

## Programoversikt

### EasyLease:Network

Med Ciscos løsninger får du et raskt, pålitelig og meget sikkert nettverk, noe som er en forutsetning for dagens forretningsvirksomhet. Finansiering med EasyLease:Network er med på å sikre at distribusjonen av et Cisco-nettverk ikke hindres av budsjettbegrensninger. Med finansieringsløsningen EasyLease:Network har du bare én, forutsigbar månedlig innbetaling.

### EasyLease:Voice

Cisco Unified Communications bidrar til å sikre at du har den enkle, fleksible og rimelige kommunikasjonsløsningen bedriften din trenger. Enten du har et stramt budsjett eller ikke, er EasyLease:Voice et effektivt finansieringsalternativ der du får fordelene av 0 % rente i 36 måneder, noe som letter presset på budsjettet og forbedrer kontantstrømmen.

EasyLease :Network  
EasyLease :Voice

Parametere:	EasyLease: Network	EasyLease: Voice
Varighet for avtale om maks. 0 % rente	36 måneder	
Minimumsstørrelse for handel	NOK 10 000 per kunde	
Maksimumsstørrelse for handel	NOK 1 000 000 per kunde	
Minimumskrav for Cisco-løsning (inkludert maskinvare, programvare, tjenester)	70%	
Minimumskrav for Cisco-maskinvarekomponent	10%	
Minimumskrav for Cisco-maskinvare	1 Cisco-svitsj	4 Cisco-håndsett
Varighet	Bestillinger må være behandlet før arbeidshagens slutt, 31. july 2009	
Vilkår og betingelser	Utstyret kan kjøpes etter avslutning av leasingavtalen for en sum tilsvarende 5,4% av de opprinnelige maskinvarekostnadene (basert på gjeldende listepriis) Visse vilkår gjelder. Ikke tilgjengelig i alle land. Underlagt vanlige vilkår for kreditt.	

# Vanlige spørsmål\*

## Jeg har alltid brukt banken når det gjelder finansiering. Hva er fordelene med å finansiere gjennom en teknologileverandør?

Det er store fordeler knyttet til å finansiere gjennom en teknologileverandør som Cisco Capital. Når du finansierer utstyr gjennom Cisco Capital i stedet for en bank, elimineres for eksempel det stadig økende problemet med kassering av utstyr og de tilhørende miljømessige konsekvensene.

Ved å innta en mer formalisert holdning til innkjøp av teknologi, vil du etter hvert kunne redusere løpende kostnader, oppnå bedre produktivitet og maksimere verdien av utstyret.

## Hva er forskjellen mellom en leasingavtale og en leie-kjøpsavtale?

De økonomiske og juridiske kravene for en leasing-, lån- eller leiekjøpsavtale varierer fra land til land. Det er viktig å være klar over disse forskjellene, derfor bør du ta kontakt med din lokale Cisco Capital Leasing-kundeansvarlig som vil gi deg råd om hva slags finansieringsavtale som passer best for deg.

## Hvorfor Cisco Capital og EasyLease?

Cisco Capital har spesialisert seg i å tilby innovative finansieringsløsninger for Ciscos teknologiløsninger. EasyLease er utviklet for å dekke behovene til små og mellomstore bedrifter, ved å gjøre bedriftens Cisco-anskaffelser rimeligere gjennom en enkel finansieringsprosess.

## På hvilken måte skiller EasyLease seg fra andre tilbud om 0 %-finansiering?

Størstedelen av andre 0 %-tilbud på markedet bruker restverdi for å oppnå den antatte 0 %-renten. Dette betyr i praksis at tilbudene bare gjelder maskinvare (og vanligvis bestemte typer maskinvare) over en mye kortere leasingperiode. Cisco Capitals 0 %-tilbud dekker hele løsningen, inkludert tredjepartsprodukter (opptil 30 % av din teknologiløsning).

\*Visse vilkår gjelder.

## Hvem skal jeg kontakte for å opprette en leasingavtale?

Du bør først ta kontakt med din Cisco-partner og/eller kundeansvarlig hos Cisco. De vil i samarbeid med Cisco Capital komme fram til en finansieringsløsning som dekker dine behov. Hvis du ikke har en Cisco-partner eller kundeansvarlig hos Cisco, kan du kontakte din lokale Cisco Capital Leasing-kundeansvarlig.

## Hvor lang tid vil det ta å opprette avtalen?

Når vi har mottatt et ferdig utfylt EasyLease-søknadsskjema fra deg, settes behandlingsprosessen raskt i gang. Søknader på under NOK 1 000 000 vil bli besvart innen 24 timer, mens transaksjoner over disse beløpene vil kreve 72 til 96 timer for kredittgodkjenning.

## Hva er minimums- og maksimumsbeløpet for finansiering?

Vår EasyLease 0%-finansiering har en minimumsstørrelse på NOK 10 000 og en maksimumsstørrelse på NOK 1 000 000 per kunde. Du kan også kombinere våre to programmer, og med både EasyLease:Network og EasyLease:Voice kan du inngå en leasingavtale til en total verdi av NOK 2 000 000. I tillegg kan vi tilby andre finansieringsløsninger hvis bedriften din har behov som går ut over maksimumskriteriene for EasyLease-programmet

## Hvor mye av teknologiløsningen må være fra Cisco for å kvalifisere til 0 %-tilbudet EasyLease?

Cisco-maskinvare, -programvare og -tjenester må utgjøre minst 70 % av din totale teknologiløsning, og minst 10 % av maskinvaren må være fra Cisco (med Cisco-produktkode). Når det gjelder tjenestekomponenten, støtter vi ett år med Cisco SMARTnettjenester.

## Er det en bestemt varighet for 0 %-finansieringen?

Ja, maksimal leasingperiode er 36 måneder. Det finnes også kortere perioder.

## Hvordan betaler jeg?

Vanligvis foretas innbetalinger månedlig, men vi kan legge til rette for kvartalsvise betalinger. Ta kontakt med din Cisco Capital Leasing-kundeansvarlig for flere opplysninger om dette.

## Hvor ofte krever dere innbetaling?

Innbetalinger foretas vanligvis månedlig eller kvartalsvis. Når Cisco Capital har mottatt en signert leveransegodkjenning fra deg, som er en juridisk bekreftelse på at du har mottatt hele din Cisco-bestilling, vil innbetalingene starte.

## Vil renten endre seg?

Så lenge det ikke foretas endringer i leasingavtalen, vil EasyLeasekontrakten ikke bli påvirket av endringer i rentenivået.

## Vil jeg eie utstyret som er finansiert gjennom EasyLease-avtalen?

EasyLease omfatter fleksible alternativer for avslutning av leasingen, blant annet muligheten til å kjøpe løsningen for en sum tilsvarende 5,4 % av de opprinnelige maskinvarekostnadene (basert på gjeldende listepriis). Visse vilkår gjelder. Din lokale Cisco Capital Leasing-kundeansvarlig vil kunne hjelpe deg gjennom EasyLeaseprosessen.

## Hvem skal jeg kontakte hvis jeg trenger mer utstyr eller vil bytte utstyr jeg allerede har?

Du bør først kontakte din Cisco-partner og/eller kundeansvarlig hos Cisco. Disse vil informere deg om alle mulighetene du har når det gjelder utstyr, og samarbeide med Cisco Capital for å gjøre de nødvendige endringene i dokumentasjonen for leasingen



Mer Cisco-ekspertise.  
Mer konkurransedyktig  
finansiering.

## Om Cisco Capital EasyLease

EasyLease er et fleksibelt finansieringsprogram for små og mellomstore bedrifter som tilbys av Cisco Capital. Med enkle betingelser og konkurransedyktige priser bidrar EasyLease til at kvalifiserte bedrifter får fordelene av Ciscos teknologiløsninger, uten å legge unødig press på budsjettet og kontantstrømmen.

## Hvordan få mer informasjon

Hvis du vil ha mer informasjon om hvordan du kan finansiere bedriftens teknologibehov gjennom Cisco Capital, kan du kontakte din Cisco-partner eller kundeansvarlige hos Cisco, eller gå til nettstedet vårt: [www.cisco.com/go/capital\\_europe](http://www.cisco.com/go/capital_europe)

