

Resumen

# Financiación de Cisco Collaboration

Cisco Capital le permite ampliar su plataforma de Cisco Collaboration al ritmo ideal para su empresa.

Cisco Capital® le permite ampliar su plataforma de Cisco® Collaboration al ritmo ideal para su empresa. Nuestras opciones de financiación y arrendamiento proporcionan una respuesta a la medida con modelos de costo por usuario y por estación de trabajo. Después de la implementación, esta configuración facilita la comparación de costos y ahorros en el estado mensual de pérdidas y ganancias. Una vez que estos beneficios se hacen realidad, le facilitamos el proceso de agregar usuarios o de reinvertir en otras aplicaciones de Cisco Collaboration. Simplemente, puede incluir nuevos requisitos en el contrato o utilizar la solución financiera para ampliar los trimestres y períodos fiscales presupuestarios.

### Ventajas exclusivas para los clientes:

- **Fuente alternativa de fondos:** benefíciense con un financiamiento conveniente y asequible.
- **Resguardo del efectivo:** distribuya los costos a lo largo del tiempo, mantenga su crédito y evite una gran inversión en efectivo.
- **Una solución, pagos predecibles:** combine el hardware, el software y los servicios de Cisco, así como también los equipos complementarios de terceros en una sola adquisición estratégica.
- **Costos más bajos:** aproveche las tarifas competitivas y los valores residuales que permiten reducir el costo total de propiedad y acelerar el retorno de la inversión.
- **Administración del ciclo de vida de los equipos:** administre los costos, satisfaga las demandas comerciales y evite la obsolescencia con opciones flexibles de migración y una eliminación de equipos simplificada.
- **Máxima flexibilidad:** amplíe la protección de la inversión con el calendario de pagos, los plazos y las opciones de término de arrendamiento adecuados para su empresa.

# Beneficios adicionales: Financiación de arquitecturas de Cisco



## La experiencia de Cisco

- Obtenga las ventajas del acceso directo al personal y a los recursos tecnológicos de Cisco.
- Benefíciense con la adquisición de tecnología vinculada con los ciclos de vida de innovación de Cisco.
- Conviértase en un partner, tenemos presencia en más de 145 países.

## Financiación más flexible

- Benefíciense con nuestras oportunidades de financiación flexibles y asequibles.
- Proteja su inversión con opciones flexibles de plazos, estructuras de pago, migración, actualización y términos de arrendamiento.
- Obtenga y mantenga las soluciones de Cisco con los mejores plazos para su empresa.

## Un enfoque más estratégico

- Aproveche los presupuestos actuales y futuros para obtener el máximo impacto comercial.
- Benefíciense con el uso de tecnología sin el costo de propiedad.
- Aproveche la experiencia técnica y financiera de Cisco para crear un enfoque estratégico.

Las soluciones Cisco Collaboration mejoran y aceleran la experiencia de los equipos y de los clientes. Ayude a su empresa a promover la innovación y la toma de mejores decisiones en el complejo mundo laboral actual. Genere confianza y agilice el rendimiento de los equipos. Busque un experto o forme equipos globales de inmediato. Aumente su capacidad de respuesta ante los clientes y el mercado. Colabore con confianza con distintas organizaciones. Maximice sus inversiones en TI.

La cartera de Cisco Collaboration, junto con los servicios de Cisco y nuestros partners, incluyen:

- Conferencias
- Atención al cliente
- Software social para empresas
- Comunicaciones IP
- Mensajería
- Aplicaciones móviles
- Telepresencia

Aproveche un equipo dedicado exclusivamente a su éxito.

[www.cisco.com/capital](http://www.cisco.com/capital)

Exención de responsabilidad

Este resumen, el sitio web y otros documentos relacionados con un acuerdo potencial entre usted y Cisco Capital se brindan solo a título informativo. Cisco Capital puede decidir financiar cualquier transacción a su solo criterio ante la presentación de estados financieros y otra información, la aprobación por parte de Cisco Capital de la solicitud conforme al proceso de calificación de firma de contratos y crédito de Cisco Capital, y la ejecución de un contrato legal definitivo entre usted y Cisco Capital.

# Financiamiento competitivo y flexible para adquirir tecnologías de Cisco



## Contactos

### América Latina

|  |  |                  |
|--|--|------------------|
| Flavio Vaisman - Director de Área                      | <a href="mailto:fvaisman@cisco.com">fvaisman@cisco.com</a> | +55 11 5502 3149 |
| Carolina Sabogal - Gerente de Transformación de Ventas | <a href="mailto:csabogal@cisco.com">csabogal@cisco.com</a> | +1 305 513 2511  |

### Brasil

|   |  |                  |
|---|--|------------------|
| Caio Fernando Raymundo - Líder regional | <a href="mailto:caiofern@cisco.com">caiofern@cisco.com</a> | +55 11 5502 3194 |
| Wisman Goulart                          | <a href="mailto:wigoular@cisco.com">wigoular@cisco.com</a> | +55 21 2483 6382 |
| Marcela Nascimento                      | <a href="mailto:manascim@cisco.com">manascim@cisco.com</a> | +55 11 5508 9929 |
| Gabriela Rossi                          | <a href="mailto:garossi@cisco.com">garossi@cisco.com</a>   | +55 11 5508 2470 |

### México

|  |  |                  |
|--|--|------------------|
| Valeria Mejía Jacques - Gerente Regional | <a href="mailto:valmejia@cisco.com">valmejia@cisco.com</a> | +52 55 5267 1132 |
| Paola Gonzalez                           | <a href="mailto:paogonza@cisco.com">paogonza@cisco.com</a> | +52 55 5267 1646 |
| Juan Marina                              | <a href="mailto:jumarina@cisco.com">jumarina@cisco.com</a> | +52 55 5267 1805 |

### Centroamérica, Caribe y Norte de Sudamérica

|  |  |                 |
|--|--|-----------------|
| Carolina Sabogal - Gerente de Transformación de Ventas | <a href="mailto:csabogal@cisco.com">csabogal@cisco.com</a> | +1 305 513 2511 |
|--|--|-----------------|

### MCO

|                                      |  |                  |
|--------------------------------------|--|------------------|
| Marcial Zavalía - Líder Regional     | <a href="mailto:mzavalia@cisco.com">mzavalia@cisco.com</a> | +54 11 4341 0606 |
| Miguel Ángel Prieto - Líder Regional | <a href="mailto:migpriet@cisco.com">migpriet@cisco.com</a> | +57 1 325 6903   |