

Cisco Collaboration & Video summit 2008

협업지향적인 Intelligent Video 보안시스템

2008. 11. 26

발표자 : (주)시그마옵티칼네트웍스 대표이사 한종열

목 차

- I. 회사소개
- II. 시스템 발전방향
- III. 시장현황
- IV. WHY CISCO ?

I. 회사소개

1. 회사소개 및 연혁



- 회사소개

회사소개

대표이사: 설립일 : 03. 11. 05
 한종열 자본금 : 11.5억원
 인 원 : 18명

주에스오넷
 관 계 사 (주)미도리아전기코리
 아
 (주)미도리아전기(일본)

다음세대가 가장
 회사비전 다니고 싶은 기업
 “신명나는 일터”

- 핵심가치
- 신뢰
 - 사회에 대한 책임
 - 가치창조
 - 상호존중
 - 변화주도

회사연혁

2008

Cisco Premier Partner 취득
 Cisco Physical Security ATP 취득(진행)
 서울시 강남구 도심방범CCTV관제센터 유지보수(계속)
 인천시 교통관제센터 CCTV 부문 이전 및 구축
 육군 수송사령부 네트워크 장비구축 사업 수주
 경찰청 교통정보센터 네트워크 장비 증설 및 유지보수

강남구CCTV유지보수2차
 인천교통관제센터(CCTV)
 경찰청 교통정보센터
 유지보수

2007

브레인스퀘어와 USB보안제품 총판계약
 KCTA 전시회참가(N-Gate:토탈네트워크관리)
 서울시 강남구 도심방범CCTV관제센터 유지보수

충남 당진 2차(생활방범)
 서울 노원구2차(도심방범)
 강남구 CCTV 유지보수

2006

Cache Logic 국내독점 Distributorship체결
 Pumpkin Networks사와 국내 총판계약
 KCTA 전시회참가(Pumpkin Networks, EDBOX)
 삼성그룹 사내방송(IPTV)용 H.264 Encoder 공급
 드림라인 무선플랫폼시스템 장비공급
 KiRNexus사의 EDBOX사와 Distributorship체결
 (주)다산네트웍스사와 국내 총판계약

경남 남해,산청,울산
 (불법주정차)
 강원 정선(불법주정차)
 노원구1차(도심방범)
 충남 당진,보령,예산
 (생활방범)

2005
 ~2003

벤처기업 인증, 기술연구소 설립, ISO 9001, 14001 취득
 일본 OKI 전기와 PON 장비 Distributorship 계약
 미리넷사와 일본수출용 VDSL(100M) 장비 생산,
 일본 OKI전기 OEM 판매
 (주)PBN사와 Distributorship 계약
 (주)다산네트웍스사와 국내 총판계약
 미도리아전기 코리아 8.5억 자본 유치
 후지쯔코리아 와 네트워크 부분 MOU 체결
 (주)시그마옵티칼네트웍스 설립(2003. 11. 5)

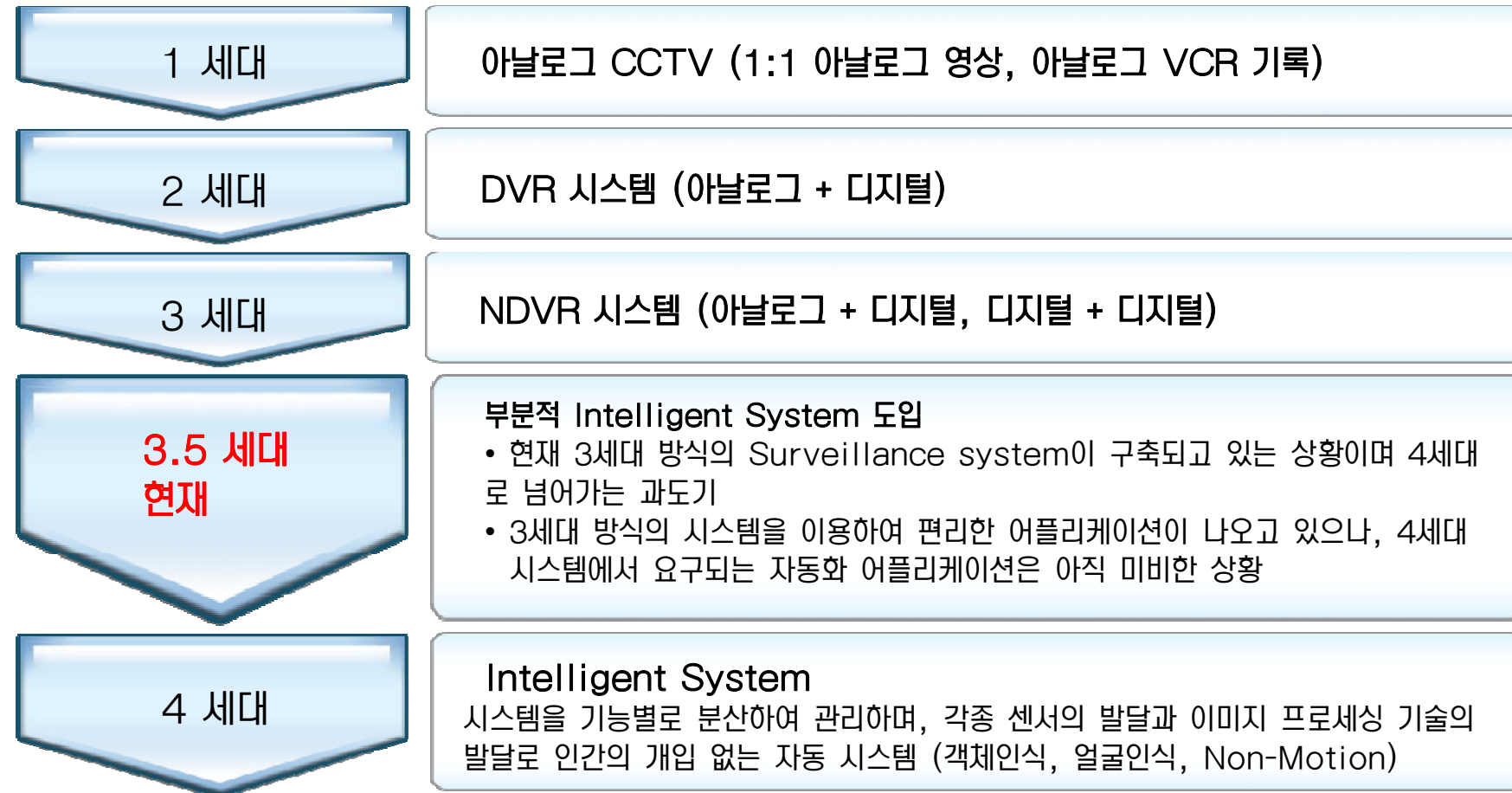
서울 중랑구청
 (불법주정차)
 서울 용산구청
 (그린파킹)

Ⅱ. 시스템 발전 방향

1. 영상관제 시스템의 개요

영상관제란?

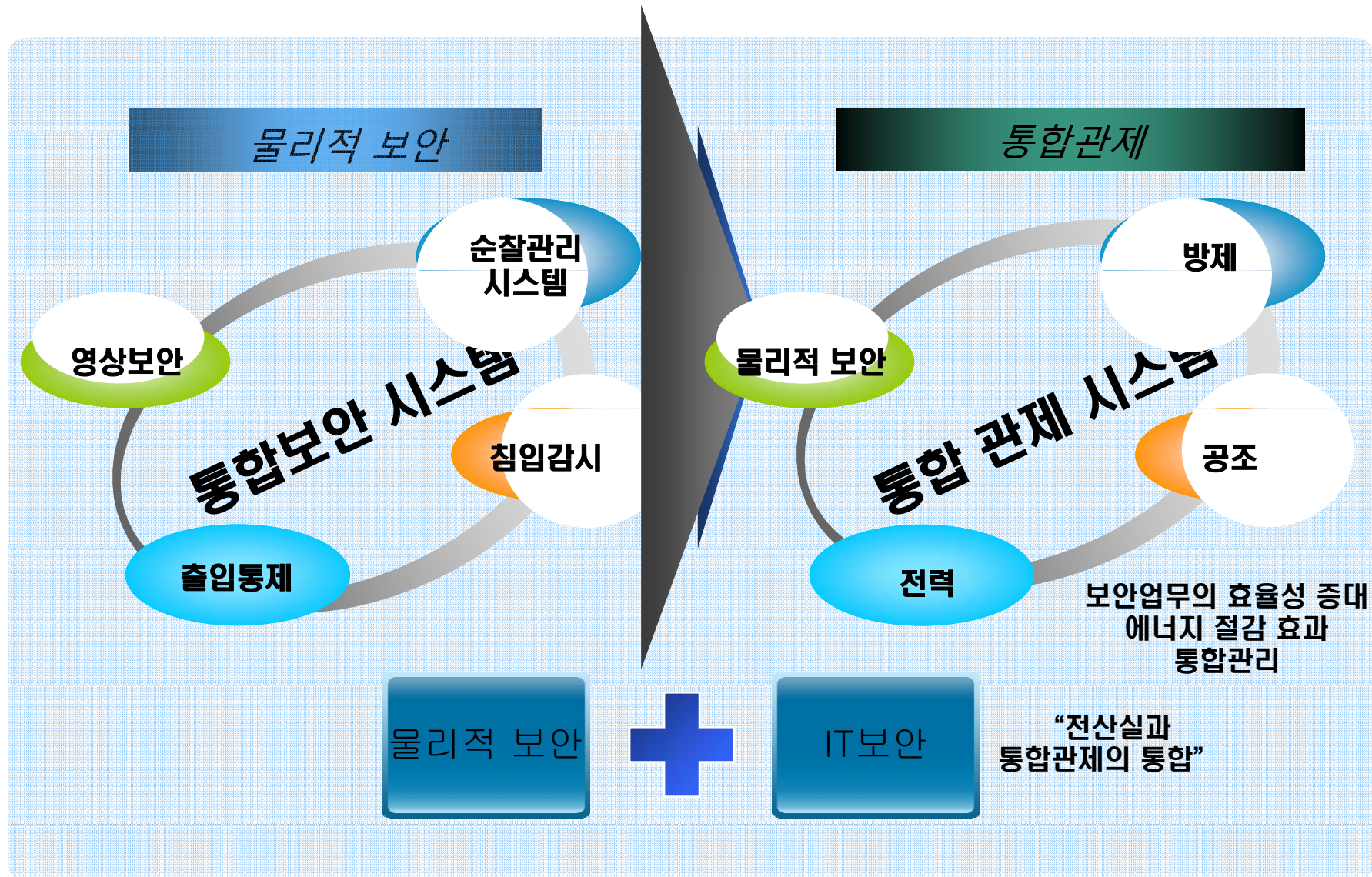
임의의 시간에 임의의 장소를 감시하기 위한 물적 인적 자원의 활용 방법 및 체계



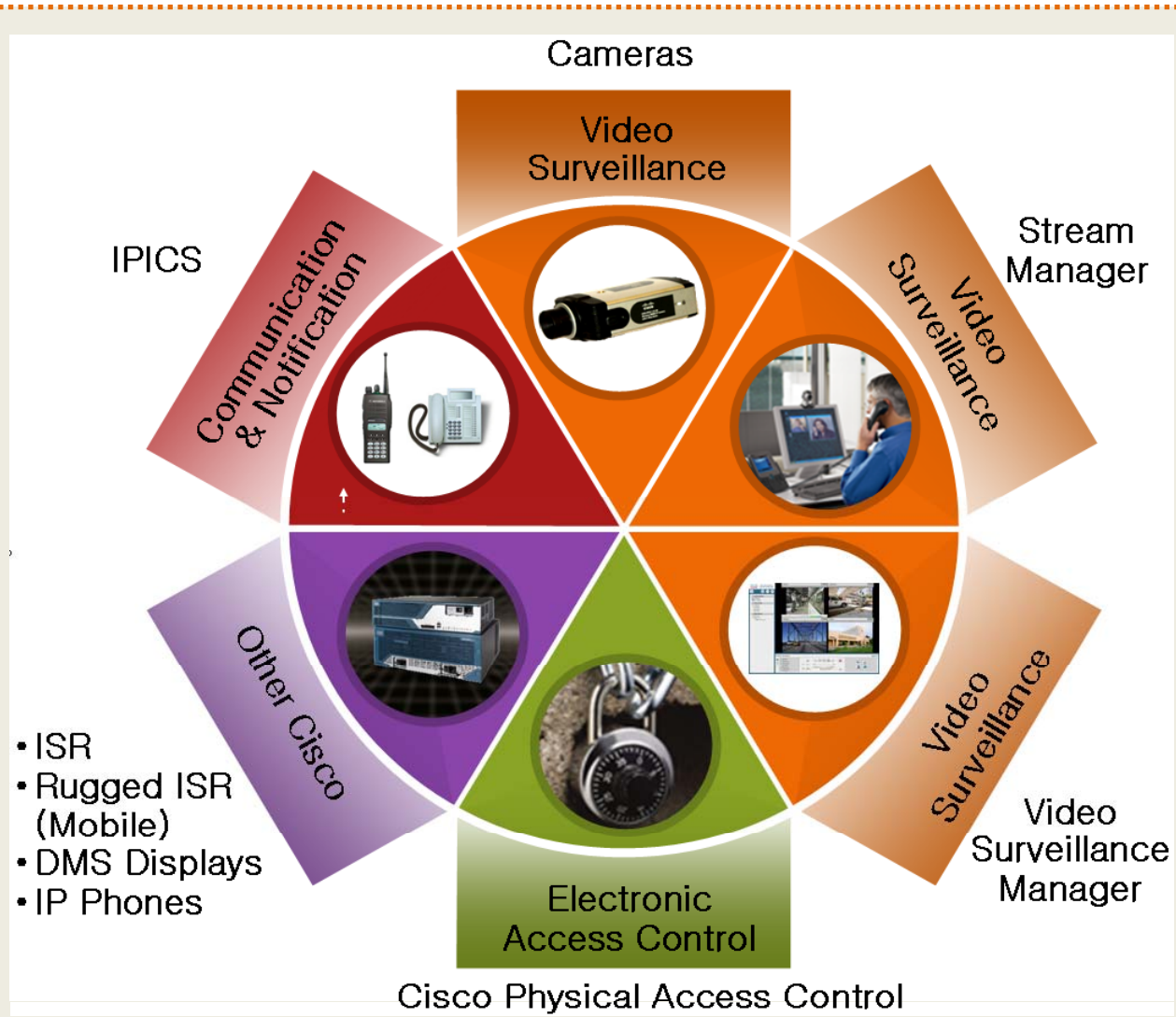
2. 통합보안 솔루션의 발전방향



- 시스템발전방향



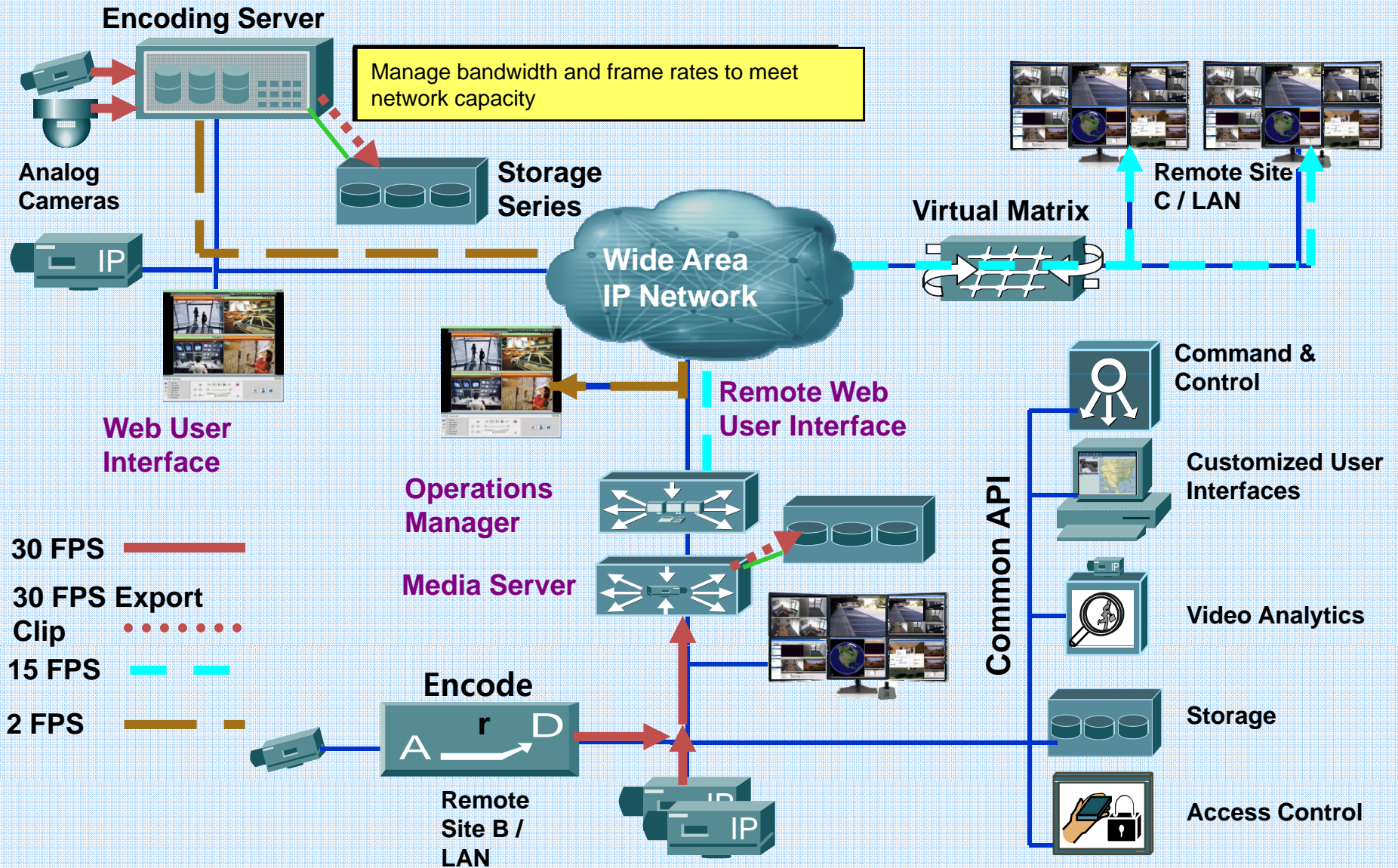
3. Cisco Physical Security portfolio



4. Cisco Video Surveillance 제품 구성도



- 시스템발전방향

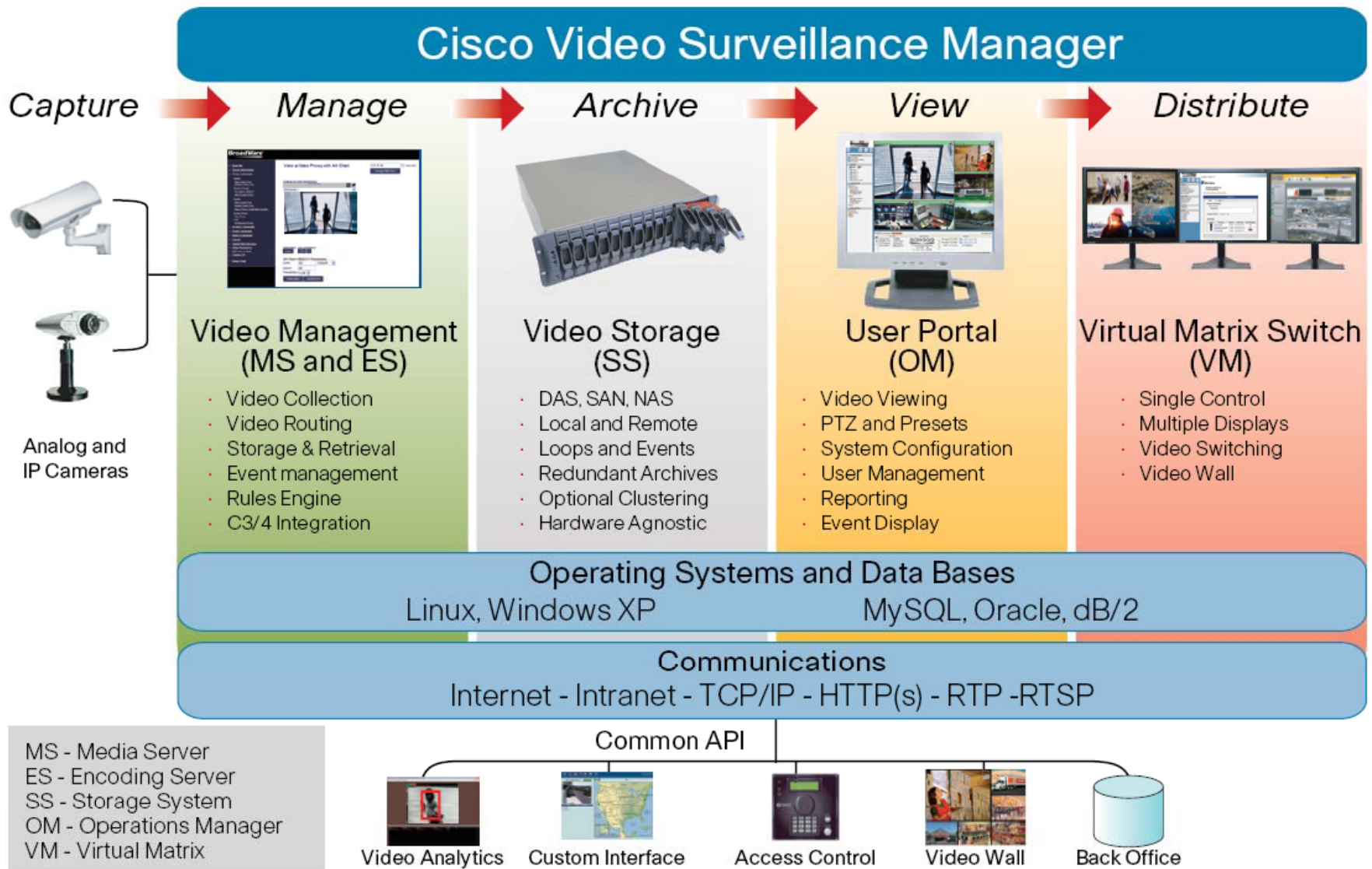


5. Network-Centric Video Surveillance

제품군 구성요소



- 시스템발전방향



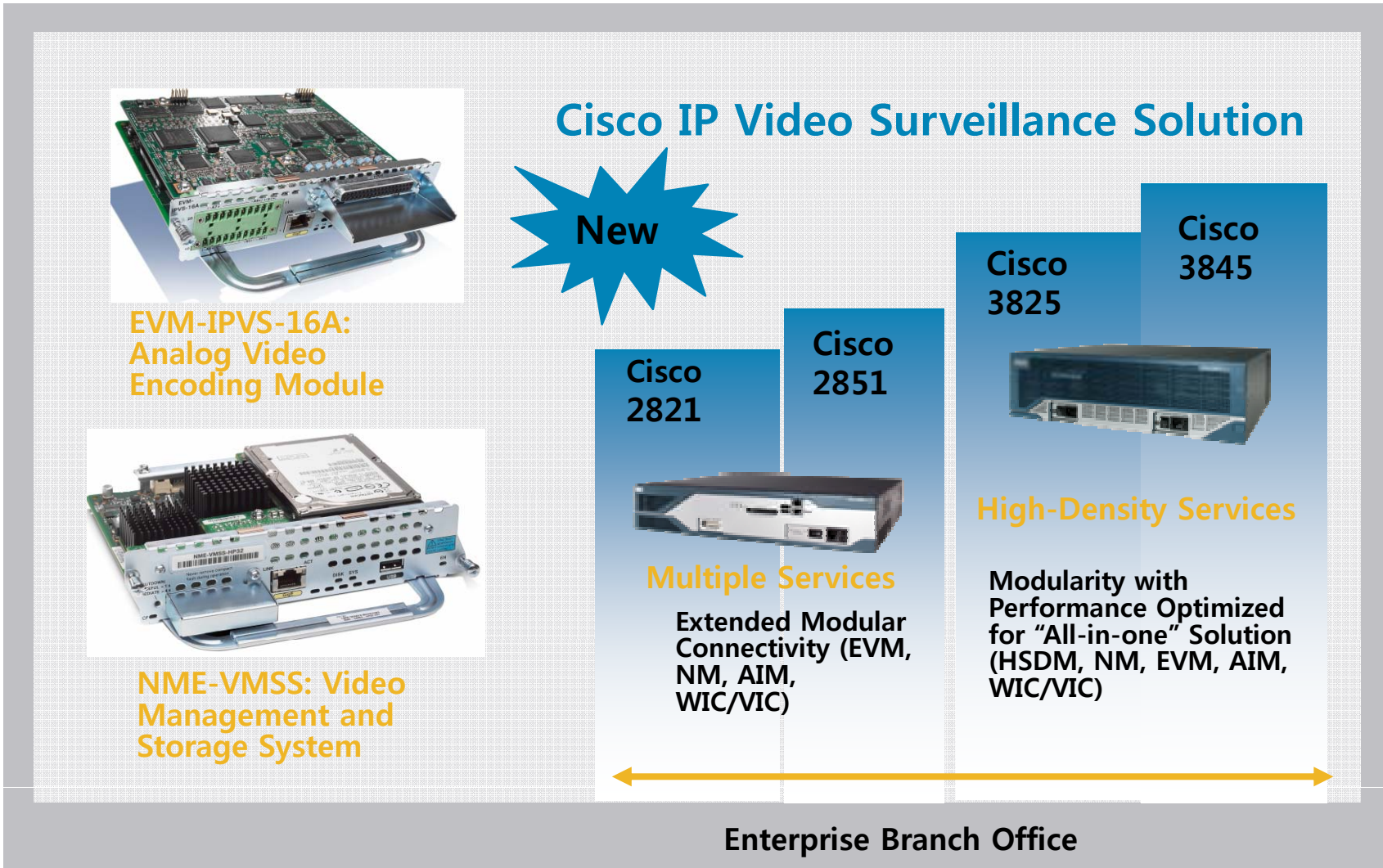
5. Network-Centric Video Surveillance

제품군 구성요소(계속)



- 시스템발전방향

Cisco ISR 용 IP Video Surveillance 모듈



5. Network-Centric Video Surveillance



- 시스템발전방향

제품군 구성요소(계속)

Cisco IP Cameras : 2500 Series (SD급 IP Camera)

- Standard Definition(D1 : 720 x 480) IP Cameras
- Wired Power over Ethernet (POE)
- Wireless 802.11b, g (CIVS-IPC-2500W 모델)
- 시야, 거리에 따른 다양한 렌즈 옵션 지원
- 다양한 카메라 기능 지원
 - Day/Night, Audio, Dual Streams, Alarms 등
- 다양한 네트워크 기능 지원
 - CDP, QoS, Multicast, 보안 기능 등



CIVS-IPC-2500



CIVS-IPC-2500W



CIVS-IPC-4300
/4500



CIVS-IPC-4300W
/ 4500W

Cisco IP Cameras : 4000 Series (HD급 IP Camera)

- 고품질 HD Video Surveillance Camera
- 뛰어난 영상 품질 지원
- 지원 해상도 및 FPS
 - 1080p (1920 x 1080) 30 FPS
 - 720p (1280 x 720) 60 FPS
- H.264, MJPEG 압축 지원
- 영상 분석을 위한 Dedicated Digital Signal Processor (DSP) 제공
- USB Memory Card
- Application Programming Interface (API) 제공

Ⅲ. 시장현황

1. 연도별 국제 시장규모 전망



- 시장현황

[연도별 글로벌보안시장 규모 전망]

<단위: US100만달러>

| 연도 | 2007년 | | 2008년 | | 연도 | 2007년 | | 2008년 | |
|----------------|-------|-------|-------|-------|-------------|--------|--------|--------|--------|
| | 금액 | 점유율 | 금액 | 점유율 | | 금액 | 점유율 | 금액 | 점유율 |
| CCTV 렌즈 | 1,268 | 5.4% | 1,534 | 5.7% | 스위치 & 멀티플렉서 | 1,315 | 5.6% | 1,293 | 4.8% |
| CCTV 모니터 | 987 | 4.2% | 996 | 3.7% | 주변기기 및 액세서리 | 2,654 | 11.3% | 2,424 | 9.0% |
| CCTV 카메라 | 4,814 | 20.5% | 5,224 | 19.4% | 영상전송 장비 | 3,100 | 13.2% | 3,743 | 13.9% |
| IP 카메라 | 704 | 3.0% | 1,320 | 4.9% | 기 타 | 1,949 | 8.3% | 2,289 | 8.5% |
| DVR & 영상저장 시스템 | 6,693 | 28.5% | 8,105 | 30.1% | 합 계 | 23,484 | 100.0% | 26,928 | 100.0% |

[연도별 글로벌 CCTV시장규모 전망]

<단위: US100만달러>

| 연도 | 2005년 | | 2006년 | | 2007년 | | 2008년 | | 2009년 | | 2010년 | |
|-------------|-------|-------|-------|--------|-------|--------|-------|--------|-------|--------|-------|--------|
| | 금액 | 점유율 | 금액 | 점유율 | 금액 | 점유율 | 금액 | 점유율 | 금액 | 점유율 | 금액 | 점유율 |
| CCTV Camera | 3,935 | 97.6% | 4,391 | 93.7 | 4,838 | 87.4% | 5,493 | 80.4% | 5,496 | 69.2% | 4,929 | 53.9% |
| IP Camera | 91 | 2.4% | 290 | 6.3 | 681 | 12.6% | 1,319 | 19.6 | 2,446 | 30.8 | 4,215 | 46.1 |
| 합 계 | 4,026 | 22.2% | 4,681 | 100.0% | 5,519 | 100.0% | 6,812 | 100.0% | 7,942 | 100.0% | 9,144 | 100.0% |

<자료 : 국제판 시큐리티월드>

2. 07~08년 영상감시 부문 프로젝트현황



- 시장현황

[07년도 주요 영상감시 사업]

| 발주처 | 사업명 | 수주금액 | 수주처 |
|---------|------|-------|-----------|
| 군포시청 | 도심방범 | 26억원 | KT |
| 서울 강남구청 | 도심방범 | 15억원 | KT |
| 경기도 용인시 | 도심방범 | 18억원 | 휴니드 |
| 경기도 화성시 | 도심방범 | 17억원 | 경봉 |
| 법무부 | 전자감시 | 110억원 | GS네오텍(3차) |

[08년도 주요 영상감시 사업]

| 발주처 | 사업명 | 예산금액 | 비고 |
|---------|--------|----------|----|
| 인천시 | 도심방범 | 59억원 | |
| 서울 성동구 | 영상관제통합 | 12억원 | |
| 문화재청 | 통합감시 | 100억원 | |
| 법무부 | 전자감시 | 110억원 | |
| 관세청 | 항만감시 | 약40~60억원 | |
| 서울시 | 스쿨존 감시 | 70억원 | |
| 서울 영등포구 | 도심방범 | 36억원 | |
| 부산시 | 도심방범 | 20억원 | |

3. 분야별 시장



I. 공공분야

- 지자체 : 도심방범, U-City(통합방범), ITS(지능형교통시스템), 재해감시, 스쿨존 등
- 중앙부처 : 관세청(항만감시), 소방방재청(재해감시), 행안부(도심방범), 철도청(철로 및 객차감시)
국방부(외곽경계, 초소경계, 해안선 경계 등), 문화재청(문화재감시)
- 공사 및 기타 : 도로공사(고속도로 감시), 도시철도공사(역사 감시), 수자원공사(수위감시, 댐 감시)
국립공원(산불감시), 공항공사(외곽감시, 청사감시)

II. 공단, 공장, 대단위 사업장

- 대불공단, 오송바이오벤처단지, 대덕단지 등(통합방범, 외곽감시)
- LG칼텍스, SK정유, 현대자동차, 포항제철 등 대단위공장(통합방범, 외곽감시, 출입통제 연계)

III. 대기업, 프렌차이즈, 은행 등

- 대기업 사옥 및 공장 연계 IBS(지능형빌딩시스템) 연계
- 은행 각 지점 및 ATM 의 전체 영상감시 통합구축
- 편의점, 백화점, 전자랜드 등 대단위 유통 및 프렌차이즈 각 지점별 영상감시, 영상분석
- 카지노에 테이블 감시, 출입통제 연계 등

IV. 비즈니스 모델 창출

- SK텔레콤, KTF, LG텔레콤 등 통신관련 대기업과 CCTV 부분 등 서비스 연계
- 시스코 캐피탈 등을 이용한 BTL 사업모델 창출

The background is a blue gradient with abstract, overlapping shapes in various shades of blue. There are two starburst effects: one in the top left corner and one in the top right corner. A thin white horizontal line is visible near the top edge.

IV. Why Cisco

1. 시스코 솔루션 영업적 키포인트

I. Cisco Video Solution 소개 시 고객의 반응

- Cisco가 CCTV Solution을 보유하고 있는가 ?
- Cisco의 제품이면 가격 경쟁력이 있는가 ?
- Cisco 제품의 서비스비용관련(공공기관 2년 품질보증)

II. 당사가 생각하는 Cisco Surveillance Solution 설득 Point

Cisco 제품의 특징

- 아날로그에서 IP기반의 제품으로 시장이 발전(IP시장에서 시스코의 신뢰성, 시스코 장비와 연계성)
- 기존에 구축되어 있는 사이트의 시스템 통합문제를 시스코 제품으로 통합가능(확장성 무한대)
- 영상감시(CCTV)분야의 Total solution보유(카메라에서 어플리케이션 소프트웨어까지)
- 신규 출시한 HD카메라(CIVS-IPC-4500)에 의한 신규시장 수요발생(SD급에서 HD급으로)
- 시스코의 제품 신뢰성을 통한 프로젝트 수주 후 사후관리(기존시장의 업체의 영세성에 의한 유지보수의 어려움)

III. 해결과제

- 국내 제품 솔루션과 상호 연동성 확보(삼성, 삼성테크윈 ...)
 - ☞ 시스코 본사에서 한국시장을 메인으로 인식해야 발빠른 대응 가능
- 다양한 어플리케이션 연동성확보와 고객의 Needs에 맞는 Customize
 - ☞ 시스코에 SDK제공 요청에 의하여 당사에서 개발대응
- 사전영업을 통해 발주처에서 시스코에서 제시하는 시스템을 채택토록 유도
 - ☞ AM, 리셀러, 당사 등의 적극적인 영업활동 필요

2. 시스코와 시그마옵티칼네트웍스의 활동



- Why Cisco

전시회 및 세미나 대응 내역 기술

- 2008. 7 Cisco Security Summit 2008
- 2008. 8 광주과기원 (GIST) 과학기술연구망세미나
- 2008.10 Cisco Solution 로드쇼 2008(대전, 광주, 대구, 부산)
- 2008.10 Supercomputing & KREONET/GLORIAD Workshop(제주)
- 2008. 10 IVS2008
- 2008. 11 광주/전남 정보통신사업자 세미나

“부스방문고객에 대해 Cisco Solution 소개자료 및 회사소개자료 전달”
“관심고객 발굴 및 상담”
“사업 파트너 발굴”

향후 전시회 등 참여 예정

- 2008.11 경기도 정보통신 세미나
- 2009. 3 Cisco Expo
- 2009. 8 도시 Expo

경청해 주셔서 감사합니다.