

リース料金サンプル例

IP 電話システム 参考例

製品番号	製品の説明	単価	台数	合計
CISCO2811-CCME/K9	サービス統合型ルータ 2811	¥650,000	1	¥650,000
VIC2-2BRI-NT/TE	ISDN 2 ポート	¥193,000	1	¥193,000
AIM-CUE	ボイスメール対応モジュール	¥267,000	1	¥267,000
SCUE-LIC-50CME	ボイスメールライセンス	¥74,000	1	¥74,000
CP-7911G	標準的な IP 電話機	¥30,000	30	¥900,000
SW-CCME-UL-7911	IP 電話機用ライセンス	¥20,000	30	¥600,000
WS-CE500-24PC	24 ポート PoE 給電スイッチ	¥350,000	2	¥700,000
総計				¥3,384,000
参考月額リース料(3 年の場合)				¥89,800

社員数 50 名の企業における LAN の更新を想定

導入目的:

- ・フリー アドレス制を導入し、社員の固定座席数を削減
- ・近々見込まれる IP ベースのコミュニケーションツール導入に対応

導入のポイント:

- ・各社員宛の電話番号(ダイヤルイン)を付与
- ・社員全員分のボイスメールシステムの構築
→IP 電話機は 30 台導入
→30 台の IP 電話機でも 50 名が活用できるシステムの構築
(ログイン機能を活用)
- ・PoE による各電話機への給電

将来の拡張要素:

- ・IP 電話機で利用するアプリケーションと、PC 上で利用するアプリケーションの連携
- ・検疫ネットワークなど、高度なセキュリティソリューションへの対応

セキュリティ ソリューション 参考例

製品番号	製品の説明	単価	台数	合計
ASA5510-CSC10-K9	コンテンツ セキュリティ モジュール バンドル (コンテンツ セキュリティ 50 ユーザ 1 年ライセンス)	¥1,169,000	1	¥1,169,000
ASA-CSC10-PLUS	コンテンツ セキュリティ モジュール オプションライセンス (スパム フィルタ、URL フィルタ他 1 年ライセンス)	¥244,000	1	¥244,000
総計				¥1,413,000
参考月額リース料(3 年の場合)				¥39,100

社員数 50 名の企業における ファイアウォールのリプレース、 およびコンテンツ セキュリティ強化を想定

導入目的:

- ・パフォーマンスと高度なセキュリティの両立
- ・高度なセキュリティを 1 台の機器で実現

将来の拡張要素

- ・さまざまな VPN 接続、プロトコルへの対応
- ・ライセンスの追加による機器増設に対応

VPN ソリューション 参考例

製品番号	製品の説明	単価	台数	合計
CISCO2811	2811w/AC PWR, 2FE, 4HWICs, 2VDMs, 1NME, 2AIMS, IP BASE, 64F/256D	¥439,000	1	¥439,000
CISCO1812-J/K9	Dual Ethernet Security Router with ISDN S/T Backup	¥118,000	10	¥1,180,000
総計				¥1,619,000
参考月額リース料(3 年の場合)				¥44,700

インターネット VPN による 10 拠点の拠点間接続を想定

導入のポイント:

- ・日本語版ソフトウェアによる、設定～運用管理の労力削減
→ウィザード形式でのトラブル シュートや
セキュリティ チェックなど

将来の拡張要素:

- ・ISDN 及び複数のバックアップ回線への対応
- ・ファイアウォールや IPS など、
単体でのセキュリティ機能の追加
- ・センター拠点のルータを音声対応にすることで、
PBX のリプレースに備える



シスコ & シスコ キャピタル ファイナンス ソリューション

効果的、効率的な IT インフラへの投資を実現する
中小・中堅企業に最適なリース プログラム



成長する企業のビジネスに、安心してご利用いただける シスコとシスコ キャピタルのリース プログラム

**シスコキャピタルは、シスコの製品やサービスにおけるリースと
ファイナンス面を受け持つ、シスコ グループの一員です。
高度なネットワーク インフラをより効果的にお使いいただけるように、
革新的なリース&ファイナンス ソリューションをご提供しています。**

具体的には、柔軟なリース期間の設定、解約オプションの提供、他社製品からの移行など、
ユーザとなる皆様にとって有利なファイナンス プログラムをご提供することを使命としています。
また、シスコ グループの一員として、ネットワークに対する投資についてご相談をいただいたときには、
しっかりした製品知識や技術面のサポートを含めた支援を行い、
お客様に最適なシステム(ソリューション)の構築をご提案をしています。

シスコとシスコキャピタルが、よりよいネットワーク インフラを、余計な手間や無駄をかけることなく
実現し、お客様のビジネスの基礎を確かなものにします。

©2007 Cisco Systems, Inc. All rights reserved.

Cisco, Cisco Systems, および Cisco Systems ロゴは、Cisco Systems, Inc. またはその関連会社の米国およびその他の一定の国における登録商標または商標です。

本書類またはウェブサイトに掲載されているその他の商標はそれぞれの権利者の財産です。

「パートナー」または「partner」という用語の使用は Cisco と他社との間のパートナーシップ関係を意味するものではありません。(0704R)

この資料の記載内容は 2007 年 06 月現在のものです。

この資料に記載された仕様は予告なく変更する場合があります。



シスコシステムズ株式会社

〒107-6227 東京都港区赤坂 9-7-1 ミッドタウン・タワー
http://www.cisco.com/jp
お問い合わせ先(シスコ コンタクトセンター)
http://www.cisco.com/jp/go/contactcenter
0120-933-122(通話料無料)、03-6670-2992(携帯電話、PHS)
電話受付時間:平日 10:00~12:00、13:00~17:00

お問い合わせ先

シスコ & シスコ キャピタル ファイナンス ソリューション

シスコは、製品の導入、運用・保守サービス、
そしてお支払いに関するサポート(シスコキャピタル)と、
すべてのプロセスを網羅するトータルなソリューションをお客様にご提供します。

シスコキャピタルならではのポイントとは？

- ・予算や目的に合わせた柔軟なリース期間の設定が可能(最短で1年から)
- ・迅速な審査(機器合計金額が税抜きで500万円以下の場合、原則として即日回答)
- ・シスコグループならではの、製品や技術、保守サービスを含む充実したフォロー体制
- ・機器の将来価値を残価として設定し、低コストなリース料の提供が可能
- ・会計上の資産計上不要なオペレーティングリースを提供可能



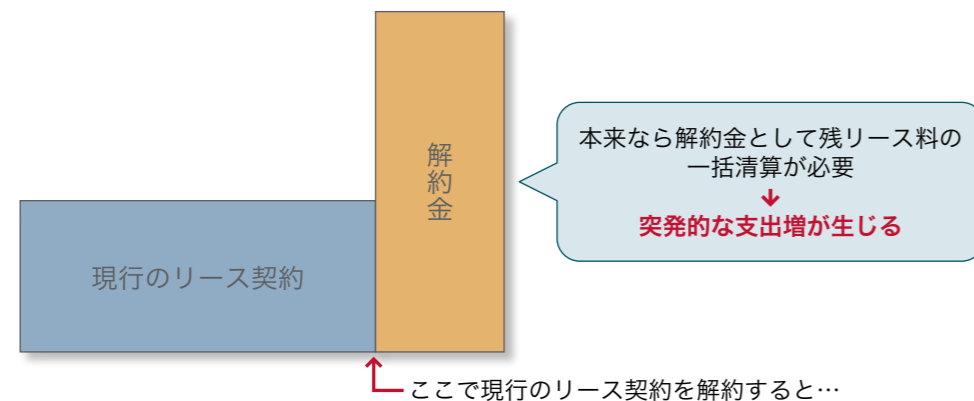
シスコキャピタルのリース プログラムご紹介

シスコ レベルアップ リースプラン

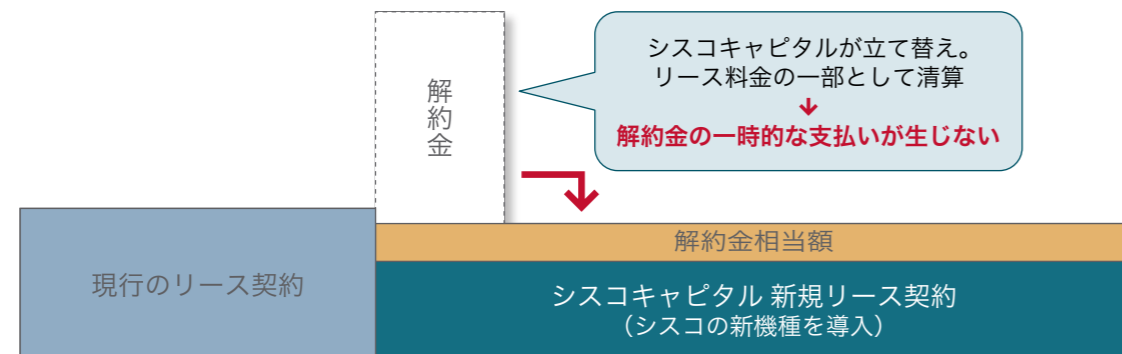
既存のリースからの乗り換えを支援する、解約金立て替え&均一化が可能なプラン

現在ご利用中のリース契約が継続中の場合に、その解約金を一括清算せずにシスコの製品が導入できます。具体的には、解約金をシスコが立て替え、その金額を新規リース契約に上乗せすることで対応します。突発的な支出を防ぎ、また複数のリース契約を一本化することも可能です。

通常のリースでは…



シスコ レベルアップ リース プランなら…

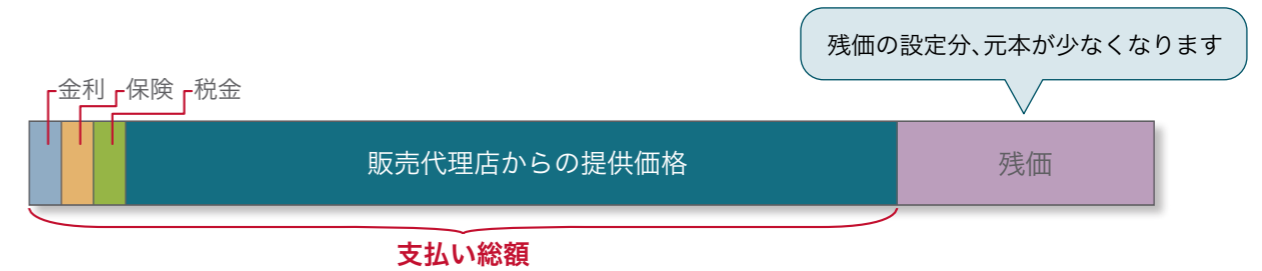


FMV リース(オペレーティング リース)

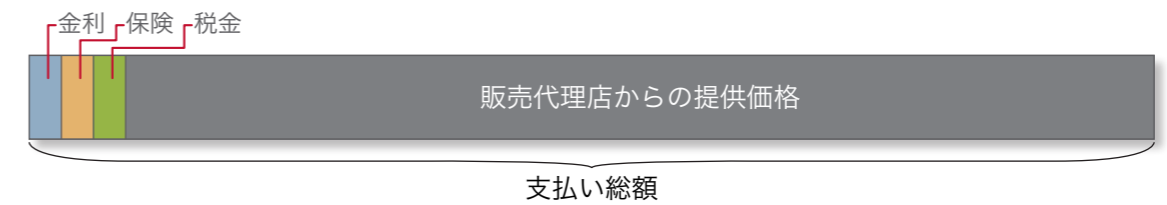
リース期間:1年~4年

導入する機器の将来的な価値を踏まえた、低コストなリースが可能なプラン

契約時点において導入される機器の将来価値を査定し、その残存価値を購入元本から差し引いた金額をベースにリース料を設定します。当社独自のリマーケティングノウハウを活かし、競争力のあるリース料を実現しています。



ファイナンス リースでは…

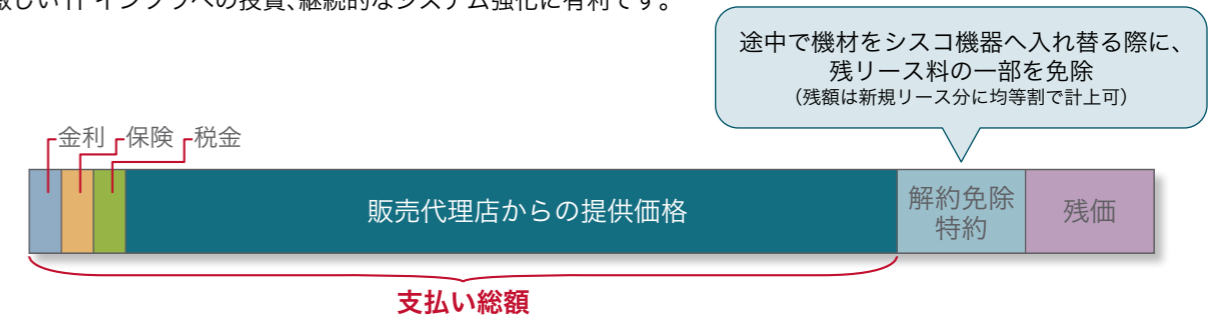


セイフティーネット・エクスチェンジプラン

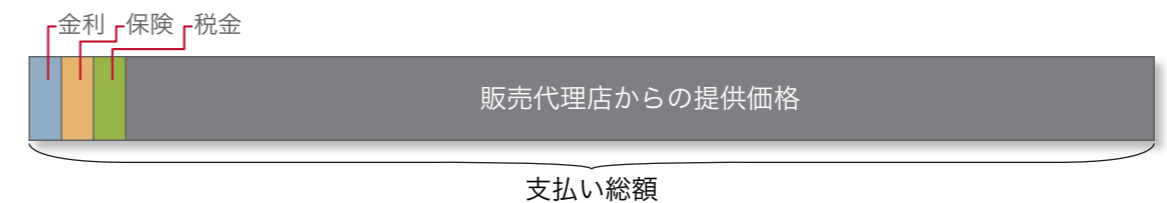
リース期間:2年~4年

解約オプションで残リース料の減免ができ、機器の入れ替えに柔軟に対応できるプラン

従来一般的なリースに比べて短期間の設定が可能で、さらに解約オプションの利用によってリース期間満了前にシスコ機器への入れ替え(更新)をするときに残リース料の一部(最大1/3程度)を減免できます。変化の激しいITインフラへの投資、継続的なシステム強化に有利です。



ファイナンス リースでは…



ファイナンス リース

リース期間:6年

通常のリース契約プラン

購入元本をベースとして、動産総合保険と固定資産税を含んだ月額リース料をご案内します。やむを得ない事情で期間満了の前に解約される場合は、残リース料の清算は一括で行います。