



# 買収企業の IT との統合

買収企業の統合プロセスを標準化させるシスコ IT



## A Cisco on Cisco Case Study: Inside Cisco IT

# 概要

- 課題

  - 新しく買収した企業の IT 業務の簡単で迅速な統合を実現する

- ソリューション

  - IT の統合業務への基本原則と標準プロセスの適用

- 成果

  - 統合業務の簡略化によって実現した買収価値の最大化

- 次のステップ

  - IT 統合業務の専門性の継続した強化

# 課題

## 買収企業の IT の統合

- 1993 年以降 115 社以上を買収していた
- 買収企業の全ての拠点をシスコの企業ネットワークへ接続させたかった
- アプリケーションやインフラ、IT サービス統合の時間を短縮し、簡素化させたかった
- IT 組織とガバナンスの方向性を統一させたかった
- IT の意思決定を通じて買収価値を増大させるチャンスを模索していた



# ソリューション

## 基本原則と標準プロセス

### ■ 基本原則

ネットワークや IT の統合

シスコ製品の利用

IT 組織と各チーム、ガバナンスの方向性の統一

明確な費用負担割合の制定

適切でタイムリーなコミュニケーションモデル

### ■ 標準プロセス

影響範囲の調査とビジネスモデルの作成

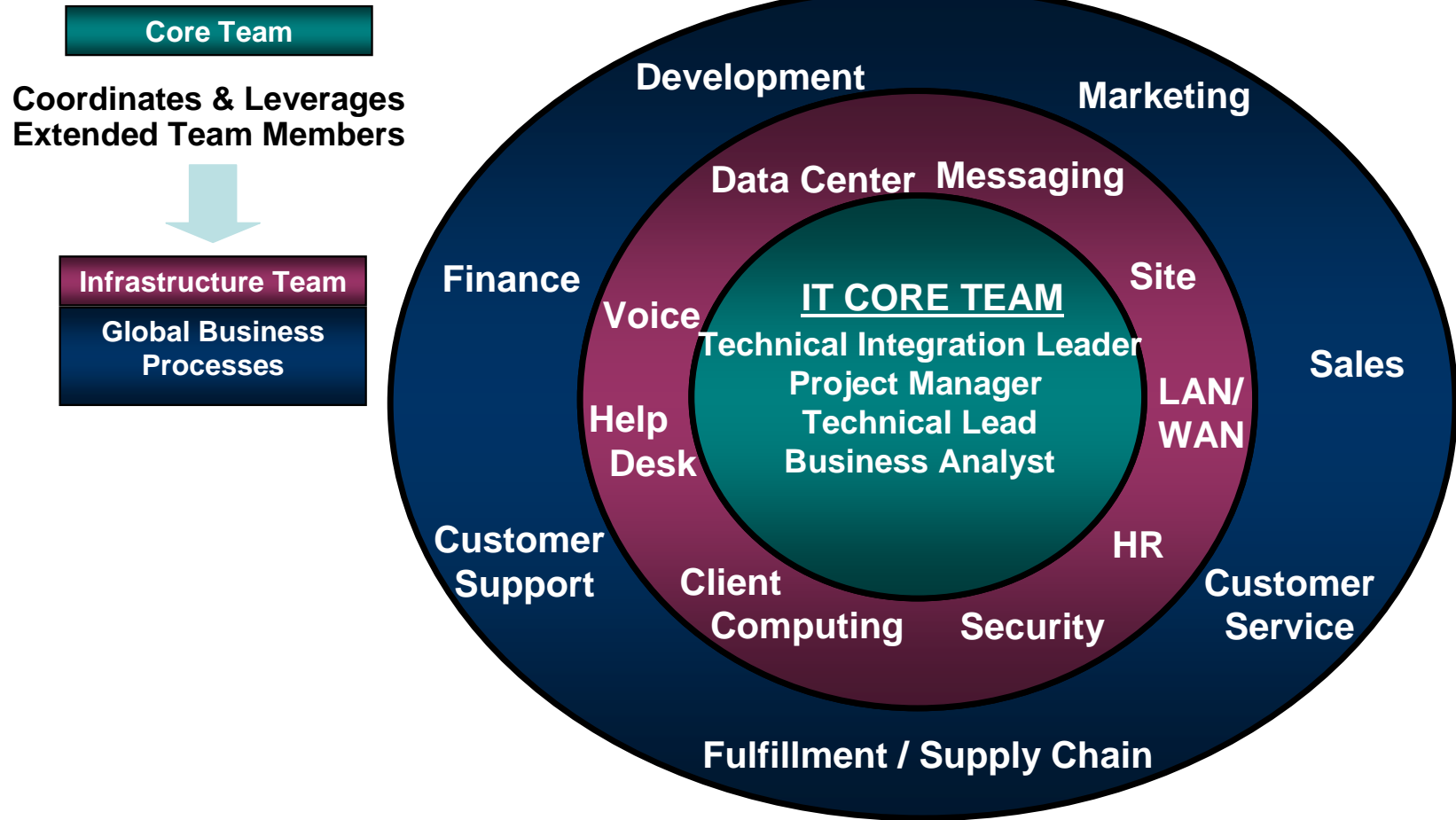
詳細な適正評価と統合プラン設計

移行と統合業務

買収完了後の評価とモニタリング



# ソリューション



# 成果

## 買収の価値を最大化

- ビジネス面での利点

  - 買収価値の短期間での実現

  - 統合を迅速に、低リスクで行う能力の獲得

  - 迅速で、効率が良く、混乱の少ない統合作業

  - 企業カルチャーへの順応性の向上

- テクノロジー面での利点

  - 企業ネットワークの一本化や、標準の IT インフラとアプリケーションアーキテクチャによるコスト抑制や管理負担の軽減

  - IT 組織と明確に規定されたガバナンスの方向性の完全な統一

  - 繰り返し適用可能でスケーラブルなプロセスによる統合時間の短縮と混乱の抑制



# 次のステップ

## 継続的改善

- 適当と判断される場合の、基本原則と標準プロセスに従った統合業務の実施
- 新規買収に向けたシスコ IT の統合に関する専門性の強化

その他、各ビジネスソリューションに対する Cisco IT の事例研究は、  
Cisco IT @ Work をご覧ください

<http://www.cisco.com/jp> (シスコについて→ Cisco IT @ Work )



**CISCO**



**Americas Headquarters**  
Cisco Systems, Inc.  
170 West Tasman Drive  
San Jose, CA 95134-1706  
USA  
[www.cisco.com](http://www.cisco.com)  
Tel: 408 526-4000  
800 553-NETS (6387)  
Fax: 408 527-0883

**Asia Pacific Headquarters**  
Cisco Systems, Inc.  
168 Robinson Road  
#28-01 Capital Tower  
Singapore 068912  
[www.cisco.com](http://www.cisco.com)  
Tel: +65 6317 7777  
Fax: +65 6317 7799

**Europe Headquarters**  
Cisco Systems International BV  
Haarlerbergpark  
Haarlerbergweg 13-19  
1101 CH Amsterdam  
The Netherlands  
[www-europe.cisco.com](http://www-europe.cisco.com)  
Tel: +31 0 800 020 0791  
Fax: +31 0 20 357 1100

Cisco has more than 200 offices worldwide. Addresses, phone numbers, and fax numbers are listed on the Cisco Website at [www.cisco.com/go/offices](http://www.cisco.com/go/offices).



©2007 Cisco Systems, Inc. All rights reserved. CCVP, the Cisco logo, and the Cisco Square Bridge logo are trademarks of Cisco Systems, Inc.; Changing the Way We Work, Live, Play, and Learn is a service mark of Cisco Systems, Inc.; and Access Registrar, Aironet, BPX, Catalyst, CCDA, CCDP, CCIE, CCIP, CCNA, CCNP, CCSP, Cisco, the Cisco Certified Internetwork Expert logo, Cisco IOS, Cisco Press, Cisco Systems, Cisco Systems Capital, the Cisco Systems logo, Cisco Unity, Enterprise/Solver, EtherChannel, EtherFast, EtherSwitch, Fast Step, Follow Me Browsing, FormShare, GigaDrive, HomeLink, Internet Quotient, IOS, iPhone, IP/TV, iQ Expertise, the iQ logo, iQ Net Readiness Scorecard, iQuick Study, LightStream, Linksys, MeetingPlace, MGX, Networking Academy, Network Registrar, Packet, PIX, ProConnect, RateMUX, ScriptShare, SlideCast, SMARTnet, StackWise, The Fastest Way to Increase Your Internet Quotient, and TransPath are registered trademarks of Cisco Systems, Inc. and/or its affiliates in the United States and certain other countries.

All other trademarks mentioned in this document or Website are the property of their respective owners. The use of the word partner does not imply a partnership relationship between Cisco and any other company. (0704R)