



Registrati subito per cogliere tutti i vantaggi offerti dal Registered Reseller Program

1 Aumenta la profittabilità grazie alla vendita di prodotti dedicati al mercato delle piccole e medie imprese

Grazie allo status di Rivenditore Registrato Cisco, hai diritto ad accedere al programma Small Business PDF Cash Back Basic. Il programma offre riconoscimenti economici per la vendita di prodotti dedicati al mercato delle piccole e medie imprese, disponibili presso i distributori autorizzati Cisco. Per ulteriori informazioni visita www.cisco.com/it/go/pdf/.

- I partecipanti riceveranno un cash back payment fisso per le unità vendute di prodotti dedicati al mercato delle piccole e medie imprese previsti dal programma (da \$5 a \$70 per prodotto). Più vendi, più guadagni.

2 Sconto del 50% per i prodotti demo

Il programma Cisco Not For Resale (NFR) offre uno sconto upfront del 50% sui prodotti e le soluzioni acquistati per l'infrastruttura IT della tua azienda o acquistati per scopi dimostrativi.

3 Grandi sconti Trade-In e Programma Small Business Fast Track Accelerator

In qualità di Rivenditore Registrato Cisco puoi usufruire dei vantaggi offerti dal **Programma Fast Track Trade-In**, studiato appositamente per supportarti nella sostituzione di vecchi prodotti Cisco o anche di prodotti della concorrenza presso tuoi clienti. Inoltre, potrai anche aderire al **Programma Small Business Fast Track Accelerator** che offre promozioni vantaggiose su una lista di specifici prodotti dedicati alle piccole e medie imprese che varia ogni quarter.

4 Supporto gratuito per la fase di pre-vendita

Il servizio Partner Helpline, www.cisco.com/go/ph, offre un supporto tecnico di pre-vendita qualitativamente molto elevato, con accesso a tutte le risorse Cisco.

Supporto per la distribuzione: il tuo partner locale per la distribuzione avrà a disposizione team di vendita Cisco dedicati e competenti per aiutarti in tutto ciò che ti può servire.

5 Migliora la tua conoscenza del mercato PMI, grazie al training personalizzato e gratuito (con focus sia tecnico che di vendita) dedicato ai rivenditori che operano in questo mercato!

I training migliorano le tue capacità di vendita, di progettazione e di implementazione delle soluzioni Cisco per le PMI.

- I nostri distributori sono costantemente impegnati a supportare al meglio il mercato delle PMI, fornendo tutto il training specifico necessario per i prodotti e i servizi Cisco.
- Partner Education Connection - uno strumento online che offre training su prodotti, strumenti e soluzioni Cisco. Visita www.cisco.com/go/pec

6 Materiali di marketing in co-branding e supporto della MSO

Per supportare le tue attività di marketing e comunicazione volte a generare nuove opportunità per il tuo business, puoi accedere a un'ampia gamma di materiali marketing già pronti per l'uso e personalizzabili, disponibili all'interno del tool Campaign Builder: www.cisco.com/it/go/campaignbuilder/

Puoi inoltre avvalerti del supporto della Marketing Services Organization (MSO) per la realizzazione di campagne di marketing in co-branding con Cisco: contatta il co-marketing manager per l'Italia, scrivendo a MSO-Italy@external.cisco.com oppure chiamando il numero 039-2092666.

7 Uso del logo "Cisco-Registered" e inserimento nel Cisco Partner Locator

Sfrutta i vantaggi del marchio Cisco e usa il tuo status di Registered Reseller come valore aggiunto per dare vita a nuove opportunità di business.

8 Aumenta il tuo vantaggio competitivo vendendo i Cisco Technical Services

L'adesione al Registered Reseller Program ti permette di vendere i Cisco Technical Services: un'importante opportunità per aggiungere ulteriore valore alla tua offerta commerciale.

- **Cisco SMARTnet Service** – un servizio di supporto tecnico di elevata professionalità.
- **Cisco Smart Foundation Service** – il servizio di supporto tecnico entry level.

Avrai anche accesso al programma Cisco Services Accelerate, un training completo che trasmette tutte le competenze necessarie per vendere con successo i servizi Cisco. Visita www.cisco.com/en/US/products/ps6888/serv_category_home.html

9 Finanziamenti EasyLease per i tuoi clienti

Offrendo i finanziamenti Cisco EasyLease come parte della tua strategia di vendita, potrai rispondere alle obiezioni dei clienti relative ai costi, permettendo loro di acquistare la tecnologia di cui veramente necessitano e non quella semplicemente imposta dai loro limiti di budget.

Per ulteriori informazioni scarica le brochure su Easylease disponibili al seguente indirizzo: www.cisco.com/it/go/ciscocapital/

Come diventare Cisco Registered Reseller

Per aderire al Registered Partner Program visita www.cisco.com/web/IT/unified_channels/area_partner/bepartner_home.html

Scarica la guida che ti illustra step by step come effettuare la registrazione a cisco.com per ottenere un accesso di livello partner: [clicca qui!](#)