



La strategia per l'innovazione di Cisco alimenta la trasformazione dei Data Center

Innovazione dei prodotti data center, interoperabilità e potenziamento dei programmi di canale creano opportunità straordinarie per i clienti e i partner di Cisco

Milano – 22 Aprile 2008 – La visione di Cisco del Data Center 3.0 network-enabled, che permette la trasformazione dei data center in ambienti virtualizzati in grado di fornire accesso ai contenuti sempre, ovunque e da qualsiasi dispositivo, conosce una nuova evoluzione: al Partner Summit 2008 di Honolulu (Hawaii, USA) Cisco® ha presentato la nuova serie di switch classe data center, **Cisco Nexus 5000 Series**, ha introdotto un modello di interoperabilità costituito da un ecosistema di applicazioni e partner, ed ha svelato una strategia di canale che accelererà l'adozione delle nuove soluzioni in ambito data center.

Cisco Nexus 5000 Series arricchisce l'offerta di switch classe data center e pone le basi per importanti investimenti, che saranno effettuati nei prossimi 18 mesi e creeranno nuove opportunità di mercato per i partner di canale, su nuovi prodotti e funzionalità in grado di aiutare i clienti a progettare data center di nuova generazione.

La Nexus 5000 Series è frutto della collaborazione tra Cisco e Nuova Systems, una azienda con sede a San José (California, USA) focalizzata sullo sviluppo di prodotti di nuova generazione per il mercato data center; Cisco ha anche annunciato il suo intento di acquisire la quota di capitale di Nuova Systems non ancora in suo possesso.

(Per informazioni: http://www.cisco.com/web/IT/press/cs08/090408_acquisizione_nuova_systems.pdf)

Cisco Nexus 5000 Series permette di consolidare il data center proteggendo gli investimenti già effettuati, ed aiuta i clienti ad effettuare la transizione alla unified fabric nel modo più adatto alla propria realtà aziendale; inoltre, essa soddisfa rigorosi requisiti di continuità operativa, flessibilità del trasporto e scalabilità.

Adottando una unified fabric, le organizzazioni IT possono semplificare l'infrastruttura di cablaggio, ridurre il numero di adattatori richiesti, abbassare i costi, diminuire il consumo energetico e le emissioni di CO₂.

Cisco Nexus 5000 Series è uno switch line-rate, low-latency da 10 Gigabit Ethernet ed è la prima soluzione per il consolidamento input/output (I/O) standards-based disponibile sul mercato, in quanto supporta il Fibre Channel over Ethernet (FCoE), il Data Center Ethernet e le tecnologie di virtualizzazione.

Questo switch è un'estensione della famiglia Cisco Nexus, pensata per supportare la maggiore richiesta I/O propria dei processori multicore e degli ambienti virtualizzati. Grazie al supporto per FCoE, Cisco Nexus 5000 Series può essere adottata per consolidare reti LAN, Fibre Channel, reti SAN iSCSI based e traffico server cluster su di una unified fabric basata su Ethernet.

Inoltre, la serie Cisco Nexus 5000 fornisce servizi ottimizzati di virtual machine (VM), supportando la visione Cisco Data Center 3.0: essa, infatti, permette alle organizzazioni IT di rispondere dinamicamente al variare delle necessità di business, gestendo in modo rapido il provisioning di applicazioni e infrastrutture a partire da un gruppo condiviso di risorse di calcolo, di storage e di rete.

SAVVIS è un service provider di IT utility all'avanguardia, attivo a livello mondiale, specializzato in hosting, network e application services; l'azienda sta attualmente testando la nuova piattaforma switching Cisco Nexus 5000. *“Pensiamo che i benefici per SAVVIS nell'adozione di unified fabric siano numerosi: fra di essi annoveriamo la possibilità di fornire ai nostri clienti una qualità di servizio più elevata, ed anche la riduzione del costo totale di ownership delle nostre operations in ambito data center,”* afferma **Bryan Doerr**, Chief Technology Officer di SAVVIS. *“Il fatto che Cisco Nexus 5000 offra già oggi questa unified fabric la rende una piattaforma molto interessante, che stiamo valutando molto attentamente”*.

La piattaforma Cisco Nexus 5000 può essere connessa sia a Cisco Nexus 7000 sia a Cisco Catalyst 6500® al livello degli aggregation/core layer del data center. Essendo dotata di interfacce native Fibre Channel, la serie Cisco Nexus 5000 Series può anche essere connessa a fabric SAN realizzate con la piattaforma Cisco MDS 9000. Questo permette ai clienti di implementare la serie Cisco Nexus 5000 e il FCoE per il consolidamento I/O al momento

dell'accesso, proteggendo allo stesso tempo gli investimenti tecnologici effettuati in aggregation e core layers.

Un vasto numero di partner “di ecosistema” stanno contribuendo per creare una soluzione end-to-end di unified fabric con Cisco Nexus 5000 Series, tra i quali 3PAR Data, APC, Broadcom, Dell, EMC, Emulex, Intel, NetApp, Netxen, Panduit, QLogic, Scalent e VMware.

Costruire strutture specializzate in ambito Data Center

Per meglio allineare le proprie proposte alle nuove opportunità che si aprono nel settore Data Center, Cisco ha modificato il suo programma di canale allo scopo di aiutare i partner a creare strutture specializzate nella realizzazione di data center *network centric*. Parte di questo rinnovamento è l'evoluzione della specializzazione Cisco Data Center Networking Infrastructure (DCNI) alla nuova “versione” DCNI 2.0, che viene riconosciuta ai partner altamente qualificati in ambito data center. I partner specializzati Cisco DCNI 2.0 potranno garantire ai clienti competenze approfondite in ambito di tecnologie datacenter ed avranno un comprovato *customer track record* nella vendita, installazione e fornitura di servizi e soluzioni data center sofisticati.

Cisco metterà a disposizione dei partner che decideranno di creare una struttura specializzata nella realizzazione di data center *network centric* anche percorsi di formazione tecnici e di business, cui si aggiungono incentivi finanziari; di essi fa parte il Cisco Data Center Value Incentive Program (VIP), destinato a premiare i partner che investono sulla creazione di una business practice completa focalizzata sul data center.

Inoltre, Cisco amplierà la sua offerta di strumenti per il *partner enablement* con il **Cisco Data Center Partner Practice Builder** - un approccio comprovato, semplificato e ripetibile per la creazione di competenze basate su soluzioni Cisco - e con **Steps to Success**, una piattaforma di *business building* che presenta un modello di coinvolgimento del cliente step-by-step, cui sono associate risorse per aiutare a vendere, distribuire e supportare le soluzioni tecnologiche di business avanzate Cisco.

“La lunga storia di successi nella realizzazione di soluzioni di rete innovative in ambito dati, voce, comunicazione, video e storage networking mette Cisco ed i suoi partner di canale nella posizione ideale per guidare la trasformazione dei data center in una rete agile ed efficiente,

*capace di rivoluzionare il modo con cui i clienti adottano nuove strategie IT e soddisfano le loro esigenze di business” afferma **Edison Peres**, Vice President of Worldwide Channels di Cisco. “Questa gamma completa di soluzioni data center e programmi di canale, uniti al potenziamento degli incentivi finanziari introdotto con il programma Data Center VIP, ci permette di aiutare i nostri partner a creare opportunità di business straordinarie, che accelerano la loro crescita, aumentano la loro differenziazione e accrescono la loro profittabilità”.*

Servizi e possibilità di finanziamento

Cisco ha anche ampliato l’offerta di servizi, per aiutare i clienti a sfruttare pienamente il potenziale dell’adozione di una unified fabric e a proseguire sulla strada della trasformazione del data center. I Cisco Services mettono a disposizione le competenze e l’esperienza necessarie per realizzare l’intera architettura data center; essi supportano la crescita dell’azienda e le permettono di raggiungere gli obiettivi di performance dei server, di storage e virtualizzazione fissati. Inoltre, Cisco Capital™ offre soluzioni per aiutare i clienti a sviluppare i propri data center, finanziando l’adozione della tecnologia, la migrazione ed il lifecycle management

Disponibilità

Cisco Nexus 5000 Series sarà disponibile da maggio 2008. I programmi di incentivi Cisco Data Center VIP saranno inseriti nei VIP 12 e si prevede che saranno disponibili da luglio 2008; la disponibilità della certificazione DCNI 2.0 è pianificata per Maggio 2008

Per ulteriori informazioni

Ulteriori informazioni e risorse su questo annuncio sono disponibili nel press kit Cisco al link: <http://newsroom.cisco.com/partnersummit/2008>. Ulteriori informazioni e risorse sulla Cisco Nexus 5000 Series sono disponibili al link: <http://www.cisco.com/go/nexus5000>.

Cisco

Cisco (NASDAQ:CSCO) è leader mondiale nella fornitura di soluzioni di rete che trasformano il modo con cui le persone comunicano e collaborano. Le notizie ed informazioni relative alla società ed ai prodotti sono disponibili all’indirizzo <http://www.cisco.com/>. Le apparecchiature di Cisco Systems sono fornite in Europa da Cisco Systems International BV, una consociata interamente controllata da Cisco Systems, Inc.

###

Ufficio Stampa Cisco

Cisco

Cristina Marcolin

Susanna Ferretti

Tel: 800 787 854

email: pressit@external.cisco.com

Prima Pagina Comunicazione

Caterina Ferrara

Valentina Ghigna

Tel: 02/76.11.83.01

email: ciscotech@primapagina.it