

Quel che ogni  
azienda deve  
sapere sul  
finanziamento\*

\*ma senza le note scritte in piccolo



# Allineare gli investimenti tecnologici con le esigenze in evoluzione dell'attività

Il finanziamento è una strategia di acquisizione che può offrire notevoli vantaggi all'attività

Finanziare la tecnologia può anticipare i vantaggi strategici connessi a produttività, efficienza e competitività, senza influenzare i budget di capitale.

Per rispondere a esigenze mutevoli o superare il problema dell'obsolescenza della tecnologia, il finanziamento offre opzioni strutturabili nel tempo per soddisfare le esigenze di aggiornamento o di aggiunta dell'attrezzatura nel corso della durata del contratto, a ulteriore supporto della pianificazione strategico-tecnologica di ogni azienda, senza necessariamente richiedere ulteriori investimenti di capitale.

Con il finanziamento è possibile integrare le strategie di finanziamento e di gestione dell'attività, per ottimizzare vantaggi, ROI e costo totale di proprietà (TCO). È possibile integrare anche i costi di implementazione, di assistenza e di manutenzione, distribuendo nel tempo il costo totale sostenuto.



Quando si tratta di acquisire tecnologia, la decisione su come farlo è fondamentale quanto quella relativa a cosa acquisire.

Una decisione di finanziamento efficace dovrà tener conto di una gamma di considerazioni finanziarie, tecniche e legate all'attività, ed essere sufficientemente flessibile da allinearsi con le strategie di business presenti e future. In tal modo, l'acquisizione tecnologica può essere gestita non come un costo, ma come un'opportunità per aggiungere valore all'attività.

**Il modo in cui l'attività  
acquisisce tecnologia  
è fondamentale  
quando la scelta  
tecnologica stessa**



## Anticipazione dell'investimento

Quando una società di costruzioni leader nel Regno Unito si è fusa con un'altra istituzione finanziaria, ha preso atto delle difficoltà che la propria superata rete poneva alla crescita.

Tuttavia, problemi di budget minacciavano di ritardare il progetto di 18 mesi, con notevole impatto sui ricavi e sulla redditività.

Una struttura di finanziamento Cisco Capital inclusiva di un piano di pagamento differito ha consentito l'anticipazione del progetto, prevedendo pagamenti strutturati, mentre la nuova rete ha apportato vantaggi immediati all'attività.

## Supporto a un costante aggiornamento tecnologico

Una borsa valori internazionale desiderava migliorare la disponibilità dei dati di mercato e di trading in tempo reale per i clienti.

Si era inoltre resa conto che, per conservare il proprio vantaggio competitivo, era necessario mantenere la sua tecnologia costantemente aggiornata.

La struttura di finanziamento di Cisco Capital ha consentito un aggiornamento costante della tecnologia, con la possibilità di restituire l'attrezzatura a fine contratto, per ridurre al minimo il rischio.

## Protezione del flusso di cassa

Un gruppo spagnolo di vendita al dettaglio, con nuove filiali in apertura in tutto il paese, ha deciso di creare una rete convergente con comunicazioni IP per collegare tutte le filiali. Tuttavia, vincoli di budget richiedevano di dare priorità del flusso di cassa.

Una struttura di finanziamento Cisco Capital inclusiva di valori residui tra i più validi sul mercato ha reso possibili pagamenti mensili sostenibili, con un'opzione di aggiornamento tecnologico a protezione contro i costi di eventuali progressi tecnologici nel corso della durata del contratto.

## Approccio innovativo per alleviare la pressione del budget

Quando un istituto professionale olandese ha pianificato il consolidamento delle sue sette sedi in un campus all'avanguardia dotato di una rete convergente ad alte prestazioni, il partner ha introdotto Cisco Capital per assicurare che l'istituto non dovesse scendere a compromessi sui requisiti tecnici chiave.

La soluzione di finanziamento di Cisco Capital ha creato un accordo di tipo Vendita e leaseback, che ha fornito all'istituto un'iniezione di liquidità per le vecchie risorse tecnologiche: in questo modo non solo sono stati coperti i pagamenti del primo anno, ma anche e soprattutto è stata resa possibile l'implementazione dell'infrastruttura scelta nella sua completezza.



## Gestione delle risorse tecnologiche

Il finanziamento dei pagamenti offre la flessibilità necessaria ad allineare cicli di acquisizione, aggiornamento ed eliminazione nel corso dei periodi finanziari, supportando una pianificazione proattiva delle attività e una strategia di gestione in grado di ottimizzare il ROI.

Inoltre, il finanziamento può contribuire a rimuovere il peso sempre maggiore costituito dall'eliminazione dell'attrezzatura e dal relativo impatto sull'ambiente.

## Considerazioni di ordine finanziario

Il costo effettivo di una soluzione tecnologica può includere hardware, software, distribuzione, assistenza, manutenzione e finanziamento.

Un contratto di finanziamento può essere strutturato in modo da includere tutte le voci di costo all'interno di pagamenti fissi e prevedibili, consentendo l'implementazione di una soluzione completa e un TCO ridotto, e al contempo migliorando notevolmente il flusso di cassa.

In aggiunta, una soluzione di finanziamento preserva il capitale per investimenti alternativi e contribuisce alla redditività, accelerando inoltre il ROI.

## Il finanziamento fornisce una struttura strategica che apporta vantaggi tecnici, finanziari e di business:

- Anticipa nel tempo i vantaggi per l'attività, assicurando che i progetti tecnologici garantiscano l'accelerazione dei vantaggi competitivi.
- Offre flessibilità nell'aggiornamento e nel perfezionamento della tecnologia, consentendo un costante allineamento tra strategia di business e tecnologica.
- Tutela il capitale, comunque limitato, consentendo di soddisfare esigenze di investimento alternative senza compromessi.

## Finanziamento tramite uno specialista tecnologico

È importante scegliere un fornitore di servizi finanziari con una profonda conoscenza pratica della tecnologia, attuale e futura, e dei suoi potenziali vantaggi per l'attività.

Cisco Capital è in grado di fornire questo approccio, strategico ed equilibrato, al finanziamento tecnologico.

Forniamo soluzioni di finanziamento innovative per le soluzioni Cisco, con la capacità globale di poter fungere da partner finanziario di lungo periodo.

Come parte del gruppo di aziende Cisco, il nostro impegno è rivolto a identificare le esigenze della clientela e a massimizzarne il successo.

Questo attraverso la fornitura al cliente dei prodotti e dei servizi necessari a facilitare la sua roadmap strategico-tecnologica.

Cisco Capital, in qualità di partner affidabile dell'attività, consente alla clientela di aggiungere valore di business e di conservare vantaggi competitivi sostenibili.

More Cisco expertise.  
More flexible financing.

# Il finanziamento anticipa i vantaggi per l'attività e preserva il capitale

## Serve aiuto?

Visitare [www.cisco.com/go/capital\\_europe](http://www.cisco.com/go/capital_europe) per maggiori informazioni sulle offerte e i programmi di finanziamento e per contattare il Responsabile account Capital Lease Cisco locale

Visitare [www.cisco.com/go/partner/locator](http://www.cisco.com/go/partner/locator) per cercare un partner locale in grado di fornire servizi competenti e specializzati di progettazione di rete, consulenza, installazione e assistenza

In alternativa, fare visitare [www.cisco.com/offer/callback](http://www.cisco.com/offer/callback) per contattare un rappresentante Cisco



**Americas Headquarters**  
Cisco Systems, Inc.  
170 West Tasman Drive  
San Jose, CA 95134-1706  
USA  
[www.cisco.com](http://www.cisco.com)  
Tel: 408 526-4000  
800 553-NETS (6387)  
Fax: 408 527-0883

**Asia Pacific Headquarters**  
Cisco Systems, Inc.  
168 Robinson Road  
#28-01 Capitol Tower  
Singapore 068912  
[www.cisco.com](http://www.cisco.com)  
Tel: +65 6317 7777  
Fax: +65 6317 7799

**Europe Headquarters**  
Cisco Systems, International BV  
Haarlerbergpark  
Haarlerbergweg 13-19  
1101 CH Amsterdam  
The Netherlands  
[www-europe.cisco.com](http://www-europe.cisco.com)  
Tel: +31 0 800 020 0791  
Fax: +31 0 20 357 1100

Cisco has more than 200 offices worldwide. Addresses, phone numbers, and fax numbers are listed on the Cisco Website at [www.cisco.com/go/offices](http://www.cisco.com/go/offices).

©2007 Cisco Systems, Inc. All rights reserved. CCVP, the Cisco logo and the Cisco Square Bridge logo are trademarks of Cisco Systems, Inc. Changing the Way We Work, Live, Play, and Learn is a service mark of Cisco Systems, Inc.; and Access Registrar, Aironet, BPX, Catalyst, CCDA, CCDP, CCIE, CCIP, CCNA, CCNP, CCSP, Cisco, the Cisco Certified Internetwork Expert logo, Cisco IOS, Cisco Systems, Cisco Systems Capital, the Cisco Systems logo, Cisco Unity, Enterprise/Solver, EtherChannel, EtherFast, EtherSwitch, Fast Step, Follow Me Browsing, FormShare, GigaDrive, GigaStack, HomeLink, Internet Quotient, IOS, IP/TV, IQ Expertise, iQ Net Readiness Scorecard, iQuickStudy, LightStream, Linksys, MeetingPlace, MGX, Networking Academy, Network Registrar, Packet, PIX, ProConnect, RateMUX, ScriptShare, SlideCast, SMARTnet, StackWise, The Fastest Way to Increase Your Internet Quotient, and TransPath are registered trademarks of Cisco Systems, Inc. and/or its affiliates in the United States and certain other countries.

All other trademarks mentioned in this document or Website are the property of their respective owners. The use of the word partner does not imply a partnership between Cisco and any other company. (0609R)