



A Cisco Capital innovatív finanszírozási megoldásokat biztosít a Cisco termékeinek és szolgáltatásainak beszerzéséhez. A Cisco Capital finanszírozási konstrukcióival a Cisco ügyfelei rugalmas, jól áttekinthető programok keretében szerezhetik be a szükséges új eszközöket, illetve frissíthetik a meglévő technológiát. 1996-os megalapítása óta a Cisco Capital a világ számos országában kínál különböző finanszírozási programokat a Cisco ügyfeleinek.

A Cisco Capital nemcsak finanszírozással foglalkozik, hanem üzleti partnerként és szaktanácsadóként a lehető legjobb beruházási megoldásokkal segíti ügyfeleit technológiai versenyképességük megőrzésében.

A Cisco Capital a következő előnyöket kínálja

- Versenyképes árak, rugalmas kondíciók
- Az eszközök alapos ismerete
- Tapasztalat az összetett, innovatív finanszírozási alternatívák kidolgozásában
- Partneri együttműködés
- A technológiai kockázatok kezelése
- Rugalmas lehetőségek a bérlet lejártakor

Kérjük, tekintse meg alábbi finanszírozási lehetőségeinket, és találja meg a cége számára legmegfelelőbb megoldást!

Tartós bérlet/operatív lízing

A tartós bérlet keretében a bérbeadó a már tulajdonát képező, avagy a bérlő igényei szerint beszerzett eszközt határozott időtartamra, díjfizetés ellenében bérlő használatába adja. Az időtartam jellemzően 24–36 hónap. Ezt a programunkat azoknak az ügyfeleknek ajánljuk, akik a legújabb technológiát szeretnék használni az eszközök tulajdonlásával járó terhek és kockázatok nélkül.

A bérlet futamidejének végén a bérbevevő a következő három lehetőség közül választhat:

- Eszközök visszavásárlása
- Lízing futamidejének meghosszabbítása
- Eszköz, aktuális piaci értéken történő megvásárlása

Előnyök

- A bérlő által mérlegesen kívüli kötelezettségként nyilvántartott tőkebevonása nem rontja az eszközarányos mutatókat, ami

az eszközarányos mutatókra épülő adóminősítési rendszerekben az ügyfél hitelképességét is kedvezően befolyásolja.

- Az eszközpark folyamatosan a legkorszerűbb eszközökre cserélhető.
- Gyorsított költségleírás.

Pénzügyi lízing

A pénzügyi lízing esetében a lízingbeadó, a kiválasztott eszközöket megvásárolja, majd a lízingszerződésben meghatározott feltételekkel, a futamidő végéig a lízingbevevő használatába adja.

Pénzügyi lízing jellemzői

- A futamidő 24-től 36 hónapig terjedhet. A lízingtárgy a lízingbeadó tulajdonában van, de a lízingbevevő tartja nyilván eszközei között, és ő jogosult az értékcsökkenés elszámolására is.
- A havi lízingdíj kamatait lízingbevevő költségként elszámolhatja

A pénzügyi lízingnek most két fajtáját ajánljuk ügyfeleinknek.

A zárt végű pénzügyi lízing előnyei

- A futamidő végén a lízingtárgy a lízingbevevő tulajdonába kerül.
- Szerződéskötéskor lízingbevevő a vételár teljes áfa-tartalmát befizeti, az eszközt terhelő áfa-t a lízingbevevő (amennyiben áfa-alanyról van szó) egy összegben a futamidő elején visszaigényelheti.

A nyílt végű pénzügyi lízing előnyei

- A futamidő végén a lízingbevevő opciós maradványértéken megvásárolhatja a lízingtárgyat.
- Az áfa-t a futamidő alatt részletekben kell megfizetni, amely az egyes lízingdíjak tőketörlesztő részére vetítődik.

Egyéb finanszírozási megoldások

- Rugalmas törlesztési konstrukciók (szezonális díjfizetés, türelmi idő)
- Vissz lízing megoldás (meglévő eszközök kivásárlása könyv szerinti értéken, új eszköz lízingbevétele mellett)
- Technológiai migrációs megoldások

További információk: finanszirozas@cisco.com

Cisco Finanszírozás - RoadRunner

Ne elégedjen meg félmegoldásokkal!

Szabaduljon meg az egyszeri beruházás szabta korlátoktól, és válasszon olyan informatikai megoldást, amire cégének valóban szüksége van!

A kis- és középvállalatok számára kialakított Cisco finanszírozási program segítségével a vállalkozások akkor szerezhetik be a versenyképességük fokozásához szükséges informatikai és kommunikációs eszközöket, amikor azokra szükségük van, így azokból hamarabb, a konkurenciát megelőzve profitálhatnak.

Építse a jövőjét részletekben, és élvezze az előnyöket már most!

A Cisco Finanszírozás előnyei

- Beruházás nélkül teszi elérhetővé a legmodernebb technológiát
- Kíméli költségvetését és javítja likviditását
- Versenyképes kamatokat kínál
- A legmodernebb hálózati és kommunikációs megoldáshoz juttathatja hozzá
- A havi lízingdíjak teljes értékét leírhatja az adóból

Kérjük, tekintse meg mintakalkulációinkat*, cégére szabott ajánlatainkért keresse fel a székhelyéhez legközelebb eső partnerünket!



MINTAKALKULÁCIÓ*

Nyílt végű pénzügyi lízing, 20% önerő, EUR refinanszírozással

Futamidő		24 hónap	36 hónap
Méret	Nettó vételár (HUF)	havi lízingdíj	havi lízingdíj
8 fős iroda felszerelése	769 400 HUF	25 902 HUF	18 127 HUF
16 fős iroda felszerelése	1 532 060 HUF	51 376 HUF	36 502 HUF
48 fős iroda felszerelése	3 943 120 HUF	132 229 HUF	93 947 HUF

* A mintakalkulációban feltüntetett árak tájékoztató jellegűek, függnék a mindenkor devizaárfolyamoktól és a végleges konfigurációtól, konkrét ajánlatnak nem tekinthetőek.

A Cisco Finanszírozás igénybevételéhez szükséges dokumentációk

- Kitöltött és aláírt finanszírozási adatlap
- Utolsó lezárt év pénzügyi beszámolója
- 30 napnál nem régebbi APEH igazolás
- Társasági szerződés
- Adott évre vonatkozó főkönyvi kivonat
- Aláírási címpéldány, személyi igazolvány másolat

A Cisco Finanszírozás Program kizárólagos pénzügyi partnere a UniCredit Leasing.

Bolfert Gabriella

UniCredit Leasing

T: 06-20-560-9668

E: gabriella.bolfert@unicreditleasing.hu