

Sicherheitslösungen der Serie SA 500 von Cisco

Sicherheitskomplettlösung für kleine und mittlere Unternehmen

Überblick

Die Sicherheitslösungen der Serie SA 500 von Cisco®, Bestandteil der Cisco Small Business Pro Series, sind Sicherheitskomplettlösungen für kleine und mittlere Unternehmen. Die Geräte der Serie SA 500 von Cisco vereinen in sich extrem sichere Internet-, Wireless-, Fernzugangs- und standortübergreifende Konnektivität mit Firewall- und optionalen E-Mail- und Internet-Sicherheitsfunktionen und geben so kleinen und mittleren Unternehmen die Gewissheit, dass das Unternehmensnetzwerk zuverlässig geschützt ist.

Geschäftliche Vorteile

Die Geräte der Serie SA 500 von Cisco bieten folgende Vorteile:

- Verringerung der Informationssicherheitskosten durch eine problemlos zu installierende benutzerfreundliche Sicherheitskomplettlösung, die speziell für kleine und mittlere Unternehmen konzipiert wurde
- Steigerung der Produktivität der Mitarbeiter durch Blockieren von Spam, Spyware und unerwünschter Internetnutzung mithilfe der Trend Micro ProtectLink Gateway-Option
- Schutz von Unternehmen und deren Kunden durch eine strikte Kontrolle des Zugriffs auf Anwendungen und Daten über identitätsbasierte Zugriffskontrolldienste
- Verbesserung der Ausfallsicherheit für Geschäftsabläufe durch die Unterbindung von Störungen unternehmenswichtiger Anwendungen und Services durch Sicherheitsverletzungen und Netzwerkausfälle aufgrund der auf Unternehmensanforderungen zugeschnittenen Firewall-, erweiterten E-Mail- und Internet-Sicherheitsfunktionen und Dual-WAN-Funktionalität
- Steigerung der Betriebseffizienz durch Freisetzung von IT-Support-Mitarbeitern, die sonst zur kostspieligen Beseitigung von Spyware und Malware eingesetzt werden müssten
- Erweiterung der Mobilität und Reaktionsfähigkeit der Mitarbeiter durch die Bereitstellung von Fernzugang mit höchster Sicherheit über VPN (Virtuelles Privates Netzwerk)
- Unterstützung sich verändernder geschäftlicher Anforderungen, da die Unternehmen in der Lage sind, nur die jeweils erforderlichen Sicherheitsservices zu implementieren und im Zuge der sich verändernden Geschäftsanforderungen in zusätzliche Funktionen zur Abwehr von Angriffen zu investieren
- Verringerung des Haftpflichtrisikos infolge von Sicherheitsverletzungen dank umfassender Zugriffskontroll- und Gefahrenschutzservices
- Die Sicherheitslösung kann mithilfe des integrierten browserbasierten Konfigurationsprogramms (Security Appliance Configuration Utility) problemlos installiert und verwaltet und zudem über den Cisco Configuration Assistant gestartet werden.
- Sie bietet optional den Cisco Small Business Pro Service als Absicherung für einen Zeitraum von drei Jahren mit Abdeckung auf Geräteebene, einschließlich eines erweiterten Zugriffs auf das Cisco Small Business Support Center und die Support Community, auf Software-Updates sowie – falls erforderlich – Hardware-Ersatz am folgenden Geschäftstag.

Vorteile für Partner

Die Vorteile, die die Sicherheitslösungen der Serie SA 500 von Cisco den Cisco Partnern bieten, lassen sich wie folgt zusammenfassen:

- Sie stellen eine leistungsfähige und kostengünstige Sicherheitslösung dar, die problemlos implementiert und verwaltet werden kann.
- Sie bieten ein solides Fundament für künftige Erweiterungen im Zusammenhang mit den sich verändernden Kommunikationsbedürfnissen der Kunden.
- Sie schaffen langfristig rentable Geschäftsgelegenheiten im Zuge Ihrer Etablierung als vertrauenswürdiger Berater Ihrer Kunden im Bereich kleiner und mittlerer Unternehmen.
- Sie ermöglichen die Generierung allmählich anwachsender Erträge und schaffen für Ihr Unternehmen spürbare Wettbewerbsvorteile.

Warum Cisco?

Technologie, die die Mitarbeiter, Lieferanten und Kunden eines kleinen oder mittleren Unternehmens sicher miteinander verbinden soll, muss in jedem Fall funktionieren. Als führendes Unternehmen im Bereich der Netzwerk- und Kommunikationstechnologie verbessert Cisco bereits seit langem die Arbeit kleiner Unternehmen überall auf der Welt. Sie können sich also darauf verlassen, dass wir auch Ihren Kunden helfen können.

Mit den Lösungen der Cisco Small Business Series erhalten Ihre Kunden zeitgerecht genau die Netzwerk- und Kommunikationstechnologien, die sie für ihre Anforderungen benötigen, und erhöhen so bei geringerem Aufwand ihre Produktivität. Wir bieten eine umfangreiche Produktpalette für kleine und mittlere Unternehmen und sind gern bereit, Sie dabei zu unterstützen, für Ihre Kunden heute und während ihres weiteren Entwicklungsprozesses zum Partner in Technologiefragen zu werden.

Zielkunden

Die Sicherheitslösungen der Serie SA 500 von Cisco wurden für kleine und mittlere Unternehmen mit weniger als 100 Benutzern konzipiert. Als Bestandteil der Cisco Small Business Pro Series zielen diese Produkte auf Unternehmen mit strikten Anforderungen an die Informationssicherheit ab, die jedoch intern nicht über die erforderlichen IT-Ressourcen zur Verwaltung einer komplexen Bereitstellung mehrerer Sicherheitslösungen verfügen. Somit umfasst die Zielgruppe alle kleinen und mittleren Unternehmen, die sich in einer Phase schnellen Wachstums befinden oder im Begriff sind, neue Anwendungen oder Services einzuführen. Die Lösung eignet sich besonders für Neuimplementierungen in Unternehmen, die von Anbeginn eine sichere Infrastruktur aufbauen bzw. erneuern möchten und in diesem Zusammenhang weitere Pro Series-Lösungen in Betracht ziehen.

Folgende Unternehmen sind potenzielle Zielkunden:

- Unternehmen mit Routern für Klein- und Heimbüros (SOHO) mit grundlegenden Firewall-Funktionen, die von der Aufrüstung zu einer Sicherheitskomplettlösung profitieren würden
- Unternehmen, die Probleme mit der Bewältigung großer Mengen von Spam-E-Mails aufweisen
- Unternehmen mit der Absicht, die Internetnutzung der Mitarbeiter im Büro zu kontrollieren bzw. einzudämmen
- Unternehmen mit Bedarf an einfachen Fernzugangsmöglichkeiten, um Mitarbeitern, Partnern und Auftragnehmern die problemlose Verbindung mit dem Unternehmensnetzwerk zu ermöglichen
- Unternehmen mit mehreren Standorten, die einer sicheren standortübergreifenden Verbindung bedürfen
- Unternehmen, die sich an einen Partner wenden, um die beste Herangehensweise an die Sicherung ihres Netzwerks in Erfahrung zu bringen

Anbahnen eines Geschäftsabschlusses

Folgende Fragen können der Herbeiführung eines Geschäftsabschlusses förderlich sein:

- Welche Auswirkungen hätte es auf Ihr Geschäft, wenn infolge eines Angriffs Ihre wichtigsten Anwendungen oder Ihre Unternehmenswebsite nicht länger online wären?
- Wie groß ist Ihr Vertrauen in die bestehenden Sicherheitsmechanismen zum Schutz Ihres Unternehmensnetzwerks, des Systems und der Daten?
- Wie zuversichtlich sind Sie, dass Ihre gegenwärtigen Services zur Viren- und Gefahrenabwehr Sie vor den sich kontinuierlich verändernden Bedrohungen aus dem Internet schützen können?
- Wie viel Zeit und Mühe investieren Ihre Mitarbeiter in die Beseitigung von Viren, Spyware, Malware und anderer Bedrohungen aus dem Internet?
- Wie viel Zeit und Mühe investieren Ihre IT-Mitarbeiter in die Verwaltung von Sicherheitstechnologien?
- Wie hoch ist nach Ihrer Schätzung der jährliche Produktivitätsverlust Ihrer Mitarbeiter aufgrund von Spam oder des wahllosen Zugriffs auf Websites bzw. bedenkliche Websites?
- In welchem Maß würde die Produktivität Ihrer Mitarbeiter steigen, wenn sie von einem beliebigen Ort aus über das Internet auf Ihre Geschäftsanwendungen zugreifen könnten?
- Welche Auswirkungen hätte es auf Ihr Unternehmen, wenn Sie für die Preisgabe vertraulicher Kundendaten haftbar gemacht würden?

Wichtige Kundenbelange

Potenziellen Kunden für Sicherheitslösungen der Serie SA 500 von Cisco sind folgende Punkte wichtig:

- Die Bereitstellung sicherer Netzwerkverbindungen und Firewall-Services für ihr Unternehmen
- Der Schutz des Unternehmens vor Sicherheitsverletzungen, die zur Preisgabe von Kundeninformationen und zur Verringerung des Vertrauens der Kunden führen können
- Die Maximierung der Netzwerk-, Server- und Desktop-Verfügbarkeit
- Die Verbesserung der Sicherheit ohne eine Erhöhung der Netzwerkkomplexität oder Verwaltungslast
- Die Eliminierung der Belästigung durch Spam- und Malware-Angriffe sowie des damit verbundenen Produktivitätsabfalls
- Die Bereitstellung des Netzwerkzugriffs für die Mitarbeiter, wo immer dies für ihre Arbeit erforderlich ist
- Die Verringerung von Sicherheits- und Haftungsrisiken durch die Beschränkung des Internetzugriffs im Unternehmen auf geschäftsbezogene Websites

Einwände und Antworten

E: Die Sicherheitslösungen der Serie SA 500 von Cisco sind zu teuer.

A: Die Sicherheitslösungen der Serie SA 500 von Cisco decken weit mehr ab als die einfachen Sicherheitsprodukte, die nur ein beschränktes Maß an Sicherheitsfunktionen bieten und u. U. nur schwer in ein übergreifendes System integrierbar sind. Sie vereinen im Rahmen einer Plattform alle erforderlichen Komponenten für den Schutz Ihres Unternehmens und geben Ihnen die Möglichkeit, alle Sicherheitsfunktionen über eine einzige Schnittstelle zu verwalten und im Zuge der Veränderung Ihrer Unternehmensanforderungen den Schutzmechanismen Ihres Netzwerks weitere Komponenten hinzuzufügen.

E: Die Sicherheitslösungen der Serie SA 500 von Cisco umfassen Funktionen, die ich nicht benötige.

A: Die Sicherheitslösungen der Serie SA 500 von Cisco wurden in Aufbau und Preis so konzipiert, dass sie im Zuge Ihres Unternehmenswachstums allmählich erweitert werden können. Wenn einige der erweiterten Services in Ihrem

Fall nicht erforderlich sind, müssen Sie dafür auch kein Geld ausgeben. Sie können damit beginnen, die Lösung als stabile Firewall- und VPN-Plattform bereitzustellen. Im Einklang mit dem weiteren Wachstum des Unternehmens und verstärkten Sicherheitsrisiken können Sie problemlos Services wie Zwei-Faktor-Authentifizierung, E-Mail-Sicherheits- und URL-Filteroptionen auf der Grundlage eines Jahresabonnements hinzufügen und dennoch weiterhin die Gesamtheit ihrer Sicherheitsservices als ein einheitliches System verwalten.

E: Andere Sicherheitslösungen sind kostengünstiger.

A: Die Sicherheitslösungen der Serie SA 500 von Cisco bieten weitaus stabilere Sicherheitsfunktionen als andere Lösungen und versetzen Sie in die Lage, eine größere Anzahl von Viren und Spyware zu identifizieren, als dies mit Lösungen von Mitbewerbern möglich ist. Die Sicherheitslösungen der Serie SA 500 von Cisco umfassen zudem viel fortgeschrittenere Funktionen zum Filtern von URL-Inhalten sowie Services zur Eliminierung von Spam und zum Schutz vor Bedrohungen aus dem Internet, die nicht zum Leistungsumfang anderer Lösungen gehören. Der optionale Trend Micro ProtectLink Gateway-Sicherheitsservice schützt mit mehr als 3 Millionen Viren-, 420.000 Spywaresignaturen und über 80 URL-Filterkategorien vor Angriffen per E-Mail und Internet.

E: Mein Cisco Small Business Pro Series-Produkt verfügt über eine Garantie. Warum sollte ich also den Cisco Small Business Pro Service erwerben?

A: Der Cisco Small Business Pro Service bietet eine Absicherung für einen Zeitraum von drei Jahren mit Abdeckung auf Geräteebene, die den erweiterten Zugriff auf das Cisco Small Business Support Center und die Support Community, auf Software-Updates sowie – falls erforderlich – Hardware-Ersatz am folgenden Geschäftstag umfasst.

Was verkaufen?

In Tabelle 1 finden Sie eine Auflistung der Artikelnummern für die Modelle, Lizenzen und den Pro Service der Serie SA 500 von Cisco. Tabelle 2 enthält einen Vergleich der Modelle der Serie SA 500 von Cisco.

Table 1. Produkte/Service und Artikelnummern

Produktbeschreibung	SKU
Sicherheitslösung SA 520	SA520-K9
Sicherheitslösung SA 520W	SA520W-K9
Sicherheitslösung SA 540	SA540-K9
eDelivery: Trend Micro ProtectLink Gateway, inkrementelle 5-Platz-Lizenz	L-PLGW-5=
eDelivery: Trend Micro ProtectLink Gateway, inkrementelle 25-Platz-Lizenz	L-PLGW-25=
eDelivery: Trend Micro ProtectLink Gateway, Verlängerung der inkrementellen 5-Platz-Lizenz	L-PLGW-5R=
eDelivery: Trend Micro ProtectLink Gateway, Verlängerung der inkrementellen 25-Platz-Lizenz	L-PLGW-25R=
eDelivery: SSL-Lizenz für SA 520 und SA 520W	L-FL-SSL-SA520-K9=
Cisco Small Business Pro Service, 3 Jahre	CON-SBS-SVC2

Table 2. Modellvergleich

	Cisco SA 520	Cisco SA 520W	Cisco SA 540
Firewall-Leistung*	200 Mbit/s	200 Mbit/s	300 Mbit/s
Leistung des Unified Threat Management (UTM)*	200 Mbit/s	200 Mbit/s	300 Mbit/s
VPN-Leistung*	65 Mbit/s	65 Mbit/s	85 Mbit/s
Verbindungen	15.000	15.000	40.000
Ports	<ul style="list-style-type: none"> • 4 LAN • 1 WAN • 1 optionaler Port zur Verwendung als LAN-, Netzwerk-Edge- (DMZ) oder 	<ul style="list-style-type: none"> • 4 LAN • 1 WAN • 1 optionaler Port zur Verwendung als LAN-, DMZ- 	<ul style="list-style-type: none"> • 8 LAN • 1 WAN • 1 optionaler Port zur Verwendung als LAN-, DMZ-

	WAN-Port • Alle Ports unterstützen Geschwindigkeiten von 10 MB, 100 MB und 1 GB	oder WAN-Port • Alle Ports unterstützen Geschwindigkeiten von 10 MB, 100 MB und 1 GB	oder WAN-Port • Alle Ports unterstützen Geschwindigkeiten von 10 MB, 100 MB und 1 GB
Wireless (802.11b/g/n)	Nein	Ja	Nein
IPsec-VPN-Tunnel	Maximal 50	Maximal 50	Maximal 100
SSL-VPN-Tunnel	Umfasst 2 Plätze; zur Aufrüstung auf (max.) 25 Plätze Lizenz erforderlich	Umfasst 2 Plätze; zur Aufrüstung auf (max.) 25 Plätze Lizenz erforderlich	Umfasst (max.) 50 Plätze
E-Mail- und Internet-Sicherheit (per Abonnement)	Trend Micro ProtectLink Gateway	Trend Micro ProtectLink Gateway	Trend Micro ProtectLink Gateway
Zwei-Faktor-Authentifizierung (per Jahresabonnement)	VeriSign-Identitätsschutz	VeriSign-Identitätsschutz	VeriSign-Identitätsschutz

* Leistungstestmethode: Maximale Leistung basierend auf RFC 2544. Bei allen Ergebnissen handelt es sich um bidirektionale Gesamtwerte. Die tatsächliche Leistung kann je nach Netzwerkkumgebung und -konfiguration variieren.



Americas Headquarters
Cisco Systems, Inc.
San Jose, CA

Asia Pacific Headquarters
Cisco Systems (USA) Pte. Ltd.
Singapore

Europe Headquarters
Cisco Systems International BV
Amsterdam, The Netherlands

Cisco has more than 200 offices worldwide. Addresses, phone numbers, and fax numbers are listed on the Cisco Website at www.cisco.com/go/offices.

CCDE, CCSI, CCENT, Cisco Eos, Cisco HealthPresence, the Cisco logo, Cisco Lumin, Cisco Nexus, Cisco Nurse Connect, Cisco Stackpower, Cisco StadiumVision, Cisco TelePresence, Cisco WebEx, DCE, and Welcome to the Human Network are trademarks; Changing the Way We Work, Live, Play, and Learn and Cisco Store are service marks; and Access Registrar, Aironet, AsyncOS, Bringing the Meeting To You, Catalyst, CCDA, CCDP, CCIE, CCIP, CCNA, CCNP, CCSP, CCVP, Cisco, the Cisco Certified Internetwork Expert logo, Cisco IOS, Cisco Press, Cisco Systems, Cisco Systems Capital, the Cisco Systems logo, Cisco Unity, Collaboration Without Limitation, EtherFast, EtherSwitch, Event Center, Fast Step, Follow Me Browsing, FormShare, GigaDrive, HomeLink, Internet Quotient, IOS, iPhone, iQuick Study, IronPort, the IronPort logo, LightStream, Linksys, MediaTone, MeetingPlace, MeetingPlace Chime Sound, MGX, Networkers, Networking Academy, Network Registrar, PCNow, PIX, PowerPanels, ProConnect, ScriptShare, SenderBase, SMARTnet, Spectrum Expert, StackWise, The Fastest Way to Increase Your Internet Quotient, TransPath, WebEx, and the WebEx logo are registered trademarks of Cisco Systems, Inc. and/or its affiliates in the United States and certain other countries.

All other trademarks mentioned in this document or website are the property of their respective owners. The use of the word partner does not imply a partnership relationship between Cisco and any other company. (0903R)